

9 de agosto de 2025

Nº 42

Cultivar *Semanal*



**Vip3Aa
bajo presión**

Índice

La resistencia a la proteína Vip3Aa podría comprometer los cultivos	06
Mercado Agrícola - 8 de agosto de 2025	23
Argentina libera comercialmente nuevo algodón transgénico	29
El pastoreo intenso amenaza la riqueza de insectos en los ecosistemas	35
Epagri prueba hongo para controlar plagas del arroz irrigado en Santa Catarina	40
Senasa lanza nuevo plan para controlar Huanglongbing	45
La agricultura brasileña vive un punto de inflexión, dicen los expertos	49

Índice

Syngenta nombra a Wendell Calhoun para gestionar las comunicaciones en América del Norte 56

El aumento del porcentaje de biodiésel en el diésel requiere atención 59

Corteva publica cifras del primer semestre de 2025 65

El PIB del agronegocio podría crecer 9% en 2025 71

Sumitomo Chemical lanza el programa Yen 76

Syngenta tiene un nuevo liderazgo en Ciencia Digital y Datos 81

La escasez de tecnología del maíz preocupa a los productores de Mato Grosso 83

Índice

El beneficio de Mosaic Company aumenta en el segundo trimestre de 2025	93
Las exportaciones agroindustriales de Argentina crecen 4,5%	102
ICL publica los resultados del segundo trimestre de 2025	106
Las hormigas ahuyentan a los polinizadores, pero las plantas mantienen la fertilidad	117
Bayer eleva sus proyecciones para 2025	130
Distribución de insumos agrícolas genera R\$ 167 mil millones en ingresos en 2024	137
ADM anuncia resultados financieros del segundo trimestre de 2025	146

Índice

Stoller asciende a ejecutivo a director comercial en Brasil	153
<hr/>	
BASF anuncia nuevo country manager para operaciones en Chile	155
<hr/>	
China autoriza a 183 empresas brasileñas a exportar café	158
<hr/>	
BASF presenta soluciones integradas en el Congreso Aapresid 2025	164
<hr/>	

La resistencia a la proteína Vip3Aa podría comprometer los cultivos

Múltiples mecanismos genéticos aumentan el riesgo de los cultivos transgénicos

08.08.2025 | 08:35 (UTC -3)

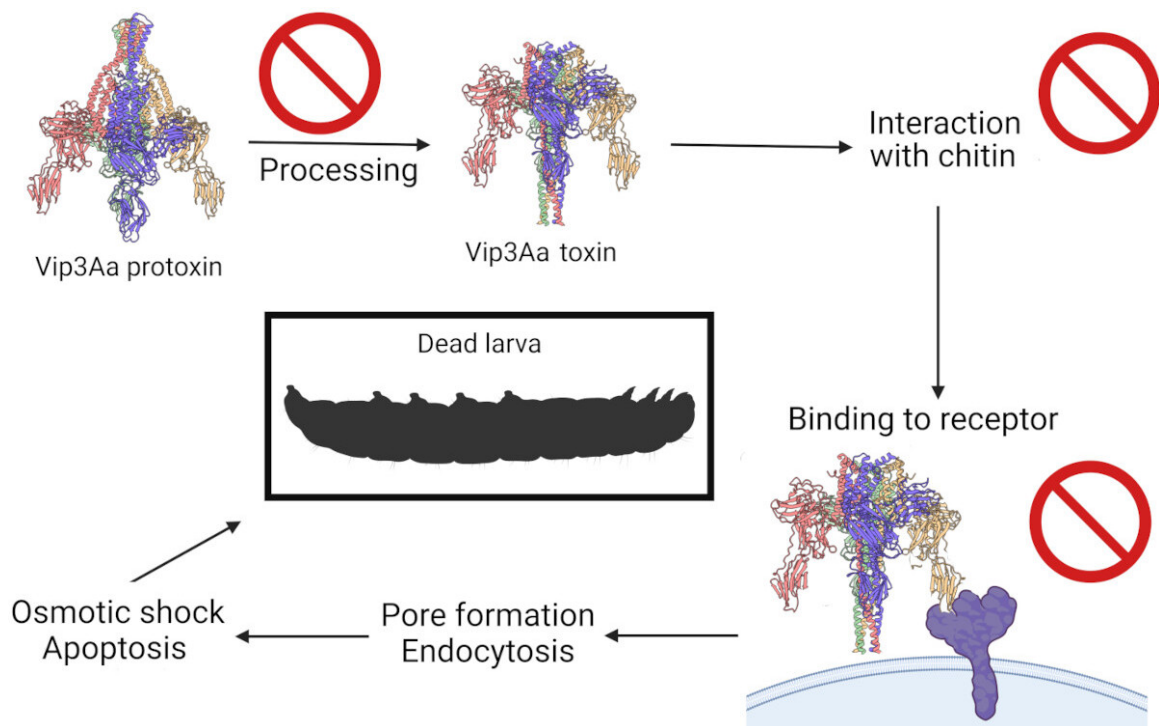
Revista Cultivar



La proteína insecticida Vip3Aa se ha convertido en una barrera esencial contra las orugas que ya han superado otras toxinas producidas por *Bacillus thuringiensis* (BT), como los del grupo Cry. Tras más de una década de uso comercial, su eficacia es efectiva. Sin embargo, comienzan a aparecer signos consistentes de resistencia en poblaciones clave de plagas, lo que aumenta el riesgo de fallos en el control. El tema fue analizado por investigadores de la Universidad de Tennessee (EE. UU.).

El monitoreo de campo reveló frecuencias más altas de alelos resistentes que las estimadas como seguras para la estrategia de manejo de dosis alta basada en refugios. En Brasil, la frecuencia de

resistencia en *Spodoptera frugiperda* aumentó de 0,0009 a 0,0033 entre 2015 y 2017. En Estados Unidos, las estimaciones oscilaron entre 0,0048 y 0,0072. En *Helicoverpa zea*, los valores alcanzaron 0,0155 en las pruebas F2, llegando a 0,032 en las parcelas centinela en ciertas localidades.



doi.org/10.3390/insects16080820

Este aumento es preocupante porque, en muchas regiones, Vip3Aa ya representa la única toxina eficaz contra ciertas plagas. En el sur de EE. UU., la resistencia práctica a las proteínas Cry1A ha dejado a Vip3Aa como último recurso contra... *H. zea* En Brasil, los productores reportan una disminución en la eficiencia tecnológica en comparación con *S. frugiperda*.

Diversidad genética de la resistencia

Las investigaciones indican que la resistencia a Vip3Aa puede desarrollarse rápidamente en el laboratorio a partir de poblaciones recolectadas en el campo. Ya se han obtenido cepas altamente

resistentes en *helicóptero* spp.,
espodópteros spp., *Mythimna separa* e
Cloridea virescens En muchos casos, la
resistencia mostró herencia monogénica y
recesiva, pero también surgieron patrones
poligénicos, algunos con influencia
materna o paterna en la transmisión.

A diferencia de la resistencia a Cry, que a
menudo implica alteraciones en receptores
específicos del intestino medio, la
resistencia a Vip3Aa presenta un mosaico
de mecanismos genéticos, incluso en
poblaciones de la misma especie y
recolectadas en áreas cercanas.

Estudios en *S. frugiperda* En Brasil,
Estados Unidos y China se identificaron
diferentes *loci* asociado con la resistencia,
sin una superposición clara. En *H. zea* Las

encuestas realizadas en poblaciones de Texas, Luisiana y Mississippi revelaron tres *loci* distintos, con evidencia de dispersión geográfica de algunos de ellos.

Mecanismos identificados

La diversidad de mecanismos confirma que la resistencia a la proteína Vip3Aa puede presentarse en múltiples etapas de su mecanismo de acción, lo que dificulta el desarrollo de una única estrategia de monitoreo o mitigación. Los mecanismos documentados incluyen:

1. Procesamiento de protoxinas en el intestino: Vip3Aa se ingiere como protoxina, un tetrámero soluble de

aproximadamente 89 kDa, que debe ser procesado por las proteasas séricas en el intestino medio para activarse. Las larvas resistentes presentan una expresión reducida de genes específicos de proteasas, lo que ralentiza la velocidad de procesamiento. Esto impide la formación de la estructura en forma de aguja, responsable de perforar la membrana celular intestinal.

Casos en *S. frugiperda*, *H. armígera*, *C. virescens* e *S. litura* Se demostró que el preprocesamiento de la protoxina con fluido intestinal de individuos susceptibles aumentó significativamente la toxicidad contra individuos resistentes. Esta evidencia confirma que el procesamiento es un punto crítico en la susceptibilidad.

Los intentos de superar este obstáculo mediante ingeniería de proteínas han dado como resultado mutantes de Vip3Aa con sitios de escisión de proteasas adicionales, lo que acelera la activación. En algunos casos, la toxicidad ha aumentado contra... *S. frugiperda* e *H. armígera*, pero aún no se ha evaluado completamente su rendimiento contra cepas resistentes.

2. Interacción con la matriz peritrófica:

Tras la activación, la toxina interactúa con la quitina de la matriz peritrófica, una barrera semipermeable que recubre el epitelio intestinal. Las alteraciones en el gen de la quitina sintasa-2 (CHS-2) reducen la formación de esta matriz, bloqueando o dificultando el contacto de la toxina con los receptores celulares.

Experimentos con edición génica CRISPR/Cas9 han demostrado que la eliminación de CHS-2 genera una resistencia casi completa a Vip3Aa en varias especies de lepidópteros. Sin embargo, este tipo de alteración conlleva graves consecuencias adaptativas (desarrollo más lento, tasas de reproducción más bajas y menor supervivencia), lo que podría limitar su propagación natural.

3. Unión a receptores de membrana: El siguiente paso consiste en la unión de la toxina a receptores específicos en el epitelio del intestino medio. Aunque no se ha confirmado ningún receptor in vivo, estudios in vitro apuntan a proteínas candidatas como el RBS-2, el receptor scavenger-C, la prohibitina-2 y el receptor

del factor de crecimiento de fibroblastos.

En líneas resistentes de *H. zea* e *S. frugiperda* Se observó una unión reducida, pero no ausente, lo que sugiere que mutaciones, deleciones o la regulación negativa del receptor podrían afectar la susceptibilidad. La falta de confirmación funcional in vivo dificulta la creación de marcadores moleculares fiables para el monitoreo.

4. Genes de susceptibilidad críticos:

Recientemente se identificó el gen VipR1, presente en lepidópteros, cuya interrupción confiere alta resistencia a la proteína Vip3Aa en *H. armígera* e *S. frugiperda* La función exacta de esta proteína aún se desconoce, pero se prevé que actúe en el espacio extracelular,

posiblemente en pasos previos a su unión a los receptores.

Además, otros genes, como la fosfatasa alcalina de membrana y el factor de transcripción SfMyb, parecen alterados en líneas resistentes, aunque su papel directo en la resistencia aún no está claro.



Foto: Tim McCabe / USDA

Gestión adaptativa de costes y campos

En condiciones de laboratorio, varias cepas resistentes han mostrado costos adaptativos: menor fecundidad, menor peso de las pupas, crecimiento más lento y menor tasa de apareamiento. Estos costos podrían dificultar la propagación de la resistencia en condiciones naturales.

Sin embargo, factores como la alta presión de selección, la baja adopción de refugios y los monocultivos extensivos pueden acelerar la evolución de la resistencia, superando estas barreras biológicas.

Actualmente, la estrategia de manejo más utilizada es la piramidación de toxinas Bt

con diferentes mecanismos de acción, como Vip3Aa asociada a Cry1 o Cry2. La ausencia de resistencia cruzada positiva entre Vip3Aa y Cry favorece este enfoque. En algunos casos, la resistencia a Vip3Aa aumenta la susceptibilidad a ciertas toxinas Cry, un fenómeno denominado resistencia cruzada negativa.

Nuevas perspectivas tecnológicas

Para prolongar la vida útil de Vip3Aa, los investigadores están evaluando nuevas proteínas eficaces contra cepas resistentes. Entre ellas se encuentran:

- **eCry1Gb.1Ig** – proteína quimérica con actividad contra *S. frugiperda*

resistente a Cry1F, Cry1A.105, Cry2Ab2 y Vip3Aa.

- **Cry1Da_7 y Cry1B.868** – con sitios de unión distintos, actúan sobre *S. frugiperda* e *H. zea* resistente a Vip3Aa y Cry1F.

La incorporación de estas toxinas en nuevos eventos transgénicos puede reforzar las barreras contra la evolución de la resistencia.

Brechas de conocimiento y urgencia de actuar

A pesar de los avances, aún quedan áreas críticas sin respuestas:

- ¿Cómo se produce exactamente la interacción de Vip3Aa con la quitina de la matriz peritrófica?
- ¿Cuál es el receptor funcional de la toxina en el intestino medio?
- ¿Cuál es el papel de la apoptosis celular en el efecto letal in vivo?

La identificación de marcadores genéticos fiables permitiría el desarrollo de sistemas rápidos y económicos para la detección de resistencia en el campo. Esto fortalecería los programas de monitoreo, facilitando ajustes más ágiles a las estrategias de gestión.

La evolución de la resistencia a Vip3Aa, sustentada por múltiples mecanismos y dispersa en diferentes poblaciones, sugiere que no habrá una solución única.

La respuesta requerirá una combinación de innovación biotecnológica, políticas públicas de gestión integrada y la adhesión de los productores a las mejores prácticas.

El escenario actual repite un patrón ya observado con las proteínas Cry: la tecnología se lanza con alta eficacia, pero sin una gestión adecuada, las plagas encuentran formas de sobrevivir. La diferencia radica en que, esta vez, el margen de acción para preservar Vip3Aa podría ser menor, ya que existe una mayor diversidad genética desde el inicio.

Más información en
doi.org/10.3390/insects16080820

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Mercado Agrícola - 8 de agosto de 2025

Las ventas a China impulsan los envíos nacionales y garantizan altas primas en los puertos

08.08.2025 | 15:52 (UTC -3)

Vlamir Brandalitze - @brandalitzeconsulting



La cosecha estadounidense avanza satisfactoriamente, lo que influye en los precios en la Bolsa de Comercio de Chicago. Aproximadamente el 90 % de los cultivos de soja en EE. UU. están en floración, dentro del promedio histórico. Más del 65 % de las áreas están formando vainas, y el 69 % son de buena o excelente calidad, una cifra similar a la del año pasado. El maíz también continúa teniendo un buen rendimiento, con el 92 % de los cultivos en floración y el 73 % calificados como buenos o excelentes.

La demanda china sigue siendo escasa en el mercado estadounidense, pero Brasil la compensa con exportaciones récord. En julio, el país exportó 12,25 millones de toneladas de soja, según Secex, superando la cifra del mismo mes de

2024. De enero a julio, el total fue de 77,2 millones de toneladas, 1,8 millones más que el año pasado. China representó el 77 % del total.

El complejo de soja (frijoles, harina y aceite) generó US\$6 mil millones en el período. La harina batió un récord histórico, con 14,4 millones de toneladas exportadas. El aceite totalizó 1,2 millones de toneladas. En reales, la soja generó R\$33,2 mil millones hasta julio. En los puertos, el precio de la soja se mantiene entre R\$141 y R\$147 por saco para las posiciones de octubre a diciembre, con primas superiores a los 200 puntos.

Las ventas de la cosecha 2024/25 han alcanzado el 70%, por debajo del promedio del 75%. Alrededor de 51

millones de toneladas permanecen en manos de los productores. Para la nueva cosecha 2025/26, ya se ha vendido el 16%, en comparación con un promedio del 21%.

En maíz, Chicago intenta mantener el nivel de soporte de los \$3,80 para septiembre. En Brasil, se ha cosechado el 87% de la segunda cosecha, una disminución con respecto al 95% del año pasado. Las ventas se sitúan en el 52%, frente a un promedio del 60%. En julio, el país exportó 2,43 millones de toneladas, también por debajo del nivel de 2024. Los ingresos totalizaron R\$2,8 millones en el mes.

El trigo se recupera en Chicago, pero se encuentra bajo presión por las exportaciones rusas. En Estados Unidos,

ya se ha cosechado el 90% del trigo de invierno. En Brasil, los precios se mantienen estables: R\$1.300 por tonelada en Rio Grande do Sul y R\$1.450 en Paraná.

El algodón brasileño está en plena temporada de cosecha. Los precios rondan los R\$120 a R\$128 por arroba en Mato Grosso. El arroz aún se negocia para la exportación, con precios que oscilan entre R\$66 y R\$70 por saco en la región de Uruguaiana.

Se espera un aumento en la demanda de frijoles en agosto. El precio del frijol noble carioca oscila entre R\$200 y R\$230 por bolsa, mientras que el del frijol negro comercial oscila entre R\$125 y R\$140.

por **Vlamiir Brandalizzi** -
@brandalizzeconsulting

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Argentina libera comercialmente nuevo algodón transgénico

El cultivar, desarrollado por la empresa Gensus, combina tres eventos biotecnológicos

08.08.2025 | 14:38 (UTC -3)

Revista Cultivar



El Ministerio de Economía ha autorizado la comercialización de un nuevo algodón modificado genéticamente en Brasil. El cultivar, desarrollado por Gensus SA, combina tres eventos biotecnológicos (MON-ØØ531-6 x MON-Ø1445-2 x ACS-GHØØ1-3). El material es tolerante a los herbicidas glifosato y glufosinato de amonio y ofrece protección contra plagas de lepidópteros.

La decisión se basó en tres opiniones técnicas independientes, según lo dispuesto en la resolución 763/2011. La Comisión Nacional Asesora de Biotecnología Agropecuaria (CONABIA) concluyó que la liberación del nuevo algodón es tan segura como la de los cultivares convencionales. No se identificaron riesgos adicionales para el

agroecosistema.

El Departamento de Política de Mercado del Ministerio de Agricultura analizó los impactos en la producción y el comercio. La agencia no identificó riesgos para la producción nacional ni las exportaciones del sector algodonero.

La autorización incluye las semillas, productos y subproductos del algodón modificado genéticamente, así como sus combinaciones intermedias y cruces con variedades no modificadas genéticamente. Gensus SA debe comunicar de inmediato cualquier nueva información científica que pueda alterar las conclusiones que fundamentaron la aprobación.

Antes de registrar un cultivar en el Registro Nacional de Cultivares, la

empresa debe presentar un plan de manejo de resistencia a insectos aprobado por la CONABIA y la Coordinación de Innovación y Biotecnología. El producto también debe cumplir con las normas del antiguo Instituto Nacional de Semillas (INASE) y el SENASA.

Vea lo que contienen los eventos transgénicos:

- **MON-ØØ531-6** - gen: cry1Ac (confiere resistencia a insectos lepidópteros al dañar selectivamente el revestimiento del intestino medio); gen: nptII (permite que las plantas transformadas metabolicen los antibióticos neomicina y kanamicina durante la selección); gen: aad (permite la selección de resistencia a

antibióticos aminoglucósidos como espectinomicina y estreptomicina).

- **MON-Ø1445-2** - gen: cp4 epsps - aroA:CP4 - (disminuye la afinidad de unión al glifosato, confiriendo así mayor tolerancia al herbicida glifosato); gen: nptII (permite que las plantas transformadas metabolicen los antibióticos neomicina y kanamicina durante la selección); gen: aad (permite la selección de resistencia a antibióticos aminoglucósidos, como espectinomicina y estreptomicina).
- **ACS-GHØØ1-3** - gen: bar (elimina la actividad herbicida de los herbicidas glufosinato - fosfinotricina - por acetilación)



[Clique aqui para baixar o PDF](#)
[Click here to download the PDF](#)

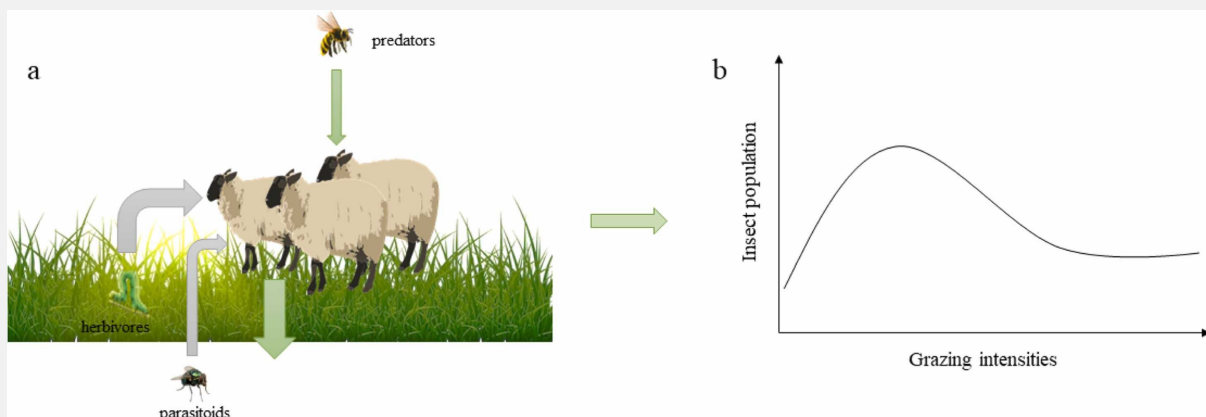
[VOLVER AL ÍNDICE](#)

El pastoreo intenso amenaza la riqueza de insectos en los ecosistemas

Un metaanálisis revela que el pastoreo excesivo reduce la diversidad y afecta la composición de la comunidad

08.08.2025 | 13:34 (UTC -3)

Revista Cultivar



El pastoreo, una práctica fundamental en el manejo de pastizales, altera significativamente la diversidad y

composición de insectos en los ecosistemas de pastizales. Esto según un metaanálisis global basado en 56 estudios de campo que abarcan 165 sitios y más de 500 observaciones.

La investigación reveló que la intensidad del pastoreo determina los efectos sobre la fauna. El sobrepastoreo y el pastoreo intensivo redujeron significativamente la riqueza y abundancia de especies de insectos. Por el contrario, los regímenes de pastoreo ligero o moderado no provocaron cambios significativos en estos índices.

Los cambios en la diversidad de insectos están estrechamente relacionados con los cambios en la heterogeneidad de las comunidades vegetales. Los cambios en

la estructura de la vegetación afectan la disponibilidad de recursos y microhábitats, influyendo en la presencia de diferentes grupos funcionales de insectos. La composición de la comunidad respondió con mayor sensibilidad a la gestión que la propia riqueza de especies.

Factores ambientales como la temperatura media anual, la precipitación y la altitud influyeron directamente en los resultados. La altitud mostró una correlación positiva con la riqueza de insectos, mientras que el aumento de la precipitación mostró una correlación negativa.

El estudio también detectó respuestas diferenciadas entre los grupos de insectos. Los saltamontes y las mariposas aumentaron en riqueza y abundancia con

pastoreo moderado. Las abejas mantuvieron una diversidad estable, pero experimentaron un crecimiento poblacional. Los depredadores y parásitos mostraron poca variación en riqueza, aunque su abundancia aumentó bajo ciertas intensidades.

En el componente vegetal, el pastoreo intenso redujo la cobertura vegetal, la altura y la biomasa, lo que repercutió en la disponibilidad de flores y semillas. Estos cambios afectan las interacciones planta-polinizador y el ciclo de nutrientes.

Los autores enfatizan que la intensidad del manejo, combinada con factores climáticos y topográficos, tiene un mayor impacto en la diversidad de insectos que el pastoreo por sí solo. Recomiendan

ajustar la carga ganadera y los regímenes de uso del suelo para equilibrar la producción ganadera y la conservación de la biodiversidad.

Más información en

doi.org/10.1016/j.eja.2025.127787

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Epagri prueba hongo para controlar plagas del arroz irrigado en Santa Catarina

Investigación busca crear nuevo bioinsumo en el estado para combatir el virus del grano

08.08.2025 | 09:41 (UTC -3)

Revista Cultivar, con información de Renata Rosa



Oebalus poecilus infectado - foto: Eduardo Heickel

Investigadores de la Estación Experimental Epagri de Itajaí avanzan en el desarrollo de un bioinsumo para el control de la chinche de los granos (*Oebalus poecilus*) en arrozales irrigados en Santa Catarina. *Beauvería* spp. ha demostrado potencial para reducir costos, mejorar la calidad del grano y reducir el riesgo de contaminación del agua y del suelo.

La chinche del grano es la principal plaga de los cultivos en el estado. El hongo se descubrió cuando el entomólogo Eduardo Hickel observó insectos muertos cubiertos de microorganismos durante la temporada baja de frío. Recogió los insectos infectados y comenzó a evaluar su potencial de control biológico.

El agrónomo Alexandre Visconti identificó el hongo, multiplicó el microorganismo y realizó pruebas de compatibilidad con los pesticidas utilizados durante la fase de llenado del grano. Los análisis verificaron la mortalidad, la capacidad reproductiva, la adaptabilidad a los procesos industriales y la viabilidad de integrarlo con pesticidas químicos.

El investigador Marcos Lima Campos do Vale formalizó el proyecto con cooperativas e industrias y realizó pruebas de campo. La validación final del producto está prevista para la cosecha 2025/26 en una finca rural.

El uso de bioinsumos puede reducir la aplicación de insecticidas. En 2026, se prevé que la investigación pruebe el

método de autoinoculación, en el que insectos contaminados en el laboratorio se liberan en el cultivo para transmitir el hongo a otros insectos. También se planean estudios con feromonas para aumentar la eficacia.

El producto tiene potencial para ser utilizado en otros estados y países del Mercosur que cultivan arroz de riego. En Brasil, Rio Grande do Sul cultiva un millón de hectáreas. Uruguay cultiva 180 hectáreas, y Argentina y Paraguay cultivan 200 hectáreas cada uno. En Santa Catarina, según el Observatorio Agrícola de Santa Catarina, existen 145.294 hectáreas de arroz de riego, distribuidas en cinco mil propiedades, concentradas en el sur del estado.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Senasa lanza nuevo plan para controlar Huanglongbing

Reglamento restringe cuarentena a huertos con casos en los últimos tres años

08.08.2025 | 09:29 (UTC -3)

Revista Cultivar, con base en información de Senasa



Foto: Senasa

El Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria (Senasa) aprobó el nuevo Plan Integrado de Medidas para la Gestión de [Huanglongbing \(HLB\)](#) La Resolución 596/2025 se publicó en el Boletín Oficial de la Nación. Esta modificación limita la inclusión en el Área de Cuarentena (ABC) a los establecimientos con casos positivos de la enfermedad en los últimos tres años.

Los productores de cítricos de estas zonas deberán cumplir con el monitoreo mensual del insecto vector. [diaforina citri](#) e inspecciones trimestrales de síntomas.

También deberán recolectar muestras para diagnóstico en los laboratorios del Senasa o del INTA, erradicar las plantas enfermas y aplicar plaguicidas autorizados cuando el insecto esté presente.

Estas acciones deben registrarse en el Libro de Medidas Fitosanitarias y estarán sujetas a la inspección del Senasa. El incumplimiento puede resultar en la suspensión del Registro Nacional de Sanidad de Productores Agropecuarios (Renspa) y la aplicación de sanciones legales.

El plan estipula que si un huerto no presenta nuevos diagnósticos positivos durante tres años consecutivos, quedará exento de los requisitos. Los costos de monitoreo, análisis y erradicación correrán a cargo del productor.

El reglamento mantiene la obligatoriedad de producción de plantones bajo cubierta en zonas de alto riesgo, pero simplifica la exigencia a los viveristas intermedios en zonas de bajo riesgo, prescindiendo del

uso de cubierta cuando no hay producción de plantas de cítricos.



[Clique aqui para baixar o PDF](#)
[Click here to download the PDF](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

La agricultura brasileña vive un punto de inflexión, dicen los expertos

Congreso Andav 2025 reforzó que crédito y gestión serán determinantes para el futuro del sector

08.08.2025 | 08:24 (UTC -3)

Noemí Oliveira, edición Revista Cultivar



Se espera que la agroindustria brasileña entre en un nuevo ciclo positivo, impulsada por la demanda externa y el aumento de la productividad. Esta es la evaluación del economista Ricardo Amorim, presidente de Ricam Consultoria, durante el Congreso Andav 2025, que concluyó este jueves (7) en São Paulo.

Según Amorim, Brasil cuenta con ventajas ambientales, climáticas y tecnológicas para expandir su producción y atender mercados estratégicos como China y Europa. Destacó que la economía nacional está en auge, con una creación récord de empleo en los últimos años, y que el país sigue siendo atractivo para la inversión extranjera, especialmente tras el aumento de las tensiones geopolíticas globales.

“La agroeconomía no es sólo un pilar del presente, sino el motor del futuro de Brasil”, enfatizó.

Amorim advirtió, sin embargo, sobre los impactos de las políticas comerciales de Estados Unidos, como el nuevo impuesto a los productos importados, que debería aumentar los costos y tener repercusiones regionales en Brasil.

Crédito y gestión en el campo

El acceso al crédito y la gestión financiera también fueron temas centrales del evento. El consultor André Pessoa destacó la alta carga de endeudamiento de los productores rurales, las altas tasas

de interés y los márgenes de beneficio ajustados, especialmente en la producción de granos. Abogó por que los agricultores adopten prácticas de gestión similares a las de los distribuidores y las empresas del sector.

Filipe Paiva, de Unibarter, destacó la importancia de la gobernanza, la gestión de riesgos y el uso de la tecnología para facilitar la financiación del mercado de capitales. Moacir Teixeira, de Ecoagro, destacó que los distribuidores de insumos pueden ser el puente entre los pequeños productores y nuevas fuentes de financiación, siempre que exista una planificación adecuada.

“Todo depende de la gestión, ya que los plazos del mercado de capitales son más

largos que los de financiación, lo que requiere planificación”, comentó Moacir.

Para Carlos Aguiar Neto, del Banco Santander, los plazos de pago más largos no resuelven los problemas de apalancamiento, pero sí dan tiempo para planificar el desapalancamiento.



La gobernanza sostenible como diferenciador

Celso Ienaga, de Dextron Consulting, argumentó que la gobernanza sostenible debe ser el pilar central de las organizaciones agrícolas. Argumentó que la falta de planificación, el crecimiento sin estrategia y una estructura de capital inadecuada pueden llevar a la quiebra. Las empresas que incorporan prácticas ESG y decisiones estructuradas, enfatizó, ganan competitividad y relevancia en el mercado.

“La gobernanza sustentable no es solo una estructura organizacional, sino un proceso de transformación que conecta el

propósito, la longevidad y la creación de valor, fortaleciendo toda la cadena agroindustrial”, concluyó Ienaga.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Syngenta nombra a Wendell Calhoun para gestionar las comunicaciones en América del Norte

Ejecutivo con 30 años de experiencia en la empresa

08.08.2025 | 07:15 (UTC -3)

Revista Cultivar, basada en información de Kathy Eichlin



syngenta[®]
United States



Syngenta ha anunciado a Wendell Calhoun como su nuevo gerente sénior de comunicaciones para su división de protección de cultivos en Norteamérica. La compañía se centra en tecnologías agrícolas basadas en la ciencia y busca liberar el potencial de las plantas.

Calhoun deja su puesto como gerente de marketing estratégico y operaciones para asumir este nuevo rol. Colaborará con los equipos de comunicación divisional y corporativa, enfocándose en las relaciones con los medios y la gestión de asuntos críticos.

Según el ejecutivo, la agricultura sustenta a la sociedad y la innovación ayuda a los productores a satisfacer la demanda global. Su objetivo es fortalecer los

vínculos con sus socios y promover el uso de tecnologías agrícolas mediante mensajes basados en la evidencia.

Durante más de tres décadas en Syngenta, Calhoun ha trabajado en áreas como relaciones públicas, ventas agrícolas, comunicación corporativa y marketing. Cuenta con experiencia en comunicación estratégica, relaciones con los medios, estrategia digital y gestión de lanzamiento de productos. Reconocido en el sector, ha recibido premios de la Asociación Nacional de Agromarketing por sus enfoques innovadores, logros que pretende ampliar en su nuevo cargo.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

El aumento del porcentaje de biodiésel en el diésel requiere atención

Medidas sencillas ayudan a prevenir obstrucciones, corrosión y fallos de rendimiento en la maquinaria agrícola

07.08.2025 | 14:52 (UTC -3)

Flavia Amarante



Con el avance de la política nacional de biocombustibles, el porcentaje de biodiésel añadido al diésel vendido en Brasil ha aumentado progresivamente. Este cambio es positivo desde una perspectiva ambiental, ya que el biodiésel, producido a partir de fuentes renovables como aceites vegetales y grasas animales, reduce las emisiones de CO₂ hasta en un 80 % en comparación con el diésel. Por otro lado, el aumento del contenido de biodiésel en el combustible exige una mayor atención por parte de los productores rurales en cuanto al manejo de la maquinaria agrícola.

Según Jonas Carmo, Gerente de Desarrollo de Negocios de Posventa de AGCO Sudamérica, los porcentajes elevados de biodiésel, especialmente

superiores al 10%, pueden aumentar el riesgo de formación de lodos, obstrucción de filtros y boquillas de inyectores, y acelerar la corrosión en sellos y componentes del sistema de combustible. Esto también puede aumentar el consumo de combustible, especialmente en máquinas antiguas o con sistemas de inyección sensibles. Las recomendaciones clave para proteger el motor y evitar problemas incluyen:

- **Combustible de calidad:** Es fundamental repostar siempre en puntos confiables, buscando gasóleo de buen origen y dentro de los estándares de calidad exigidos.
- **Uso de aditivos y bactericidas:** El uso regular de estos productos en el

diésel previene la formación de lodos, mejora la lubricación, protege contra la corrosión y contribuye a la estabilidad del combustible, especialmente durante largos períodos de almacenamiento.

- **Mantenimiento preventivo frecuente:** Se recomienda reducir los intervalos de cambio de filtro, realizar inspecciones periódicas del sistema de inyección y observar señales como pérdida de potencia o aumento del consumo.
- **Almacenamiento correcto:** Lo ideal es mantener el tanque de la máquina siempre lleno y con aditivos cuando el equipo no esté en uso, además de tratar los tanques fijos de la propiedad

con bactericida para evitar la proliferación de microorganismos.

- **Monitoreo del rendimiento:**

Cualquier cambio en el funcionamiento de la máquina en el campo, dificultad en el arranque o fallas durante la operación deben investigarse rápidamente para evitar daños.

La maquinaria antigua, no diseñada para operar con mayores proporciones de biodiésel, requiere atención adicional, que incluye mantenimiento y monitoreo constante. Además de los tractores y cosechadoras, es importante extender este cuidado a los camiones, camionetas y otros vehículos diésel que operan en las fincas.

La adopción del biodiésel es una tendencia global y supone un avance significativo en la reducción del impacto ambiental de las actividades agrícolas. Sin embargo, su uso seguro y eficiente depende de pequeñas precauciones diarias que garantizan una mayor vida útil del motor, reducen los costes de mantenimiento y evitan paradas imprevistas durante la cosecha, concluye Carmo.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Corteva publica cifras del primer semestre de 2025

La utilidad neta crece un 43%, impulsada por las ventas en América del Norte y la demanda de nuevos productos

07.08.2025 | 09:46 (UTC -3)

Revista Cultivar



Corteva cerró el primer semestre de 2025 con un aumento del 43% en sus ingresos

netos en comparación con el mismo período de 2024. La compañía obtuvo US\$2,05 millones en beneficios por operaciones continuas. Los ingresos netos totalizaron US\$10,87 millones, un incremento del 3%, con un crecimiento orgánico del 5%. Este desempeño llevó a la compañía a revisar al alza sus proyecciones para el año.

Los ingresos por semillas crecieron un 2%, alcanzando los US\$7,24 millones. Este aumento se debió a ajustes de precios (3%) y un aumento del volumen de ventas (2%). Norteamérica destacó con una expansión de la superficie cultivada de maíz y ganancias de participación de mercado. La cartera de productos de alta tecnología y los ingresos por licencias también contribuyeron a los resultados. En

Argentina, las ventas se pospusieron hasta el segundo semestre debido a compras de última hora.

En la división de protección de cultivos, los ingresos aumentaron un 3% en el primer semestre, alcanzando un total de US\$3,63 millones. El crecimiento se debió a un aumento del 8% en el volumen, impulsado por nuevos productos, fungicidas y productos biológicos. Los precios cayeron un 2%, reflejando la presión competitiva en Latinoamérica. La empresa compensó la caída con mejoras de productividad y menores costos de las materias primas.

Norteamérica representó US\$6,8 millones de ingresos totales durante el semestre, un aumento del 5%. Esta región fue el principal impulsor de las ventas, tanto en semillas como en protección de cultivos.

En Latinoamérica, los ingresos cayeron un 4%, pero se registró un aumento orgánico del 6% impulsado por la demanda de nuevas tecnologías. Asia-Pacífico y EMEA (Europa, Oriente Medio y África) mostraron un ligero crecimiento.

El EBITDA operativo ajustado alcanzó los 3,35 millones de dólares en el primer semestre, un aumento del 14 %. El margen de EBITDA aumentó aproximadamente 280 puntos básicos en la división de semillas y 355 puntos básicos en la de protección de cultivos.

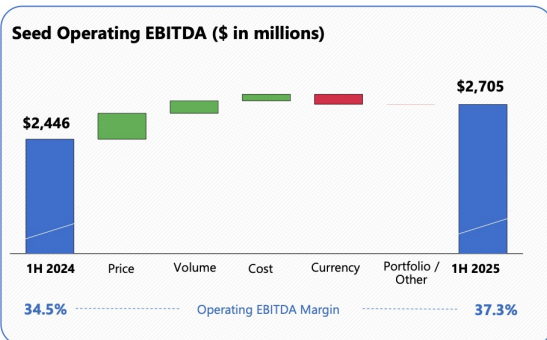
Corteva también anunció una recompra de acciones por 1 millones de dólares y un aumento en el pago de dividendos, lo que demuestra un sólido flujo de caja.

Para 2025, la compañía prevé ingresos de entre US\$17,6 millones y US\$17,8

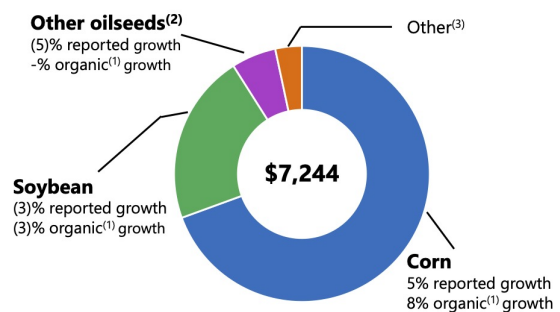
millones, con un crecimiento aproximado del 5%. Se espera que el EBITDA operativo ajustado se sitúe entre US\$3,75 millones y US\$3,85 millones, con un beneficio por acción ajustado de entre US\$3,00 y US\$3,20. Se prevén aumentos de volumen en la protección de cultivos, incluso con la presión de los precios. La compañía también proyecta una perspectiva positiva para Latinoamérica en el segundo semestre del año.

1H 2025 Seed Performance Highlights

(\$ in millions)	1H 2025	vPY
Net Sales	\$7,244	+2%
Organic ⁽¹⁾ Sales Growth		+5%
Operating EBITDA	\$2,705	+11%
Operating EBITDA Margin	37.3%	+280 bps



1H 2025 Revenue by Product Line



Summary Takeaways

- Pricing gains in most regions on demand for technology
- Higher corn volumes in North America⁽⁴⁾ offset by lower soybean acres and just-in-time farmer behavior in Argentina
- Cost benefit from productivity and lower commodity costs offset by higher production cost, compensation, and R&D



⁽¹⁾ Organic sales growth is a non-GAAP measure. See slide 3 for further discussion and reconciliations at the end of this presentation.

⁽²⁾ Other oilseeds includes sunflower and canola.

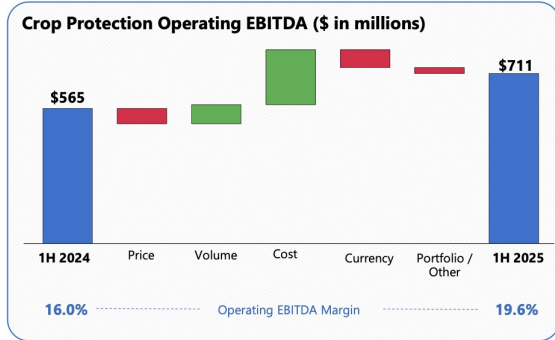
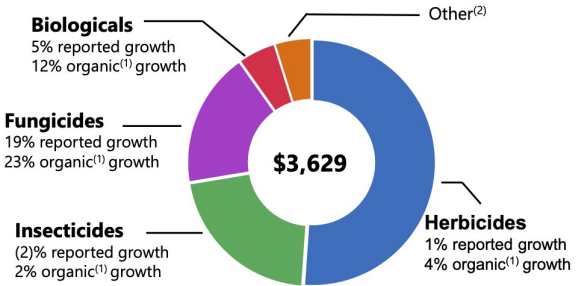
⁽³⁾ Other product line primarily includes cotton, alfalfa, sorghum, wheat, rice, inoculants, and millet.

⁽⁴⁾ North America is defined as U.S. and Canada. EMEA is defined as Europe, Middle East and Africa.

1H 2025 Crop Protection Performance Highlights

(\$ in millions)	1H 2025	vPY
Net Sales	\$3,629	+3%
Organic ⁽¹⁾ Sales Growth		+6%
Operating EBITDA	\$711	+26%
Operating EBITDA Margin	19.6%	+355 bps

1H 2025 Revenue by Product Line



Summary Takeaways

- Volume gains across the portfolio, including double-digit volume growth in new products and biologicals
- Pricing reflects competitive market dynamics in Brazil
- Cost benefit from lower raw material costs and productivity gains



(1) Organic sales growth is a non-GAAP measure. See slide 3 for further discussion and reconciliations at the end of this presentation.
 (2) Other product line primarily includes seed applied technology.

VOLVER AL ÍNDICE

El PIB del agronegocio podría crecer 9% en 2025

Este jueves (7/8), el Congreso de Andav continúa con la divulgación de datos de la Encuesta Nacional de Distribución

07.08.2025 | 08:10 (UTC -3)

Noemí Oliveira



A pesar de los desafíos tanto externos como internos, la agricultura sigue

impulsando el PIB de Brasil. 2026 será un año convulso con las elecciones, pero el sector se encuentra en una fase positiva, con un crecimiento del 9% en 2025 y se espera que mantenga este ritmo en 2026, lo que contribuirá positivamente. Las previsiones para este año apuntan a un aumento del 2,2% del PIB. Esta es la evaluación de Sergio Vale (en la foto), economista jefe de MB Asociados, quien impartió una conferencia en el Congreso Andav 2025 este miércoles (6 de agosto). El evento, organizado por la Asociación Nacional de Distribuidores de Insumos Agrícolas y Veterinarios (Andav), está organizado por Zest Eventos y continúa hasta mañana, jueves 8 de agosto.

El ajuste fiscal es el punto central y debería ocurrir en 2027, no porque el

gobierno lo quiera, sino porque el escenario es complicado y, en la comprensión de los economistas, esto es esencial para que el ciclo siga siendo positivo.

Para Vale, los factores geopolíticos externos juegan un papel importante en estas predicciones, pero Brasil cuenta con activos de interés mundial, como el petróleo, las tierras raras y los alimentos, y un sector agrícola que representa una cuarta parte de su PIB. También reconoció que la economía nacional sigue en dificultades, incluso con la implementación de importantes reformas. "El presidente de Estados Unidos usa aranceles porque es lo que tiene a mano sin necesidad del Congreso, pero eso no significa que funcionen", afirmó el economista, quien

basa su análisis en el hecho de que los aranceles empobrecen al país, cuya economía actualmente se centra en los servicios y depende de las importaciones en muchos ámbitos.

Con el aumento de precios debido a los aranceles, los bienes importados cuestan más, la inflación aumenta a corto plazo y el riesgo de recesión se incrementa. Por lo tanto, Vale consideró que el paquete fiscal incrementará la deuda pública. "La alternativa, que no sabemos si Trump aceptará, es subir los impuestos, porque no hay dónde recortar el gasto", añadió.

Con respecto a Brasil, Vale recomendó la necesidad de acelerar los acuerdos comerciales con los países ricos. "Brasil necesita alejarse del 'shock de Trump', y los empresarios deben aprovechar nuestra

dinámica interna y buscar reducir aún más sus exportaciones a Estados Unidos. En este sentido, la agricultura está mejor que la industria, pero necesitamos buscar nuevos mercados. Sufriremos a corto plazo, pero debemos ser conscientes de que la turbulencia externa no es culpa nuestra", concluyó.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Sumitomo Chemical lanza el programa Yen

La acción forma parte de una nueva propuesta de valor de la empresa

07.08.2025 | 05:34 (UTC -3)

Revista Cultivar



Luciano Jaloto (Director de Marketing Brasil); Nairo Piña (Presidente de Sumitomo Chemical Latinoamérica); Everson Zin (Jefe de Mercado y Acceso a Clientes)

Sumitomo Chemical anunció el Programa Yen durante el Congreso Andav 2025 en São Paulo. La iniciativa busca fortalecer las relaciones con sus distribuidores asociados en todo el país. Este año, la compañía celebra 50 años de operaciones en Brasil y cinco años en el mercado minorista de insumos.

El Programa Yen promueve relaciones comerciales más sólidas y duraderas. Inspirado en el concepto de prosperidad colectiva, el programa ofrece a los distribuidores acceso a herramientas exclusivas para el crecimiento conjunto.

"Creemos en el poder de la unidad, y este programa reconoce, valora y empodera a quienes construyen esta industria con nosotros todos los días", afirma Everson Zin, gerente senior de estrategia de

acceso al mercado de la compañía.

La iniciativa forma parte de la nueva propuesta de valor de Sumitomo Chemical. Su objetivo es fortalecer las alianzas e impulsar la sostenibilidad de la agricultura brasileña. La compañía planea lanzar 20 nuevas soluciones para 2028, centrándose en la rentabilidad, la innovación y las prácticas sostenibles.

En su estrategia de marketing, la empresa presentó las marcas "La Agricultura Nos Une" y "La Pastura Nos Une". Estas marcas simbolizan el estrecho vínculo con clientes, distribuidores y otros actores de la cadena de suministro agrícola.

Sumitomo también destacó su cartera de soluciones sostenibles. Las iniciativas incluyen proyectos de agricultura baja en

carbono y certificaciones de buenas prácticas en horticultura, cereales, algodón y pastos. Algunas de estas certificaciones garantizan el acceso al mercado premium y la generación de créditos de carbono.

En el manejo de pasturas, la empresa ofrece apoyo técnico para la restauración de áreas degradadas, aumentando la productividad por hectárea y reduciendo el tiempo de sacrificio. También apoya la certificación de prácticas regenerativas en soja, maíz y algodón.

La logística representa otro pilar estratégico de la empresa. Con 13 centros de distribución en 12 estados, Sumitomo garantiza agilidad y cobertura nacional. La operación combina transporte terrestre, aéreo, marítimo y ferroviario, además de soluciones como monitoreo en tiempo real,

entregas aéreas y camiones blindados.

Otra novedad presentada en la conferencia fue Locker, un armario inteligente desarrollado en colaboración con Bravo. Con una capacidad de hasta 360 litros, el dispositivo permite la recogida de pedidos las 24 horas, los XNUMX días de la semana.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)



[Clique aqui e veja no LinkedIn](#)
[Click here and see on LinkedIn](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Syngenta tiene un nuevo liderazgo en Ciencia Digital y Datos

Federico Villasanti asume un rol en I+D tras más de nueve años en la empresa

06.08.2025 | 15:31 (UTC -3)

Revista Cultivar

The Syngenta logo features the word "syngenta" in a bold, blue, lowercase sans-serif font. A single green leaf icon is positioned above the letter 'g'.

Federico Villasanti ha sido ascendido a Líder de Ciencia Digital y de Datos - I+D

Brasil en Syngenta Crop Protection. Tras más de nueve años en la empresa, Villasanti ha desempeñado funciones de liderazgo en sectores con enfoque digital, como Desarrollo de Evaluación Digital y Protección de Cultivos. Ahora será responsable de la transformación digital del equipo brasileño de I+D.

El ejecutivo es Ingeniero Agrónomo formado en la Escuela Superior de Agricultura Luiz de Queiroz (Esalq/USP), tiene maestría en fitopatología por la Universidad Federal de Viçosa y especializaciones en gestión de proyectos y gestión empresarial.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

La escasez de tecnología del maíz preocupa a los productores de Mato Grosso

La pérdida de efectividad de la biotecnología VIP aumenta el uso de insecticidas contra Spodoptera e impacta los costos de producción

06.08.2025 | 14:31 (UTC -3)

Dejane Arnhold, edición de la revista Cultivar



Muchos agricultores que cultivaron maíz en la segunda cosecha de 2025 tuvieron que gastar más en el uso de insecticidas para combatir la oruga. *Spodoptera frugiperda*, también conocido como gusano cogollero. Esto se debe a que la biotecnología VIP, utilizada en semillas de maíz y considerada una de las principales herramientas para la resistencia y el control de plagas, ha mostrado una pérdida de eficacia a medida que el insecto se adapta, una tendencia ya reportada en cosechas anteriores. Ante esta situación, muchos productores de Mato Grosso han tenido que usar insecticidas de forma más intensiva esta temporada, lo que ha afectado los costos de producción.

Algunos productores ni siquiera contaban con suficientes insecticidas para aplicar en sus campos porque, en teoría, no era algo que necesitarían. Tenían una o dos aplicaciones planeadas, por si acaso. Pero este año, hubo casos de productores que tuvieron que aplicar seis o incluso siete aplicaciones al maíz debido a la baja eficiencia de la biotecnología, explica el investigador. **mariana ortega** (en la foto arriba), especialista en el área de entomología de la Fundación Mato Grosso.

Según la investigadora, la tecnología VIP se basa en la inserción de una proteína en las variedades de maíz para hacer que la planta sea resistente a las plagas.

Además, es la tecnología más reciente del mercado. Ante este escenario de declive

de la biotecnología, la Fundación de Apoyo a la Investigación Agropecuaria de Mato Grosso ha estado reforzando su orientación técnica sobre el uso correcto de los insecticidas disponibles. «Algunas moléculas de pesticidas ya muestran una disminución de su eficacia, y con un uso más frecuente, este problema podría agravarse. Si no se aplican correctamente y en el momento oportuno, también podríamos perder herramientas químicas para combatir insectos, especialmente orugas que atacan el maíz», advierte.

Para mantener la eficacia del producto, la investigadora enfatiza la importancia del monitoreo constante de plagas en los cultivos. "Algo que ya era importante ahora se ha vuelto esencial. El monitoreo permite a los productores tomar

decisiones más precisas, aplicar productos en la etapa correcta de la plaga y aumentar la eficiencia del control", enfatiza.

Además del control químico, el control biológico se perfila como un aliado indispensable. La Fundación MT ha realizado investigaciones en colaboración con empresas del sector, demostrando que, combinado con insecticidas químicos, el control biológico mejora los resultados y puede llegar a la oruga en lugares de difícil acceso, como el interior de la mazorca o el maíz.

"No se trata de elegir entre un método químico o biológico, sino de combinar ambos. Los químicos actúan con rapidez, pero durante un corto periodo. Los

biológicos actúan con mayor lentitud, pero permanecen en el medio ambiente durante más tiempo. Juntos, forman una estrategia más robusta y sostenible", afirma el investigador.



La cosecha 24/25 tiene alta productividad, pero falla tecnológica

enciende alarmas para cultivos futuros

A pesar de los desafíos que enfrentan los productores rurales en esta segunda cosecha de maíz en Mato Grosso, la cosecha avanza con resultados positivos. Según datos del IMEA (Instituto de Economía Agropecuaria de Mato Grosso), más del 90% de la superficie ya se ha cosechado. Se espera que el estado, líder nacional en producción de maíz, alcance los 54 millones de toneladas en la cosecha 24/25, un volumen un 14,52% superior al de la temporada anterior. La productividad promedio también se revisó, pasando de 117,74 a 126,25 sacos por hectárea, lo que representa un aumento del 10,66%

con respecto a la cosecha anterior.

Sin embargo, el buen desempeño viene con una advertencia técnica: el fallo de la tecnología VIP en el control de la oruga.

Spodoptera frugiperda Preocupa a investigadores y productores, y podría comprometer los resultados y costos de futuras cosechas. Mariana Ortega, especialista de la Fundación MT, enfatiza que este momento requiere un cambio de enfoque en la gestión fitosanitaria de los cultivos, especialmente en las segundas cosechas, ya que no existen nuevas biotecnologías disponibles para la protección del maíz a corto plazo.

El desafío es enorme, pero contamos con las herramientas para afrontar este momento. El monitoreo, la correcta

aplicación y la combinación de estrategias serán la clave para reducir las pérdidas y garantizar la sostenibilidad del sistema de producción. Los productores deberán combinar el uso de control químico y biológico, monitoreo de polillas y atrayentes alimenticios, entre otras herramientas, aconseja.

La Fundación Mato Grosso es una de las instituciones que ofrece servicios de consultoría agronómica a los productores del estado, promoviendo la investigación sobre la eficacia de las herramientas de control disponibles comercialmente, las trampas de monitoreo y los productos químicos y biológicos. «Nuestra función como investigadores es proporcionar a los consultores información sobre el mejor momento para usar estas herramientas,

para que juntos podamos asegurar un manejo eficiente de esta plaga dentro del sistema de producción. Es importante recordar que esta plaga es difícil de controlar y puede causar daños significativos», concluye el investigador.

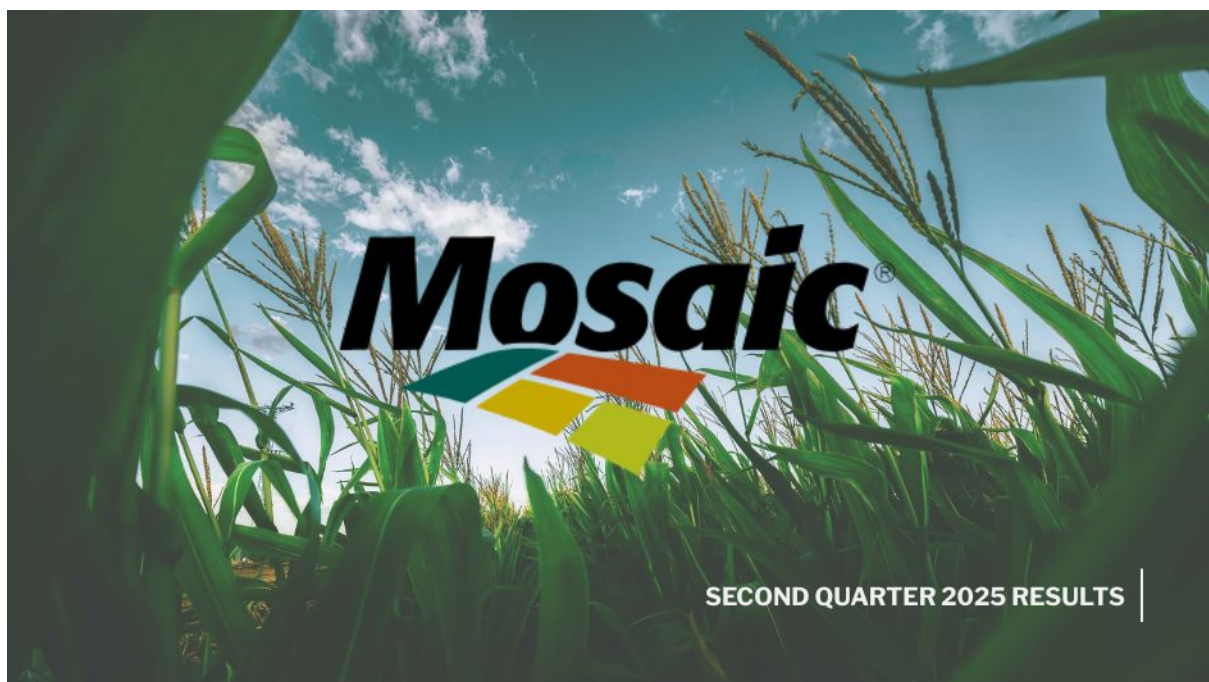
[VOLVER AL ÍNDICE](#)

El beneficio de Mosaic Company aumenta en el segundo trimestre de 2025

La empresa registró ganancias en precios, tipo de cambio y reducción de costos; Mosaic Fertilizantes lidera eficiencia en el trimestre

06.08.2025 | 14:08 (UTC -3)

Revista Cultivar, basada en información de Ben Pratt



The Mosaic Company reportó una utilidad neta de \$411 millones y una ganancia diluida por acción de \$1,29 en el segundo trimestre de 2025. El EBITDA ajustado fue de \$566 millones, con una ganancia ajustada por acción de \$0,51. Según el presidente y director ejecutivo, Bruce Bodine, el desempeño del período refleja una serie de mantenimientos programados y gastos extraordinarios.

"El trabajo realizado en el primer semestre del año allana el camino para un segundo semestre más sólido, impulsado por mejoras operativas, la reducción de paradas de planta, un excelente desempeño en Brasil y fundamentos favorables del mercado de fertilizantes", afirmó. La compañía espera generar un flujo de caja libre significativo durante el

resto del año.

Consolidated Results:

<i>In millions \$ except as noted below</i>	Q2 2025	Q1 2025	Q2 2024
Net Sales (Billions)	\$3.0	\$2.6	\$2.8
Selling, General and Administrative Expenses	\$167	\$123	\$128
Operating Earnings	\$244	\$339	\$233
Operating Earnings – Phosphate	\$(8)	\$139	\$133
Operating Earnings – Potash	\$194	\$157	\$174
Operating Earnings – Mosaic Fertilizantes	\$109	\$98	\$61
Operating Earnings (Loss) – Corporate and Other	\$(51)	\$(56)	\$(135)
Net Income (Loss)	\$411	\$238	\$(162)
Adjusted EBITDA ⁽¹⁾	\$566	\$544	\$584
Adjusted EBITDA - Phosphate ⁽¹⁾	\$217	\$276	\$308
Adjusted EBITDA - Potash ⁽¹⁾	\$278	\$240	\$271
Adjusted EBITDA – Mosaic Fertilizantes ⁽¹⁾	\$159	\$122	\$96
Adjusted EBITDA – Corporate and Other ⁽¹⁾	\$(88)	\$(94)	\$(91)

La utilidad neta aumentó de una pérdida de US\$162 millones en el segundo trimestre de 2024 a una utilidad de US\$411 millones en 2025. Este aumento se debió al aumento de los precios promedio de venta en todos los segmentos y a mejoras de eficiencia, especialmente en la división Mosaic Fertilizers. El resultado se benefició de

partidas no recurrentes por un total de US\$339 millones antes de impuestos, en particular ganancias no realizadas de US\$220 millones en transacciones de divisas y derivados —reflejando la apreciación del real y del dólar canadiense— y una ganancia de US\$216 millones por la revaluación de las acciones de Ma'aden. Estos efectos se compensaron parcialmente con provisiones ambientales de US\$76 millones en el segmento de fosfatos.

Mosaic Fertilizantes Results and Outlook:

<i>In millions \$ except as noted below</i>	Q2 2025	Q1 2025	Q2 2024
Net Sales (Billions)	\$1.2	\$0.9	\$1.0
Sales Volumes million tonnes*	2.2	1.8	2.2
Sales Volumes of produced product – million tonnes ⁽²⁾	1.1	0.7	1.0
Average Finished Product Selling Price	\$474	\$452	\$423
Phosphate Cash Cost of Conversion per tonne ⁽¹⁾	\$84	\$87	\$100
Phosphate Blended Rock Cost Consumed in COGS per tonne	\$94	\$97	\$107
Potash Cash Cost of Production per tonne ⁽¹⁾	\$178	\$187	\$208
Gross Margin per tonne	\$73	\$69	\$46
Operating Earnings	\$109	\$98	\$61
Segment Adjusted EBITDA ⁽¹⁾	\$159	\$122	\$96

*Tonnes = finished product tonnes sold to third parties

² Represents volumes produced in Brazil and sold directly to third parties or through distribution

El EBITDA ajustado disminuyó ligeramente interanualmente (US\$584 millones), afectado por provisiones extraordinarias (US\$64 millones) y costos por tiempo de inactividad e inactividad (US\$66 millones). Estos montos incluyen provisiones para insolvencias, ajustes de inventario, asuntos legales y ambientales, y contingencias fiscales. Los gastos por tiempo de inactividad totalizaron US\$144

millones en el trimestre.

Los gastos de venta, generales y administrativos (SG&A) aumentaron a 167 millones de dólares, en comparación con los 128 millones de dólares del mismo período de 2024, debido a 33 millones de dólares en provisiones para insolvencias (30 millones de los cuales corresponden a un solo cliente) y 7 millones de dólares en depreciación no monetaria relacionada con el proyecto de aceleración digital. La empresa recuperó 15 millones de dólares mediante un seguro relacionado con un impago registrado el año anterior y prevé recuperar una parte sustancial de las pérdidas actuales mediante nuevas reclamaciones.

Mosaic también completó su programa de reducción de costos de \$150 millones, iniciado hace dos años, con un ahorro de \$106 millones en el segmento brasileño y \$55 millones en gastos de venta, generales y administrativos. El objetivo actual es alcanzar los \$250 millones para finales de 2026, centrándose en la automatización, la optimización de la cadena de suministro, las mejoras operativas y una mejor absorción de los costos fijos.

La tasa impositiva efectiva del trimestre fue del 25,9% y la tasa impositiva ajustada fue del 24,9%. Los impuestos pagados en efectivo ascendieron a US\$75 millones. El flujo de caja operativo fue de US\$610 millones, inferior a los US\$847 millones de 2024, debido a menores anticipos de

clientes y un mayor capital de trabajo. El flujo de caja libre fue de US\$305 millones, también inferior al del año anterior (US\$513 millones), pero influenciado por menores inversiones, que se redujeron de US\$334 millones a US\$305 millones. La compañía mantuvo su proyección anual de inversión en capital (capex) de entre US\$1,2 millones y US\$1,3 millones.

Mosaic también ha avanzado en las negociaciones estratégicas para sus activos de Carlsbad y Taquari, y espera completar la venta de su unidad de Patos de Minas para finales de año. Los estudios de viabilidad de los proyectos de niobio en Araxá y Patrocínio están en marcha, y se espera que las negociaciones se reanuden en el primer semestre de 2026.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Las exportaciones agroindustriales de Argentina crecen 4,5%

El volumen embarcado alcanzó 54,4 millones de toneladas; azúcar, girasol y naranja lideraron los mayores incrementos porcentuales

06.08.2025 | 11:36 (UTC -3)

Revista Cultivar



Las exportaciones agroindustriales de Argentina totalizaron 54,4 millones de

toneladas entre enero y junio de 2025, lo que representa un aumento del 4,5 % con respecto al mismo período del año anterior. Las ventas totales alcanzaron los US\$23,29 millones.

Los 15 principales complejos agroindustriales representaron el 97% de las exportaciones totales. El arroz, la yuca, la silvicultura, el trigo, el girasol y el limón impulsaron el crecimiento. El arroz registró el mayor aumento: 109%. La yuca creció un 55%. La industria forestal avanzó un 36%. El trigo aumentó un 29%. El girasol aumentó un 27%. El limón registró un aumento del 23%.

Le siguen las legumbres (9%), las pepitas (8%) y la pesca y la acuicultura (7%). El maíz, la cebada y el aceite de soja

aumentaron su volumen un 4%.

Entre los países compradores, Vietnam encabezó la lista. Adquirió maíz, soja, trigo, productos forestales y piensos. Brasil ocupó el segundo lugar. Importó trigo, cebada, hortalizas de hoja verde, pepitas y productos lácteos. China compró soja, sorgo, cebada, carne de res y pescado. Arabia Saudita compró maíz, soja, cebada, uvas y frutas finas. Perú importó maíz, soja, trigo, pepitas y pescado.

Los productos con mayor crecimiento porcentual fueron: azúcar (145%), semillas de girasol (144%), naranjas (124%), papel y cartón (122%), bebidas no alcohólicas (100%), productos horneados (92%), aceite de yuca (86%), arvejas (65%) y duraznos (60%).

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

ICL publica los resultados del segundo trimestre de 2025

Las ventas aumentan a 1,8 millones de dólares, con crecimiento en segmentos especializados y nuevos contratos de potasio

06.08.2025 | 11:34 (UTC -3)

Peggy Reilly Tharp, edición de la revista Cultivar



ICL publicó hoy (6 de agosto) sus resultados financieros del segundo

trimestre de 8, finalizado el 2025 de junio. Las ventas consolidadas ascendieron a 30 millones de dólares, aproximadamente 1,8 millones de dólares más que el año anterior. El beneficio operativo fue de 80 millones de dólares, en comparación con los 181 millones de dólares del segundo trimestre de 211, con un beneficio operativo ajustado de 2024 millones de dólares, frente a los 201 millones de dólares del mismo período.

El beneficio neto atribuible a los accionistas fue de 93 millones de dólares, en comparación con los 115 millones del año anterior, con un beneficio neto ajustado de 110 millones de dólares, en comparación con los 126 millones. El EBITDA ajustado fue de 351 millones de dólares, en comparación con los 377

millones. El beneficio diluido por acción fue de 0,07 dólares, en comparación con los 0,09 dólares del segundo trimestre del año anterior, con un beneficio diluido ajustado por acción de 0,09 dólares, en comparación con los 0,10 dólares.

En conjunto, los segmentos de Productos Industriales, Soluciones de Fosfato y Soluciones de Crecimiento registraron un crecimiento en las ventas tanto en el segundo trimestre como en el primer semestre del año. En el segmento de Potasio, las ventas fueron inferiores a las del año anterior. Elad Aharonson, presidente y director ejecutivo de ICL, atribuye la disminución a la reducción de los volúmenes y al suministro continuo de potasio a India y China a precios contractuales de 2024.

"Los resultados fueron nuevamente impulsados por nuestros negocios especializados. Prevemos una mejora en las ventas de potasa en el tercer trimestre, impulsada por el aumento de precios en los contratos de 2025 con India y China, así como por las transacciones en el mercado spot", afirmó. Para el segundo semestre del año, Aharonson prevé una mejora en los precios y tiene la intención de centrarse en los negocios regionales especializados.

La compañía reiteró su proyección de EBITDA para productos especializados de entre \$950 millones y \$1,15 millones para 2025. En el segmento de potasio, los conflictos geopolíticos en curso, incluyendo un breve período de inestabilidad regional, han afectado la

producción en Israel. Para 2025, la compañía espera volúmenes de ventas de entre 4,3 millones y 4,5 millones de toneladas métricas.

Second Quarter 2025

US\$M	2Q'25	2Q'24
Ex. per share data		
Sales	\$1,832	\$1,752
Gross profit	\$554	\$568
Gross margin	30%	32%
Operating income	\$181	\$211
Adjusted operating income ⁽¹⁾	\$201	\$225
Operating margin	10%	12%
Adjusted operating margin ⁽¹⁾	11%	13%
Net income attributable to shareholders	\$93	\$115
Adjusted net income attributable to shareholders ⁽¹⁾	\$110	\$126
Adjusted EBITDA ⁽¹⁾	\$351	\$377
Adjusted EBITDA margin ⁽¹⁾	19%	22%
Diluted earnings per share	\$0.07	\$0.09
Diluted adjusted earnings per share ⁽¹⁾	\$0.09	\$0.10
Cash flows from operating activities ⁽²⁾	\$269	\$316

(1) Adjusted operating income and margin, adjusted net income attributable to shareholders, adjusted EBITDA and margin, and diluted adjusted earnings per share are non-GAAP financial measures. Please refer to the adjustments table and disclaimer.

(2) See "Condensed consolidated statements of cash flows (unaudited)" in the appendix below.

Resultados por Segmento

en el segmento de **Productos industriales** ICL reportó ventas por

US\$319 millones en el segundo trimestre de 2025, en comparación con los US\$315 millones del mismo período de 2024. El EBITDA fue de US\$69 millones, ligeramente inferior a los US\$74 millones del año anterior. Este desempeño estable estuvo en línea con las tendencias del primer trimestre y las expectativas del mercado.

Las ventas de retardantes de llama disminuyeron, con una caída en los volúmenes de productos a base de bromo, mientras que las soluciones a base de fósforo aumentaron, impulsadas por los aranceles a las importaciones chinas, especialmente en Estados Unidos. Las ventas de fluidos de salmuera transparente aumentaron, impulsadas por la demanda en el mercado

norteamericano, y los minerales especiales se mantuvieron estables.

en el segmento de **Potasio** Las ventas totalizaron US\$383 millones, una disminución con respecto a los US\$422 millones del segundo trimestre del año anterior. El EBITDA fue de US\$115 millones (frente a US\$118 millones). El precio promedio de la potasa aumentó un 11% interanual, hasta US\$333 por tonelada (CIF). ICL mantuvo contratos anuales con China e India a niveles inferiores a los del mercado, pero firmó nuevos acuerdos en junio con IPL (India) por 400 toneladas a US\$349/t y con clientes chinos por 750 toneladas a US\$346/t. Las ventas totalizaron 971 toneladas, con una disminución en las entregas a China y un aumento en las a

Europa. La producción se vio afectada por una parada de mantenimiento y problemas operativos en Israel, mientras que la unidad de ICL Iberia experimentó una mejora en la eficiencia.

Em **Soluciones de fosfato** La compañía reportó ventas por US\$637 millones, en comparación con los US\$572 millones del segundo trimestre de 2024. El EBITDA fue de US\$134 millones, inferior a los US\$146 millones del año anterior. El crecimiento se debió a las materias primas, en particular a los fosfatos industriales y al ácido fosfórico blanco. Las ventas de materiales para baterías aumentaron en China, y los fosfatos de grado alimenticio se mantuvieron estables. Mientras tanto, los precios de los fosfatos de calidad alimentaria experimentaron un fuerte

aumento, impulsados por el clima favorable en mercados clave y las restricciones a la exportación de China.

As **Soluciones para el crecimiento**

También tuvo un buen desempeño, con ventas de US\$540 millones, en comparación con los US\$494 millones del segundo trimestre del año anterior. El EBITDA aumentó de US\$45 millones a US\$56 millones. En Brasil, el aumento de precios compensó la disminución de los volúmenes, aunque las fluctuaciones del tipo de cambio afectaron el margen bruto. En Europa y Norteamérica, las ventas crecieron, impulsadas por productos de mayor valor añadido y la adquisición de Custom Ag Formulators. Las ventas en Asia se mantuvieron estables, con una

mejor oferta de productos. El segmento experimentó un aumento en las ventas de especialidades agrícolas y productos para césped y ornamentales, con especial atención a los micronutrientes en Brasil y a los productos hortícolas en Europa.

Aspectos financieros más destacados

Entre los aspectos financieros destacados, ICL reportó gastos financieros netos de US\$13 millones en el segundo trimestre, en comparación con los US\$33 millones del año anterior, debido a las fluctuaciones del tipo de cambio. Los gastos fiscales fueron de US\$60 millones, con una tasa impositiva efectiva del 36%, en

comparación con el 27% en 2024, lo que refleja la apreciación del shekel israelí frente al dólar. Al 30 de junio, la compañía contaba con US\$1,466 millones de liquidez disponible y una deuda neta de US\$2,214 millones.

El Consejo de Administración aprobó un dividendo de 4,26 centavos por acción, por un total aproximado de US\$55 millones. El pago se realizará el 17 de septiembre de 2025, con base en el patrimonio neto al 3 de septiembre.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Las hormigas ahuyentan a los polinizadores, pero las plantas mantienen la fertilidad

La ubicación del nectario y el tipo de visitante floral modulan el impacto

06.08.2025 | 11:25 (UTC -3)

Revista Cultivar



Foto: Amanda Vieira da Silva

Durante millones de años, plantas y animales han forjado sus estrategias de supervivencia mediante asociaciones cuidadosamente armonizadas. Entre estas interacciones, el mutualismo entre plantas productoras de néctar extraflorales (FNE) y hormigas protectoras destaca como un delicado equilibrio. La presencia de hormigas puede disuadir a los herbívoros, pero también repeler a los polinizadores. La distribución de estos costos entre la diversidad de especies vegetales ha sido objeto de debate científico.

Un equipo internacional, liderado por Amanda Vieira da Silva, de la Universidad Federal del ABC, sintetizó los resultados de 27 estudios independientes mediante un metaanálisis. Los científicos cuantificaron los efectos ecológicos de la

presencia de hormigas en la polinización de plantas con EFN. La investigación examinó no solo la frecuencia de las visitas florales, sino también el éxito reproductivo de las plantas, como la producción de semillas y frutos.

El resultado principal indica que las hormigas imponen un costo bajo, pero muy variable, a la polinización. Este costo generalmente no se traduce en pérdidas reproductivas para las plantas. En algunos casos, su presencia incluso mejora el rendimiento reproductivo, especialmente cuando los ERN se ubican en estructuras vegetativas, como hojas y ramas, en lugar de estructuras reproductivas, como las inflorescencias.

Presión silenciosa sobre los visitantes de las flores

Las hormigas reducen significativamente la frecuencia de las visitas de polinizadores, especialmente de abejas. Sin embargo, esta disminución no se refleja en una menor producción de frutos o semillas. La hipótesis central postula que visitas menos frecuentes, pero potencialmente más efectivas, podrían compensar la ausencia de las hormigas.

En los experimentos analizados, el impacto de las hormigas en las visitas florales varió notablemente según el tipo de visitante. Las abejas mostraron mayor

sensibilidad, evitando las flores visitadas por hormigas o marcadas por sus feromonas. Sin embargo, las mariposas, incluso expuestas a las mismas señales químicas, no alteraron sus patrones de búsqueda de alimento.

La ubicación de los EFN altera la dinámica

Otro factor determinante fue la posición de los nectarios extraflorales en la planta. Las plantas con nectarios extraflorales ubicados en estructuras vegetativas experimentaron efectos positivos en la reproducción, incluso en presencia de hormigas. Aquellas con nectarios extraflorales en inflorescencias

experimentaron una reducción en las visitas, sin que esto resultara en un deterioro reproductivo significativo. Sin embargo, en estos casos, los beneficios de la protección contra los herbívoros podrían haberse visto contrarrestados por una menor actividad polinizadora.

Los autores proponen que esta arquitectura funcional (NFE vegetativos versus reproductivos) podría reflejar un rasgo seleccionado a lo largo de la evolución. Las plantas que concentran hormigas lejos de sus flores mantienen la defensa contra la herbivoría sin comprometer el acceso de los polinizadores. Por el contrario, las especies que mantienen NFE en estructuras reproductivas podrían

beneficiarse en contextos de alta presión herbívora sobre flores o frutos, incluso con un mayor riesgo de conflicto con los polinizadores.

Complejidad en el comportamiento de los visitantes

El análisis reveló que las abejas evitan las flores con hormigas, un comportamiento posiblemente influenciado por el alto consumo energético o la percepción de riesgo de depredación. Esta evitación puede resultar en un aumento del alocruzamiento (cuando el polen se transfiere entre diferentes individuos de la misma especie), lo que puede mejorar la

calidad genética de la progenie. Por el contrario, las visitas consecutivas a flores de la misma planta (geitonogamia) pueden inducir depresión endogámica.

Los comportamientos observados en *Turnera subulata* indicaron que la presencia de hormigas redujo el tiempo que las abejas pasaban en las flores. A pesar de reducir la carga de polen transferida por visita, este efecto aumentó la frecuencia de visitas entre diferentes plantas, ampliando la diversidad de la polinización.

Metaanálisis robusto

La base de datos se construyó a partir de 27 estudios que cumplieron estrictos

criterios de inclusión. Las especies estudiadas abarcaron familias como Passifloraceae, Malpighiaceae y Fabaceae. El conjunto final comprendió 116 tamaños del efecto, calculados mediante la g de Hedges, que cuantifica la diferencia estandarizada entre grupos con y sin presencia de hormigas.

Mediante la aplicación de modelos metaanalíticos multinivel, los autores descubrieron que la variación en los resultados se asocia en gran medida con el diseño experimental de los estudios. No se observó un efecto significativo en la filogenia de las plantas estudiadas, lo que sugiere que el impacto de las hormigas no se distribuye uniformemente entre los linajes vegetales.

El análisis estadístico indicó una tendencia general hacia la neutralidad en el efecto de las hormigas sobre la reproducción, pero con una amplia dispersión de datos. En promedio, el impacto directo sobre la reproducción fue positivo en plantas con EFN vegetativas y nulo en las demás. El análisis de sensibilidad (eliminación secuencial de cada punto de datos) reforzó la robustez de los hallazgos.

Implicaciones evolutivas

La coexistencia de plantas con EFN y hormigas protectoras plantea hipótesis sobre vías evolutivas moldeadas por interacciones conflictivas. Las plantas

autocompatibles —capaces de autopolinizarse— podrían haber reducido su dependencia de las visitas florales, amortiguando así los efectos negativos de las hormigas. En el conjunto de datos analizado, el 72 % de las especies eran potencialmente autocompatibles.

Además, factores como la agresividad de las hormigas, la composición química del néctar extrafloral y la abundancia de recursos cercanos pueden alterar los resultados. Las hormigas dominantes, más eficaces contra los herbívoros, tienden a repeler a los polinizadores con mayor intensidad. Las plantas que secretan néctar en mayor concentración o en mayor cantidad atraen a más hormigas, lo que puede intensificar los conflictos con los

polinizadores.

Costos contextuales, beneficios modulados

Si bien la presencia de hormigas afecta negativamente la dinámica de las visitas florales, especialmente de las abejas, este impacto rara vez compromete la reproducción de las plantas. Por el contrario, en algunas configuraciones morfofuncionales, como las EFN ubicadas en estructuras vegetativas, la presencia de hormigas puede traducirse en mejoras netas en el rendimiento reproductivo.

Los autores sugieren que esta interacción representa un caso en el que la selección natural podría haber favorecido

configuraciones que minimizan los conflictos entre mutualismos en competencia. Estudios futuros deberían investigar si rasgos como el sistema reproductivo o la morfología floral coevolucionaron con la presencia de hormigas protectoras, adaptándose para evitar costos innecesarios para la polinización.

Más información en doi.org/10.1111/1365-2745.70087

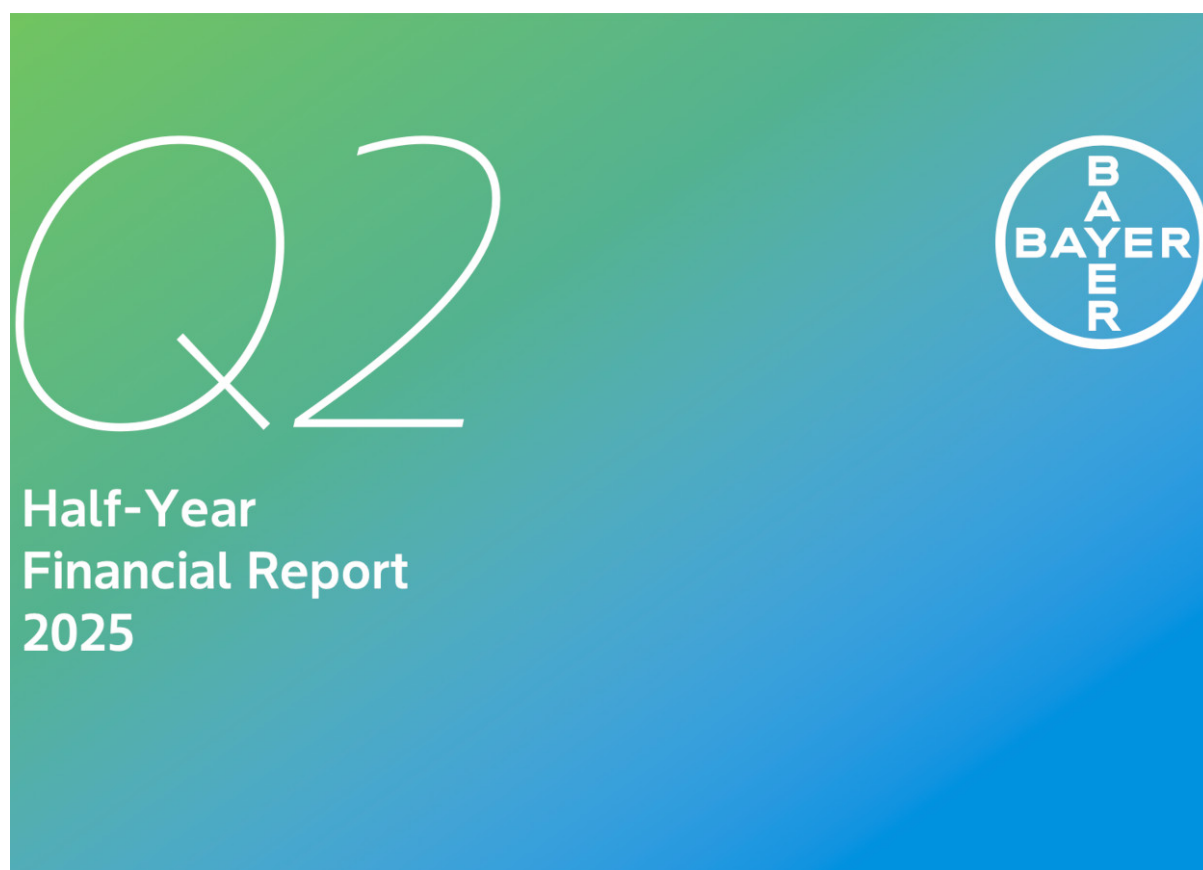
[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Bayer eleva sus proyecciones para 2025

La División de Ciencias de Cultivos impulsa sus resultados con el aumento de las ventas de semillas de maíz

06.08.2025 | 10:32 (UTC -3)

Revista Cultivar, basada en información de Christian Hartel



Bayer ha revisado al alza sus proyecciones ajustadas de ventas y ganancias para 2025. El anuncio se produce tras los resultados positivos del primer semestre, especialmente en el sector farmacéutico. La división agrícola también contribuyó al crecimiento, impulsada por las semillas de maíz. La compañía prevé dificultades con las fluctuaciones cambiarias y sigue bajo presión por litigios en Estados Unidos.

Las ventas del Grupo ascendieron a 10,739 millones de euros en el segundo trimestre, un 0,9 % más en términos ajustados por divisas y cartera. El EBITDA ajustado fue de 2,105 millones de euros, un 0,3 % menos. El impacto cambiario fue negativo de 184 millones de euros. El beneficio neto fue negativo en 199

millones de euros, afectado por provisiones legales y reestructuraciones.

La deuda financiera neta disminuyó un 2,9% con respecto al primer trimestre, alcanzando los 33,274 millones de euros. En comparación con junio de 2024, la reducción fue del 9,5%, impulsada por el efecto favorable del tipo de cambio.

Bayer incrementó sus provisiones para demandas relacionadas con el herbicida glifosato en 1,2 millones de euros.

También añadió 530 millones de euros en provisiones para casos relacionados con PCB. La compañía ha llegado a acuerdos confidenciales con miles de demandantes en EE. UU., con un bajo coste medio por caso. Un tribunal de Misuri confirmó la condena en el caso Anderson. Bayer sigue apelando y espera la decisión del Tribunal

Supremo de EE. UU. en el caso Durnell. En el caso Erickson, espera el fallo del Tribunal Supremo de Washington.

En el sector agrícola (Crop Science), las ventas aumentaron un 2,2% hasta los 4,788 millones de euros. Las ventas de semillas de maíz crecieron un 29,5%, impulsadas por los ajustes de precios y la expansión de la superficie cultivada. La división se benefició de la reorganización de la red de distribución en Norteamérica. Las ventas de soja y algodón cayeron un 18,1% y un 25,5%, respectivamente, tras la suspensión del registro de dicamba en EE. UU.

Las ventas de insecticidas cayeron un 13,1%, afectadas por problemas de registro del insecticida Movento (spirotetramat) en Europa. Las ventas de

herbicidas aumentaron un 1,4%. Los productos a base de glifosato mantuvieron sus niveles de ventas del año anterior, con mayor volumen y precios más bajos.

El EBITDA ajustado de la división agrícola aumentó un 32,3%, hasta los 693 millones de euros. Este resultado reflejó el aplazamiento de los volúmenes del primer trimestre, la reducción de costes y la compensación de los impactos regulatorios. El margen de EBITDA aumentó 4 puntos porcentuales, hasta el 14,5%.

Bayer informó que sigue enfocada en mitigar los riesgos legales hasta finales de 2026. También continúa invirtiendo en innovación, especialmente en las áreas de protección de cultivos y nuevos medicamentos. La compañía destacó los

avances en su cartera de productos farmacéuticos y la presentación de solicitudes. [herbicida icafolin](#) para aprobación en EE.UU., Canadá, Brasil y la Unión Europea.

€ million	Q2 2024	Q2 2025	Change (%)		H1 2024	H1 2025	Change (%)	
			Reported	Fx & p adj.			Reported	Fx & p adj.
Sales	11,144	10,739	-3.6	+0.9	24,909	24,477	-1.7	+0.4
Change in sales¹								
Volume	+1.6%	+0.7%			+0.5%	+0.2%		
Price	+1.5%	+0.2%			+0.5%	+0.2%		
Currency	-2.2%	-4.9%			-3.1%	-2.4%		
Portfolio	0.0%	+0.4%			0.0%	+0.3%		
Sales by region								
Europe/Middle East/Africa	3,500	3,305	-5.6	-5.3	7,991	7,709	-3.5	-3.5
North America	4,154	4,120	-0.8	+4.2	9,914	9,942	+0.3	+1.1
Asia/Pacific	2,107	2,002	-5.0	-1.2	4,021	4,081	+1.5	+3.0
Latin America	1,383	1,312	-5.1	+9.6	2,983	2,745	-8.0	+4.8
EBITDA¹	1,667	285	-82.9		5,872	3,783	-35.6	
Special items ¹	(444)	(1,820)			(651)	(2,407)		
EBITDA before special items¹	2,111	2,105	-0.3		6,523	6,190	-5.1	
EBITDA margin before special items ¹	18.9%	19.6%			26.2%	25.3%		
EBIT¹	525	13	-97.5		3,617	2,337	-35.4	
Special items ¹	(490)	(981)			(697)	(1,568)		
EBIT before special items¹	1,015	994	-2.1		4,314	3,905	-9.5	
Financial result	(622)	(439)			(1,123)	(933)		
Net income (from continuing and discontinued operations)	(34)	(199)			1,966	1,100	-44.0	
Earnings per share from continuing and discontinued operations (€)	(0.03)	(0.20)			2.00	1.12	-44.0	
Core earnings per share¹ from continuing operations (€)	0.94	1.23	+30.9		3.76	3.72	-1.1	
Net cash provided by (used in) operating activities (from continuing and discontinued operations)	2,410	1,058	-56.1		260	43	-83.5	
Free cash flow¹	1,273	125	-90.2		(1,353)	(1,403)		
Net financial debt (at end of period)	36,760	33,274	-9.5		36,760	33,274	-9.5	
Cash flow-relevant capital expenditures (from continuing and discontinued operations)	628	465	-26.0		1,074	853	-20.6	
Research and development expenses	1,499	1,408	-6.1		2,925	2,866	-2.0	
Depreciation, amortization and impairment losses/loss reversals	1,142	272	-76.2		2,255	1,446	-35.9	
Number of employees (at end of period)²	96,567	89,556	-7.3		96,567	89,556	-7.3	
Personnel expenses (including pension expenses and restructuring measures)	3,050	2,976	-2.4		6,090	6,003	-1.4	

Fx & p adj. = currency- and portfolio-adjusted

¹ For definition see Annual Report 2024, A 2.3 "Alternative Performance Measures Used by the Bayer Group."

² Employees calculated as full-time equivalents (FTEs)

Key Data – Crop Science

€ million	Q2 2024	Q2 2025	Change (%) ¹		H1 2024	H1 2025	Change (%) ¹	
			Reported	Fx & p adj.			Reported	Fx & p adj.
Sales	4,981	4,788	-3.9	+2.2	12,888	12,368	-4.0	-1.2
Change in sales¹								
Volume	+3.8%	+0.3%			+1.4%	-1.7%		
Price	-2.7%	+1.9%			-2.8%	+0.5%		
Currency	+0.1%	-6.1%			-1.5%	-2.8%		
Portfolio	0.0%	0.0%			0.0%	0.0%		
Sales by region								
Europe/Middle East/Africa	1,096	1,021	-6.8	-3.7	3,175	3,115	-1.9	-0.2
North America	2,360	2,262	-4.2	+0.7	6,482	6,131	-5.4	-5.0
Asia/Pacific	611	598	-2.1	+3.8	1,130	1,169	+3.5	+6.5
Latin America	914	907	-0.8	+12.2	2,101	1,953	-7.0	+4.8
EBITDA¹	446	(564)	.	.	3,235	1,593	-50.8	
Special items ¹	(78)	(1,256)			(138)	(1,657)		
EBITDA before special items¹	524	693	+32.3		3,373	3,250	-3.6	
EBITDA margin before special items ¹	10.5%	14.5%			26.2%	26.3%		
EBIT¹	(229)	(414)	.	.	1,834	972	-47.0	
Special items ¹	(79)	(417)			(138)	(818)		
EBIT before special items¹	(150)	4	.	.	1,972	1,790	-9.2	
Net cash provided by (used in) operating activities	1,519	634	-58.3		(1,346)	(1,772)	.	
Cash flow-relevant capital expenditures	266	204	-23.3		476	368	-22.7	
Research and development expenses ²	618	369	-40.3		1,243	985	-20.8	

Fx & p adj. = currency- and portfolio-adjusted

¹ For definition see Annual Report 2024, A 2.3 "Alternative Performance Measures Used by the Bayer Group."

² After special items and depreciation/amortization/impairments

VOLVER AL ÍNDICE

Distribución de insumos agrícolas genera R\$ 167 mil millones en ingresos en 2024

Encuesta Nacional de Distribución destaca la relevancia del sector y su potencial de crecimiento

06.08.2025 | 08:05 (UTC -3)

Noemí Oliveira



El mercado de distribución de insumos agrícolas es crucial para el desarrollo sostenible de la agricultura brasileña. Con cobertura nacional, los miembros de la Asociación Nacional de Distribuidores de Insumos Agrícolas y Veterinarios (Andav) reportaron ingresos de R\$167 mil millones en 2024. Esta información se presentó en el Congreso Andav 2025, un esfuerzo conjunto de Andav y organizado por Zest Eventos.

Otro dato de la investigación de Andav indica que alrededor del 50% de todos los insumos llegan a las propiedades rurales a través de distribuidores. «Las políticas comerciales deben estar bien definidas, con una estrategia para generar valor. La relación con el cliente debe basarse en la confianza, con una política comercial

directa, objetiva y transparente que, a largo plazo, beneficie la viabilidad del negocio», afirmó Benhur Vione, Director de Insumos de 3Tentos, en el Panel de Distribuidores «Acceso al Mercado».

Ângelo Siqueira, director general de Crop Agrícola, añadió que la disciplina comercial está ligada a la valoración de las personas mediante la inversión en capacitación para una consultoría de excelencia. "En el Nordeste, donde operamos, los productores esperan que nuestra distribución apoye eficientemente sus operaciones diarias", afirmó.

Agroshop, que opera en Minas Gerais, busca profesionales cualificados en el mercado para trabajar en las áreas de personal y logística. «Definimos procesos

internos y planes de sucesión, lo que mejoró significativamente nuestras relaciones con los proveedores y el acceso al crédito», afirmó Mário Augusto, director ejecutivo de Agroshop.

El moderador Alberto Yoshida, Gerente de Relaciones Institucionales y Nuevos Negocios de Adubos Real, destacó que el 77% de las empresas asociadas de Andav llevan más de 11 años operando en el mercado, construyendo una relación de confianza y escucha activa.

En este sentido, Ricardo Bonacin, director ejecutivo de Núcleo Agrícola, afirmó que utiliza herramientas para facilitar las evaluaciones y las respuestas de los clientes, lo que ayuda a mejorar el plan de gobernanza y a comprender las

perspectivas de los agricultores y el futuro de la empresa. «Una gobernanza bien coordinada abre puertas, ayuda a los proveedores, involucra a la comunidad local y, en última instancia, genera valor para los productores rurales», añadió.

Yoshida también mencionó datos recientes de Andav, que muestran que el 32% de los distribuidores apuntan a expandir y diversificar su cartera de productos y servicios.

Escenario para la agroindustria

La producción de soja en Brasil continúa expandiéndose, aunque a un ritmo más moderado, mientras que Estados Unidos y

Argentina no han experimentado aumentos significativos. "Dado que la soja se siembra en verano y el maíz en la segunda cosecha, la escala está aumentando y el país puede permitirse expandir tanto la soja como el maíz simultáneamente. También existe una oportunidad en el mercado de futuros, a pesar de la baja rentabilidad neta de la soja, de alrededor del 1,3 % este año y del 2,4 % en la cosecha 2025/2026", señaló Carlos Cogo, socio director de Cogo Inteligência em Agronegócio, durante el Congreso Andav 2025.

El maíz también presenta perspectivas positivas, con un aumento en la producción y el mercado del etanol. El suministro para 2025 es de 135,1 millones de toneladas, con 47 molinos en

funcionamiento que producen 8,2 millones de litros y 7,3 millones de toneladas de DDGS (Granos Secos de Destilería con Solubles).

En su presentación, Cogo afirmó que Brasil necesita recuperar el pragmatismo diplomático en las negociaciones. «Hoy en día, tenemos 33 guerras en el mundo y otra guerra comercial y arancelaria global. Brasil debe buscar negociar sin entrar en guerra», afirmó.

Concluyó su presentación enumerando los cinco macrodesafíos de Brasil hasta 2035: expansión del área irrigada, crecimiento de la capacidad de almacenamiento, mejoras en la logística, capacitación, reclutamiento y retención de mano de obra y crédito.

Superando los desafíos

"Sonríe por la Vida" fue el tema de la charla motivacional de Daniel Dias, que marcó el final del primer día del Congreso Andav 2025. Para él, los desafíos son parte de la vida diaria y deben superarse en la búsqueda de la medalla de oro con planificación, proceso, enfoque y determinación, sobre todo porque no todos los días es posible despertarse motivado para lograr algo.

La receta de Dias para destacarse también implica saber adónde se quiere llegar, aprender a ser agradecido, trabajar en equipo, porque un mismo propósito une, y sonreír, porque «sonreír te hace disfrutar del momento presente, genera endorfinas y trae bienestar, acerca a las

personas, trae pasión, trae alegría y felicidad. Sonreír facilita el proceso».

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

ADM anuncia resultados financieros del segundo trimestre de 2025

La trituración y las ventas de semillas oleaginosas se vieron afectadas por la débil demanda y las incertidumbres en los biocombustibles.

05.08.2025 | 11:26 (UTC -3)

Revista Cultivar, basada en información de ADM



Archer Daniels Midland (ADM) publicó sus resultados financieros del segundo trimestre de 5 el martes 8 de agosto, con un beneficio neto de 2025 millones de dólares. Esto representa una disminución interanual significativa, impulsada principalmente por un menor rendimiento en el segmento de oleaginosas y la incertidumbre en torno a las políticas globales de biocombustibles.

Las ganancias ajustadas por acción (GPA) fueron de \$0,93, un 10 % menos que en el segundo trimestre de 2024. Las ganancias por acción según los PCGA fueron de \$0,45, un 54 % menos. Los ingresos operativos consolidados por segmento totalizaron \$830 millones en el trimestre, un 10 % menos que el año anterior.

Financial Highlights

Q2 and 1H 2025 (Unless Otherwise Stated)

Q2 2025
Adjusted Earnings Per Share^{1,2,5}

\$0.93

Down 10% relative to prior year quarter

Q2 2025
Total Segment Operating Profit^{1,3}

\$830M

Down 10% relative to prior year quarter

TRAILING 4-QUARTER
Adjusted ROIC¹

6.9%

Down due to lower total segment operating profit¹

1H 2025
Adjusted Earnings Per Share^{1,2,5}

\$1.63

Down 35% relative to prior year period

1H 2025
Total Segment Operating Profit^{1,3}

\$1.6B

Down 26% relative to prior year period

1H 2025
Cash Flows From Operations Before Working Capital^{2,4}

\$1.2B

Down \$459 million due to lower total segment operating profit¹

1. Non-GAAP measures - see notes on page 3

2. See reconciliation to earnings per share, the most directly comparable GAAP measure, on page 17

3. See reconciliation to earnings before income taxes, the most directly comparable GAAP measure, on page 13

4. Cash flows from operations before working capital is a Non-GAAP financial measure and is cash flows provided by operating activities of \$4.0 billion, adjusted for changes in working capital of \$2.7 billion for year-to-date of 2025, and cash flows provided by operating activities of \$1.2 billion, adjusted for changes in working capital of \$(524) million for the prior year period of 2024.

5. All references in this document to earnings per share (EPS) and adjusted earnings per share reflect EPS on a diluted basis

Según la compañía, el entorno complejo, marcado por una menor demanda e incertidumbre regulatoria, afectó especialmente el rendimiento del segmento de Agronegocios y Oleaginosas (AS&O). El beneficio operativo del segmento cayó un 17 % en el trimestre, hasta los 379 millones de dólares. ADM destacó la reducción en los márgenes de trituración, atribuida a la menor demanda

de aceite vegetal y a la incertidumbre sobre las obligaciones de volumen de biocombustibles, tanto en Estados Unidos como en los mercados internacionales.

A pesar de los desafíos, la compañía proyecta una recuperación en el cuarto trimestre, cuando se espera una mayor claridad en las políticas de biocombustibles. La previsión de ganancias ajustadas por acción para el año se mantuvo en torno a los 4,00 dólares.

"En el segundo trimestre, ADM continuó avanzando en mejoras operativas, generando ahorros de costos mediante realineamientos específicos y avanzando en nuestra cartera de oportunidades de simplificación de cartera, al tiempo que

mantenemos nuestro enfoque disciplinado para la asignación de capital", afirmó el presidente y director ejecutivo, Juan Luciano.

Total Segment Operating Profit Reconciliation and Corporate Results

	Quarter Ended June 30			Six Months Ended June 30		
	2025	2024	Change	2025	2024	Change
<i>(Amounts in millions)</i>						
Earnings before income taxes	\$ 279	\$ 596	\$ (317)	\$ 632	\$ 1,481	\$ (849)
Other Business (earnings)	(94)	(96)	2	(190)	(217)	27
Corporate	498	418	80	939	844	95
Specified items:						
(Gain) on sales of assets and businesses	(8)	—	(8)	(8)	—	(8)
Impairment, exit, restructuring charges, and settlement contingencies	224	7	217	273	13	260
(Gain) on contract termination	(69)	—	(69)	(69)	—	(69)
Total Segment Operating Profit⁽¹⁾	\$ 830	\$ 925	\$ (95)	\$ 1,577	\$ 2,121	\$ (544)
Ag Services and Oilseeds	\$ 379	\$ 459	\$ (80)	\$ 791	\$ 1,323	\$ (532)
Ag Services	113	122	(9)	272	354	(82)
Crushing	33	132	(99)	79	445	(366)
Refined Products and Other	156	137	19	291	307	(16)
Wilmar	77	68	9	149	217	(68)
Carbohydrate Solutions	\$ 337	\$ 357	\$ (20)	\$ 576	\$ 605	\$ (29)
Starches and Sweeteners	304	323	(19)	511	584	(73)
Vantage Corn Processors	33	34	(1)	65	21	44
Nutrition	\$ 114	\$ 109	\$ 5	\$ 210	\$ 193	\$ 17
Human Nutrition	92	103	(11)	168	179	(11)
Animal Nutrition	22	6	16	42	14	28
Corporate	\$ (498)	\$ (418)	\$ (80)	\$ (939)	\$ (844)	\$ (95)
Interest expense – net	(112)	(128)	16	(212)	(238)	26
Unallocated corporate function costs	(294)	(292)	(2)	(647)	(596)	(51)
Other income - net	7	2	5	24	2	22
Specified items:						
Revaluation losses, including impairment, and restructuring charges	(99)	—	(99)	(104)	(12)	(92)

¹ Non-GAAP measure - see notes on page 3

13

Proprietary Business Information of ADM.



Desempeño por segmentos

En el segmento de Soluciones de Carbohidratos, la utilidad operativa fue de

US\$337 millones, una disminución del 6%. La compañía atribuyó menores volúmenes y márgenes en almidones y edulcorantes, especialmente en Europa, debido a los altos costos del maíz y a problemas de calidad del grano.

El segmento de Nutrición registró un crecimiento del 5% en sus ganancias operativas, alcanzando los US\$114 millones. Las divisiones de Sabores y Nutrición Animal experimentaron mejoras, mientras que los márgenes de Ingredientes Especiales y Salud y Bienestar disminuyeron.

En lo que va del año, el beneficio antes de impuestos fue de US\$632 millones, una caída del 57% respecto al mismo periodo de 2024. El beneficio ajustado por acción totalizó US\$1,63 en el primer semestre.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Stoller asciende a ejecutivo a director comercial en Brasil

Jorge Tame Jr. ha ocupado cargos de marketing y desarrollo de mercado en la empresa.

04.08.2025 | 15:48 (UTC -3)

Revista Cultivar



Jorge Tame Jr. (en la foto superior) acaba de ser ascendido a director comercial de

Stoller do Brasil. Esta es su segunda etapa en la empresa, tras regresar en 2021 tras su paso por la misma entre 2012 y 2016. Desde su regreso, se ha desempeñado como gerente y director del departamento de marketing.

Con más de 13 años de experiencia en agronegocios, Tame también desarrolló parte de su carrera en UPL, liderando proyectos de marketing en Brasil.

Licenciado en Ingeniería Agrícola por la Esalq/USP, comenzó su carrera profesional en Stoller, trabajando como representante técnico de ventas y agrónomo en desarrollo de mercado.

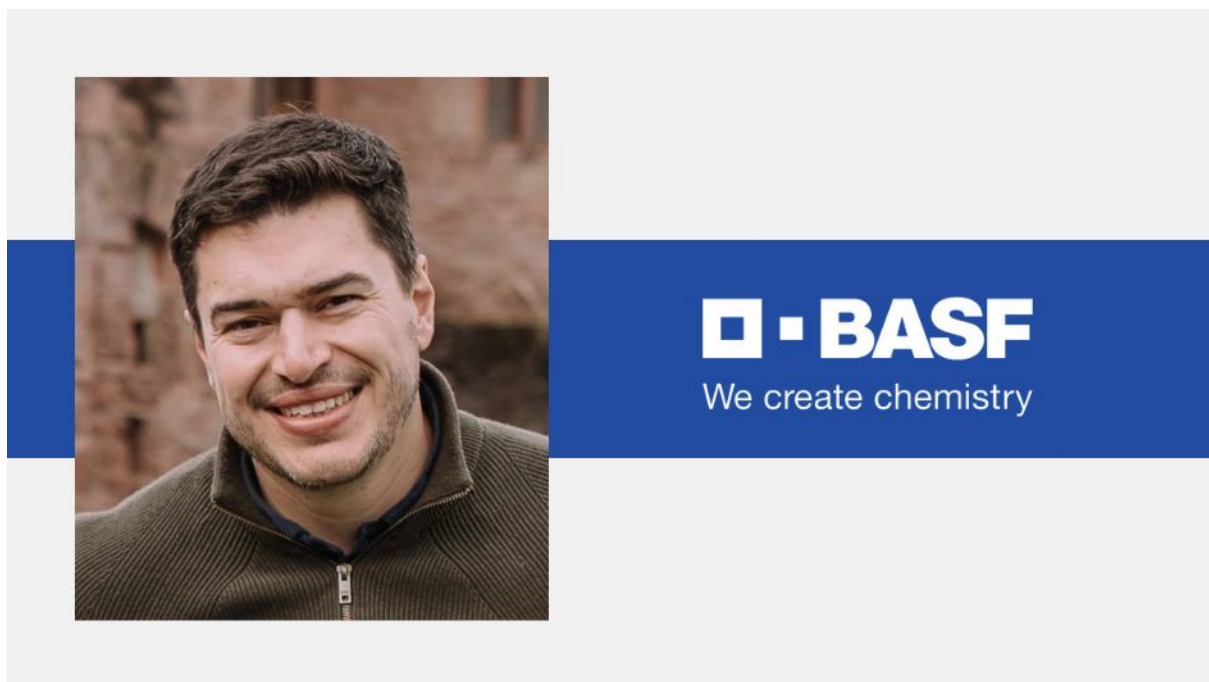
[VOLVER AL ÍNDICE](#)

BASF anuncia nuevo country manager para operaciones en Chile

El brasileño Filipe Romano asume liderazgo para fortalecer el negocio de la compañía en el mercado agrícola chileno

04.08.2025 | 14:13 (UTC -3)

Revista Cultivar



BASF Agricultural Solutions anunció que **Felipe el Romano** (en la foto superior) es

el nuevo gerente nacional para las operaciones en Chile. Con más de 20 años de experiencia en el sector, Romano ha ocupado puestos estratégicos en ventas, marketing, desarrollo de productos y gestión de portafolios en BASF y otras multinacionales del sector agroindustrial.

En BASF, el ejecutivo lideró la estrategia global y el portafolio de productos biológicos, insecticidas, agricultura digital, semillas y traits, además de liderar la expansión del negocio de semillas de soja en Brasil.

"Es un honor, y una gran responsabilidad, liderar nuestra empresa en un país tan importante para la agricultura. Estoy realmente entusiasmado por lo que está por venir y orgulloso de contar con un gran equipo para lograrlo juntos", afirmó.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

China autoriza a 183 empresas brasileñas a exportar café

La medida tiene una vigencia de cinco años y se produjo el mismo día en que Trump firmó el aumento de aranceles.

04.08.2025 | 11:25 (UTC -3)

rafael cardoso



Foto: Cristina Indio

China autorizó a 183 nuevas empresas brasileñas de café a exportar al país. El anuncio fue realizado por la Embajada de China en Brasil en redes sociales. Según la publicación, la medida tiene una vigencia de cinco años y entró en vigor el 30 de julio, el mismo día en que Estados Unidos firmó la orden que oficializó el aumento de aranceles contra Brasil.

A principios de esta semana, una publicación ya presentaba cifras del producto en el mercado chino. Las importaciones netas de café al país aumentaron en 13,08 toneladas entre 2020 y 2024. El potencial de crecimiento se mide por el hecho de que el consumo per cápita es de 16 tazas al año, muy por debajo del promedio mundial de 240. «El café ha ido ganando terreno en la vida

cotidiana de los chinos», celebra la publicación.

El Ministerio de Agricultura y el Consejo Brasileño de Exportadores de Café (Cecafé) aún no se han pronunciado al respecto.

El anuncio llega en un momento de incertidumbre para los exportadores de café. El gobierno de Donald Trump anunció que, a partir del 6 de agosto, las exportaciones de café brasileño a Estados Unidos estarán sujetas a un impuesto del 50%.

Estados Unidos es el principal destino de las exportaciones de café brasileño. En 2024, importó aproximadamente el 23% del café brasileño, especialmente la variedad Arábica, un insumo esencial para

la industria tostadora local.

En el primer semestre de 2025, las exportaciones de café a EE. UU. totalizaron 3.316.287 sacos de 60 kilogramos. Si bien el país lidera las compras de café, China ocupa el décimo lugar. En el mismo período, se exportaron 529.709 sacos de 60 kilogramos al país asiático. Esta cifra es 6,2 veces menor que el volumen vendido a EE. UU. Datos de Cecafé.

Según investigadores del Centro de Estudios Avanzados en Economía Aplicada (Cepea) de la Escuela Superior de Agricultura Luiz de Queiroz (Esalq) de la Universidad de São Paulo (USP), los productores brasileños podrían verse obligados a redirigir parte de su

producción a otros mercados. Esto requerirá agilidad logística y una estrategia comercial para mitigar las pérdidas en la cadena productiva nacional.

Precios

El presidente estadounidense, Donald Trump, anunció oficialmente el miércoles (30) su propuesta de gravar los productos brasileños comercializados con Estados Unidos. Sin embargo, la Orden Ejecutiva incluyó alrededor de 700 excepciones, como jugo y pulpa de naranja, combustibles, minerales, fertilizantes y aeronaves civiles.

El café no estaba incluido en esta lista de excepciones. Por lo tanto, poco después del anuncio de Trump, Cecafé afirmó que

continuaría las negociaciones para incluir el café en la lista de productos brasileños exentos de impuestos.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

BASF presenta soluciones integradas en el Congreso Aapresid 2025

La empresa destaca híbridos de maíz y girasol, herbicidas y nuevas funciones digitales

04.08.2025 | 10:25 (UTC -3)

Revista Cultivar, con información de Yamile Cóceres



En el Congreso Aapresid 2025 en Argentina, BASF presenta soluciones integrales para la agricultura, combinando semillas, protección de cultivos y tecnologías digitales. La propuesta alinea la innovación con la sostenibilidad, buscando una mayor productividad y rentabilidad.

En maíz, BASF presenta dos nuevos híbridos: 5575 VT3P y 5747 VIPTERA 3 CL. El primero muestra un alto potencial de rendimiento, estabilidad y sanidad. El segundo combina tecnología de control de malezas con un buen rendimiento agronómico, adaptándose a diferentes épocas de siembra.

En girasol, el híbrido InSun 2277 CL se une a los ya reconocidos InSun 211B22 y

4B2210, centrándose en la productividad, la sanidad y el alto contenido de aceite. Esta variedad se encuentra entre las mejores del mercado, según los resultados de ensayos de campo.

En la protección de cultivos, Voraxor destaca como un herbicida eficaz de presiembra contra malezas de hoja ancha, con una acción rápida y duradera. Melyra ofrece control de enfermedades resistentes a otros triazoles, lo que resulta en aumentos de productividad. En el tratamiento de semillas, HiCoat Dry es un inóculo premium para soja, sólido, concentrado y de larga vida útil.

BASF también anunció el prelanzamiento de dos herbicidas: Vulcarus, para girasol, y Zidua, para trigo, soja, maíz y

cacahuete. Este último utiliza el ingrediente activo piroxasulfona, que actúa en el suelo inhibiendo la germinación de malezas.

En el ámbito digital, BASF está actualizando su plataforma Xarvio Field Manager con una nueva versión de MDM (Mapeo Digital de Malezas). Esta tecnología utiliza drones y algoritmos para mapear la presión de infestación y generar prescripciones precisas de aplicación. El nuevo MDM detecta malezas en el rastrojo de maíz (verde sobre marrón) y registra las lecturas en cultivos como soja, maíz y cacahuete (verde sobre verde), ahorrando hasta un 60 % en insumos, agua y tiempo. La empresa refuerza su visión de un futuro sostenible, centrándose en la digitalización

y la colaboración. Durante el evento, participará en paneles sobre tecnologías inteligentes para el control de malezas y la diversidad en zonas rurales.

Según Juan Pablo Migasso, gerente senior de BASF, el objetivo es integrar innovación, clientes y sociedad, impulsando un portafolio integral que mejore el desempeño y reduzca los impactos ambientales.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)



*La revista **Cultivar Semanal** es una publicación de divulgación técnico-científica enfocada en la agricultura en Brasil.*

Fue diseñada para ser leída en teléfonos móviles.

Se publica los sábados.

Grupo Cultivar de Publicações Ltda.

revistacultivar-es.com

FUNDADORES

Milton de Sousa Guerra (*in memoriam*)

Newton Peter (director)

Schubert Peter

EQUIPO

Schubert Peter (editor)

Charles Ricardo Echer (comercial)

Rocheli Wachholz

Nathianni Gomes

Sedeli Feijó

Franciele Ávila

Ariadne Marin Fuentes

CONTACTO

editor@grupocultivar.com

comercial@grupocultivar.com