

Cultivar *Semanal*



ADM



CNH



FMC



Comienza la temporada de informes financieros

Índice

Empresas del agronegocio
comienzan a divulgar resultados
2024 05

Yara anuncia resultados de 2024 09

El impacto de un asteroide podría
afectar la seguridad alimentaria 15

AGCO publica cifras de 2024 24

Corteva presenta resultados 2024 28

BASF lanza un nuevo ingrediente
activo para el control de plagas del
arroz en Asia 33

Ford inicia 2025 con crecimiento del
40% en ventas en Brasil 38

Huertos de manzanas afectados por
granizo en Carolina del Sur 43

Índice

BASF lanza una plataforma digital para frutas en Europa y Turquía 46

Bunge cierra 2024 con beneficios a la baja 51

FMC Corporation anuncia sus resultados de 2024 57

Cosecha PR 2024/25: Lluvias irregulares impactan cultivos 65

El 15 vence plazo para inscribir cultivos de soja en MT 74

Conab: seguimiento de cultivos 4 de febrero de 2025 77

ADM anuncia los resultados financieros de 2024 85

Embrapa y socios desarrollan nuevas variedades de soja 90

Índice

CNH publica resultados de 2024	102
John Deere lanza un kit para agricultura de precisión	108
Avanza adopción de cultivos de cobertura en Brasil	112
Lavoro presenta resultados del primer trimestre fiscal de 2025	123
CNH tiene un nuevo ejecutivo "Chief Information Officer"	130

Empresas del agronegocio comienzan a divulgar resultados 2024

La mayoría de ellos obtuvieron rendimientos satisfactorios, considerando el escenario.

07.02.2025 | 18:17 (UTC -3)



Ya está abierta la temporada de presentación de resultados financieros correspondientes al año 2024. Las empresas que operan en el agronegocio enfrentaron un año marcado por varias crisis. A pesar de ello, la mayoría obtuvo resultados satisfactorios, considerando el escenario.

Algunos ejemplos publicados esta semana:

- Yara International reportó ingresos por US\$13,934 millones en 2024; y un EBITDA de US\$2,051 millones (un 20% más que en el mismo periodo del año anterior)
- AGCO Corporation tuvo ventas por 11,7 mil millones de dólares.

- Corteva cerró 2024 con unos ingresos netos de 16,9 millones de dólares.
- Bunge Global SA reportó un ingreso neto anual de \$1,137 millones.
- FMC Corporation reportó ingresos por \$4,25 mil millones.
- ADM reportó un ingreso neto de \$1,8 mil millones para el año.
- CNH Industrial NV tuvo ingresos de 19,84 millones de dólares.

En las próximas semanas otras empresas presentarán sus resultados. La tendencia es que las dificultades que se enfrentaron en 2024 se consoliden, aunque en algunos casos hay indicios de buenas perspectivas para 2025.

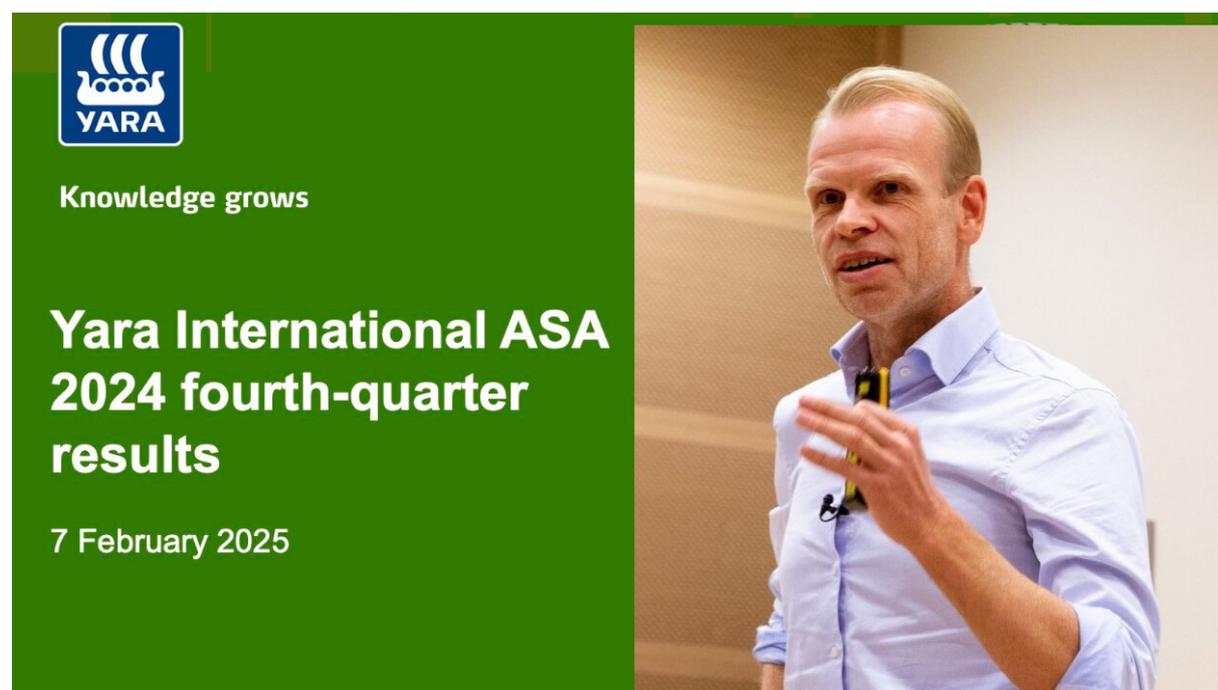
[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Yara anuncia resultados de 2024

Para 2025, la compañía apuesta por mejorar los mercados

07.02.2025 | 08:33 (UTC -3)

Revista Cultivar



Yara International reportó ingresos por US\$13,934 millones en 2024, un 10,83% menos que los US\$15,627 millones de 2023. Por otro lado, alcanzó un EBITDA

anual de US\$2,051 millones en 2024, un 20% más que el año anterior. Las entregas totales aumentaron un 3% interanual.

Para 2025, Yara apuesta por mejorar los mercados y aumentar el flujo de caja libre como estrategia para impulsar la rentabilidad y maximizar el retorno a los accionistas.

El CEO de la compañía, Svein Tore Holsether (en la foto), destacó que Yara ha avanzado en su programa de reducción de costos; y que la meta es reducir US\$ 150 millones al cierre de 2025. Además, reforzó la importancia de la disciplina de capital y priorizar los activos con mayor rentabilidad.

Highlights ²⁾

USD millions, except where indicated otherwise	4Q 2024	Restated ⁴⁾ 4Q 2023	2024	Restated ⁴⁾ 2023
Revenue and other income	3,419	3,598	13,934	15,627
Operating income/(loss)	(3)	276	686	392
EBITDA	360	586	1,889	1,709
EBITDA excl. special items	519	576	2,051	1,712
Net income/(loss)	(290)	246	15	54
Basic earnings/(loss) per share ⁵⁾	(1.14)	0.96	0.05	0.19
Basic earnings/(loss) per share excl. foreign currency exchange gain/(loss) and special items ⁵⁾	0.36	0.88	1.73	1.11
Net cash provided by/(used in) operating activities	96	93	1,286	2,288
Net cash provided by/(used in) investing activities	(287)	(367)	(1,080)	(1,197)
Net debt / equity ratio	0.53	0.49	0.53	0.49
Net debt / EBITDA excl. special items (last 12 months) ratio	1.82	2.16	1.82	2.16
Average number of shares outstanding (millions)	254.7	254.7	254.7	254.7
Return on invested capital (ROIC) ⁶⁾	0.5 %	8.1 %	5.0 %	2.9 %

Desempeño regional

En Europa, el EBITDA alcanzó los US\$277 millones, US\$180 millones más respecto a 2023, impulsado por mayores márgenes y volúmenes de entrega, además de menores pérdidas por depreciación de inventarios. Las entregas crecieron un 14% en la región.

En América, el EBITDA cayó un 9% a US\$655 millones. El resultado refleja menores márgenes y menor volumen de

entrega, impactados por la economía menos favorable para los productores y las inundaciones en Brasil. Las entregas totales en la región cayeron un 4%.

En África y Asia, el EBITDA alcanzó los US\$343 millones, un incremento del 83% respecto a 2023, beneficiándose de una mayor confiabilidad operativa, menores costos fijos y mejores márgenes. Las entregas aumentaron un 2%.

Key statistics

	4Q 2024	4Q 2023	2024	2023
Yara production (thousand tonnes)				
Ammonia	1,792	1,871	7,181	6,391
Finished fertilizer and industrial products, excl. bulk blends	5,018	4,933	19,692	18,437
Yara deliveries (thousand tonnes)				
Ammonia trade	401	422	1,737	1,517
Fertilizer	5,601	5,310	22,940	22,273
Industrial Product	1,552	1,514	6,479	6,351
Total deliveries	7,554	7,246	31,156	30,141
Yara's Energy prices (USD per MMBtu)				
Global weighted average gas cost ⁷⁾	9.9	10.1	8.8	11.0
European weighted average gas cost	13.2	13.1	11.4	14.9

Outlook para 2025

Yara prevé un mercado de nitrógeno más ajustado en los próximos años debido a la fuerte demanda y la reducción de la oferta mundial. El mercado de urea entró en 2025 con fundamentos sólidos, impulsado por una menor disponibilidad de inventario en India y la ausencia de exportaciones de China.

Se espera que el costo del gas, principal insumo para la producción de fertilizantes nitrogenados, aumente en 2025. Yara estima un impacto de US\$85 millones en el primer trimestre y US\$225 millones en el segundo trimestre, dependiendo de la evolución de los precios del mercado.

En cuanto a la asignación de capital, la compañía seguirá priorizando activos de mayor rendimiento y evaluando proyectos estratégicos, como los de amoniaco en

Estados Unidos, cuya inversión final se espera que se decida en el primer semestre de 2026.

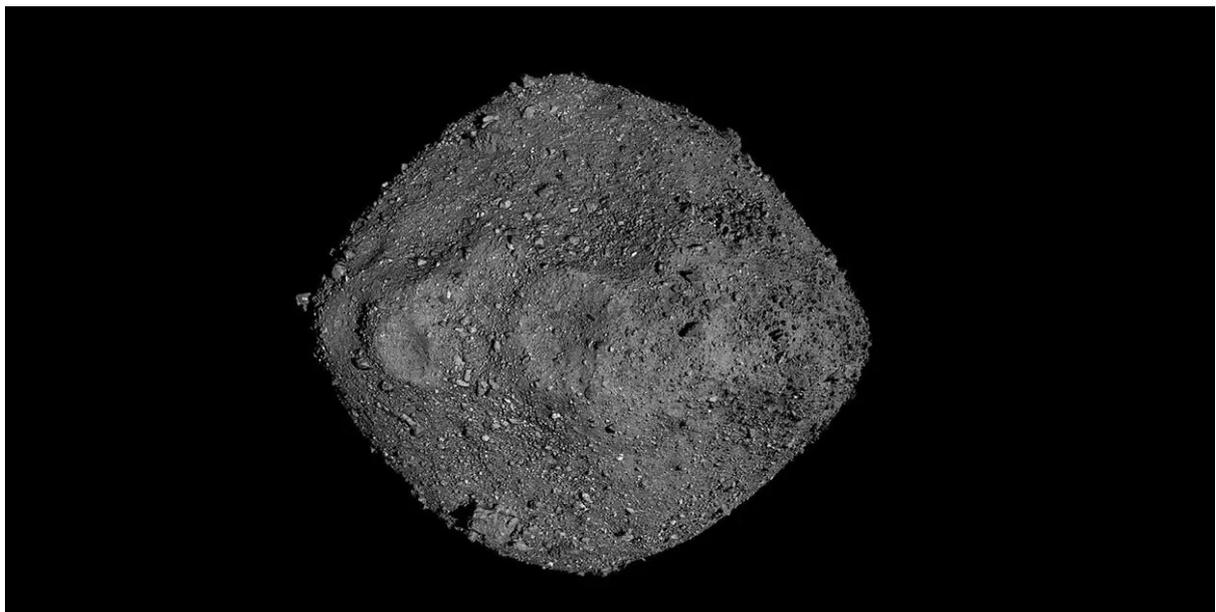
[VOLVER AL ÍNDICE](#)

El impacto de un asteroide podría afectar la seguridad alimentaria

El estudio simuló la inyección de hasta 400 millones de toneladas de polvo a la atmósfera

07.02.2025 | 03:06 (UTC -3)

Revista Cultivar



Asteroide 101955 Bennu - Imagen: NASA

Si un asteroide de tamaño mediano impactara la Tierra, ¿qué pasaría con la agricultura? Los científicos utilizaron un

modelo climático para simular los efectos. Consideraron las características de un asteroide promedio, como Bennu, que tiene una probabilidad estimada de 1 en 2700 de colisionar con el planeta en septiembre de 2182.

La investigación fue realizada por científicos del Centro de Física del Clima del Instituto de Ciencias Básicas (IBS) de la Universidad Nacional de Pusan ??en Corea del Sur.

El estudio simuló la inyección de hasta 400 millones de toneladas de polvo a la atmósfera, lo que provocaría un "invierno de impacto" que podría durar hasta cuatro años.

El descenso de la temperatura global podría llegar hasta los 4°C, con una

reducción del 15% de las precipitaciones y una disminución significativa de la capa de ozono. Estos cambios afectarían directamente la producción agrícola y los ecosistemas terrestres y marinos.

Impactos en la agricultura

La reducción de la radiación solar y el descenso de las temperaturas dificultarían el crecimiento de las plantas, provocando una caída inicial del 20% al 30% en la fotosíntesis terrestre y marina.

La productividad primaria neta global de las plantas terrestres podría caer hasta un 36%, lo que afectaría directamente la producción de alimentos.

Granos como el trigo, el maíz y el arroz tendrían reducciones significativas en sus rendimientos debido a la menor disponibilidad de luz para la fotosíntesis y al estrés térmico en las plantas.

Las zonas agrícolas en latitudes más altas sufrirían impactos más severos, con temporadas de crecimiento más reducidas y una mayor incidencia de heladas. En las regiones tropicales y subtropicales, la reducción de las precipitaciones podría comprometer los cultivos que dependen de las lluvias regulares, como la soja y la caña de azúcar.

La ganadería también se vería afectada, ya que la reducción de la disponibilidad de pastos y forrajes provocaría una caída en la producción de carne y leche.



Paralelo con acontecimientos históricos

Los asteroides de tamaño mediano impactan la Tierra cada 100 a 200 años, y eventos similares pueden haber influido en la evolución humana y los cambios

ecológicos en el pasado. La investigación sugiere que la respuesta de la biosfera a estos eventos puede haber sido un factor determinante en la supervivencia y adaptación de las especies.

Se puede obtener más información en
doi.org/10.1126/sciadv.adq5399

* * *

Asteroide Bennu

El asteroide Bennu, designado oficialmente 101955 Bennu, es un asteroide carbonoso del grupo Apolo, descubierto el 11 de septiembre de 1999 por el equipo del proyecto LINEAR (Lincoln Near-Earth Asteroid Research).

Se considera uno de los asteroides potencialmente más peligrosos para la Tierra debido a su órbita cercana y su tamaño relativamente grande, unos 490 metros de diámetro.

Características principales:

- **Composición:** es rico en carbono y contiene materiales orgánicos y minerales hidratados.
- **Órbita:** Orbita el Sol cada 1,2 años (436,6 días) y su órbita cruza la de la Tierra, lo que lo clasifica como un asteroide potencialmente peligroso. Cada 6 años, se acerca a la Tierra, aumentando el riesgo de una colisión en un futuro lejano.
- **Riesgo de impacto:** Bennu tiene una pequeña posibilidad de colisionar con

la Tierra a finales del siglo XXII, concretamente entre los años 2175 y 2199. La probabilidad estimada es de aproximadamente 1 en 2.700, lo que es relativamente alto según los estándares astronómicos.



[VOLVER AL ÍNDICE](#)

AGCO publica cifras de 2024

En Brasil, la caída fue del 4% para tractores y del 33% para cosechadoras.

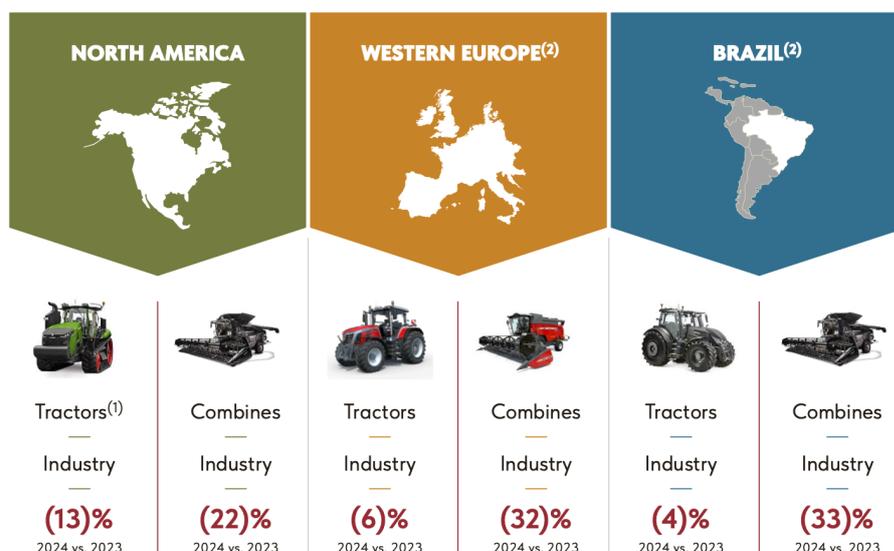
06.02.2025 | 10:06 (UTC -3)

Revista Cultivar



INDUSTRY OVERVIEW

December 2024 Year-to-Date Retail Units



AGCO Corporation cerró 2024 con una caída del 19,1% en ingresos, totalizando \$11,7 mil millones en ventas. El margen operativo ajustado fue del 8,9%.

Eric Hansotia, CEO de AGCO, destacó que, a pesar de un escenario desafiante, la compañía logró mantener márgenes operativos relativamente altos, reduciendo las horas de producción en un 33% y terminando el año con inventarios más bajos.

Desempeño regional

El sector de maquinaria agrícola se enfrentó a un declive global en 2024.

En Estados Unidos, las ventas de tractores cayeron un 13% y las de cosechadoras, un 22%.

En Brasil, la caída fue del 4% para los tractores y del 33% para las cosechadoras, lo que refleja las

incertidumbres económicas y las dificultades en el crédito agrícola.

En Europa Occidental, las ventas de tractores cayeron un 6%.

Outlook para 2025

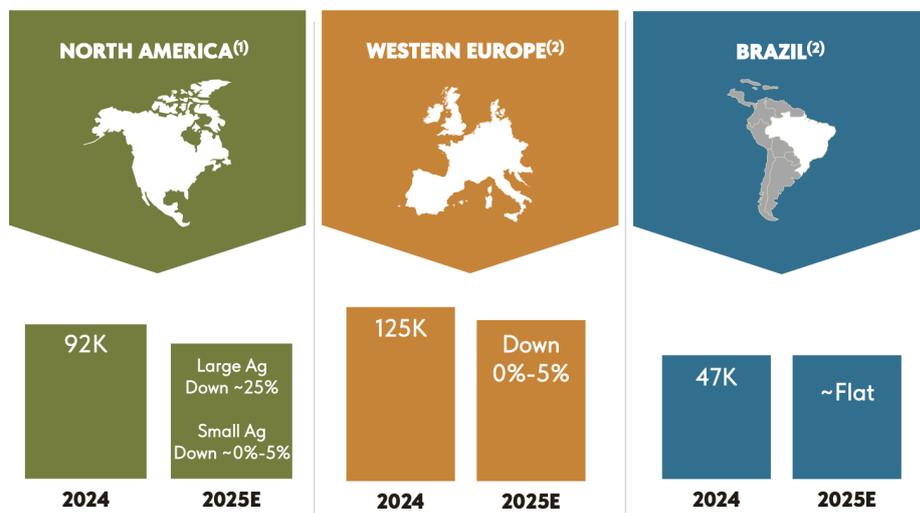
Para 2025, AGCO proyecta ingresos de 9,6 millones de dólares y ganancias por acción entre 4,00 y 4,50 dólares.

La compañía dijo que continuará su reestructuración para reducir costos y mejorar la eficiencia.

El enfoque se centrará en ampliar la estrategia Farmer-First, con inversiones en tecnología agrícola digital y soluciones de precisión.

2025 MARKET OUTLOOK

Regional Market Outlook – Industry Unit Tractor Sales



[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Corteva presenta resultados 2024

Los ingresos netos globales totalizaron 16,9 millones de dólares, un 2% menos en comparación con 2023

06.02.2025 | 07:45 (UTC -3)



FY 2024 Results Overview

	Net Sales	Income from Cont. Ops (After Tax)	EPS
GAAP vs. FY 2023	\$16.9B (2)%	\$863M (8)%	\$1.22 (6)%
	Organic ¹ Sales	Operating EBITDA ¹	Operating EPS ¹
NON-GAAP vs. FY 2023	\$17.4B 1%	\$3.4B -	\$2.57 (4)%

Corteva cerró 2024 con ingresos netos de US\$16,9 millones, lo que representa una disminución del 2% en comparación con 2023. A pesar de la reducción en los resultados consolidados, las ventas orgánicas aumentaron un 1%, con ganancias de volumen en América Latina

y Asia Pacífico, compensando parcialmente las pérdidas en Europa, Medio Oriente y África (EMEA).

El segmento de semillas, que tuvo ingresos de US\$9,5 millones en 2024, experimentó un crecimiento de ingresos del 1%. Este aumento fue influenciado por la expansión del área sembrada con maíz de segunda cosecha en Brasil y la demanda de tecnologías agrícolas avanzadas. El volumen aumentó un 1% interanual, mientras que los precios promedio crecieron un 3%.

En el sector de protección de cultivos, los ingresos fueron de US\$ 7,4 millones, una disminución del 5% en comparación con el año anterior. La caída fue impulsada por una disminución del 5% en los precios, resultado de las presiones competitivas en

América Latina.

A pesar de ello, el volumen de ventas creció un 3%, lo que refleja la mayor demanda de nuevos productos, como biológicos e insecticidas, en regiones como Brasil. La compañía destacó que la estabilización de este segmento debería ocurrir de forma gradual en 2025, pero con continua presión sobre los precios.

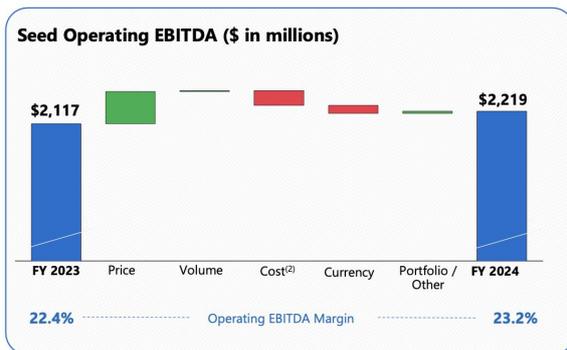
Em termos financeiros, a Corteva reportou lucro operacional (EBITDA) de US\$ 3,4 bilhões em 2024, com uma margem operacional estável em comparação ao ano anterior.

Para 2025, Corteva proyecta ingresos entre 17,2 y 17,6 millones de dólares, un crecimiento promedio del 3% y un beneficio operativo entre 3,6 y 3,8 millones

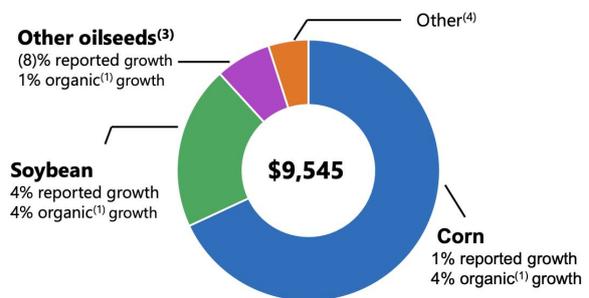
de dólares. La compañía también anunció que recomprará aproximadamente mil millones de dólares en acciones a lo largo del año.

2024 Seed Performance Highlights

(\$ in millions)	FY 2024	vPY
Net Sales	\$9,545	+1%
Organic ⁽¹⁾ Sales Growth		+4%
Operating EBITDA	\$2,219	+5%
Operating EBITDA Margin	23.2%	+90 bps



FY 2024 Revenue by Product Line



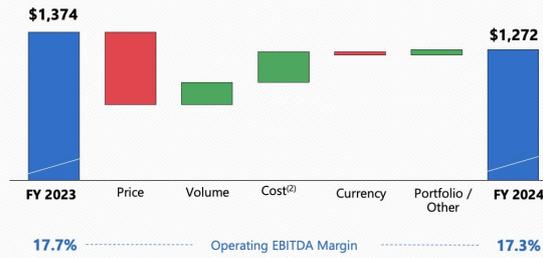
Summary Takeaways

- Price gains in most regions, led by North America⁽⁵⁾
- Increased corn area in Brazil and share gains in North America offset lower corn area in Argentina and EMEA⁽⁵⁾
- Lower royalty expense and productivity savings offset by higher commodity and investment in R&D

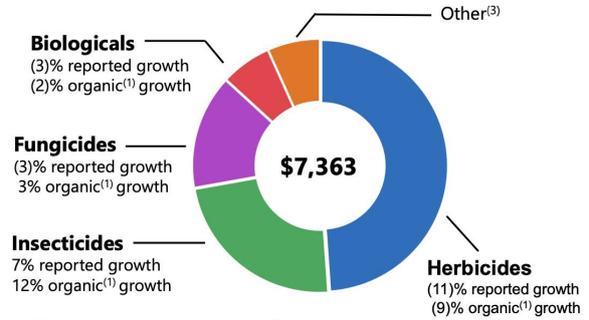
2024 Crop Protection Highlights

(\$ in millions)	FY 2024	vPY
Net Sales	\$7,363	(5)%
Organic ⁽¹⁾ Sales Growth		(2)%
Operating EBITDA	\$1,272	(7)%
Operating EBITDA Margin	17.3%	(44) bps

Crop Protection Operating EBITDA (\$ in millions)



2024 Revenue by Product Line



Summary Takeaways

- Pricing reflects industry market dynamics and competitive pressure
- Volume gains in Brazil offset declines in EMEA⁽⁴⁾ and North America⁽⁴⁾ driven by weather and just-in-time behavior
- Cost of sales benefit from lower input costs and productivity

VOLVER AL ÍNDICE

BASF lanza un nuevo ingrediente activo para el control de plagas del arroz en Asia

Se espera que las primeras formulaciones del producto se lancen en el segundo trimestre de 2025.

06.02.2025 | 07:31 (UTC -3)

Revista Cultivar, basada en información de Verena Kempter



BASF ha iniciado el proceso de registro para Prexio Active, un nuevo ingrediente activo insecticida destinado a controlar las cuatro especies principales de chinches del arroz. Se han presentado expedientes regulatorios en mercados clave de Asia y el Pacífico.

La compañía espera que las primeras formulaciones basadas en el producto se lancen en el segundo trimestre de 2025, comenzando en India, con expansión a China, Japón, Indonesia y Vietnam.

Según Harold Bastiaans, vicepresidente de investigación global de insecticidas y soluciones de semillas en BASF Agricultural Solutions, el producto ofrece un control poderoso y sustentable de los

chinchas del arroz sin comprometer los organismos beneficiosos ni el medio ambiente cuando se usa según las instrucciones de la etiqueta.

El ingrediente activo es parte del Grupo 4E del Comité de Acción de Resistencia a los Insecticidas (IRAC) y no muestra resistencia cruzada con los estándares del mercado.

Según BASF, Prexio actúa eficazmente contra todas las etapas de desarrollo de las cuatro especies de chinchas:

Nilaparvata lugens (chinche marrón),
Sogatella furcifera (chinche de lomo blanco), *Laodelphax striatellus* (chinche marrón pequeña) y *Nephotettix* spp. (saltamontes del arroz verde). El insecticida detiene rápidamente la

alimentación de los insectos y evita que se reproduzcan, reduciendo el daño a los cultivos.

Según Stephanie Jensen, vicepresidenta de sistemas de cultivo de arroz y soluciones de tratamiento de semillas e insecticidas en BASF Agricultural Solutions, el producto fue desarrollado específicamente para el sistema de cultivo de arroz. Su aplicación es flexible y puede realizarse vía granulado para viveros tradicionales o vía foliar en cultivos trasplantados y de siembra directa.

La formulación de suspensión concentrada de Prexio es compatible con aplicaciones con drones y se puede mezclar con otros productos de protección de cultivos.

Según Devendra Vyas, líder global del

proyecto Prexio en BASF Agricultural Solutions, el nuevo ingrediente activo requiere sólo una aplicación bajo una presión normal de plagas, lo que reduce el tiempo y el costo de gestión para los productores de arroz.

BASF espera que la introducción en el mercado de la India comience en la cosecha Kharif de 2025, con una rápida expansión a otros países de Asia y el Pacífico.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Ford inicia 2025 con crecimiento del 40% en ventas en Brasil

El desempeño de la marca en enero volvió a superar al de la industria brasileña y sudamericana

05.02.2025 | 16:37 (UTC -3)

Giovana Lino



Ford, que ya había registrado un excelente desempeño en 2024 en Brasil, mantuvo la

tendencia de principios de año, ampliando su participación de mercado. Las 3.931 unidades registradas representaron un crecimiento de 40% en enero respecto al mismo mes del año pasado, mientras que la industria creció 6%.

“Enero es un mes tradicionalmente estacional debido a las fiestas. Aún así, seguimos manteniendo un volumen de ventas consistente y un desempeño mejor que el del mercado, lo que supone una importante ganancia de participación de mercado para la marca”, afirma Antonio Baltar Jr., Director de Ventas, Marketing y Servicios de Ford.

La Ranger siguió siendo el modelo más vendido de Ford, con 2.620 unidades, un aumento del 48% en comparación con las

1.776 ventas en enero de 2024.

Además de ser la segunda camioneta mediana más vendida en Brasil, lideró importantes mercados de camionetas, como Goiás, Tocantins, Distrito Federal, Mato Grosso do Sul y Rio Grande do Sul.

Dentro de la categoría, la Ranger volvió a destacarse como líder en el segmento de las pick ups tope de gama, que son las más valoradas del mercado, alcanzando una participación del 27%, y también en el segmento intermedio, con el 24%. La Ranger Raptor, ícono entre las camionetas pickup, registró su mejor resultado en ventas, con alrededor de 300 unidades en un solo mes.

El Territorio registró un crecimiento del 20% respecto al mismo mes del año

pasado, con 612 unidades, consolidándose como el segundo producto más vendido de la marca.

Sudamérica

Al igual que en Brasil, Ford también obtuvo buenos resultados en Sudamérica, con un crecimiento del 43% en ventas en enero, frente al 18% del mercado. Con ello, alcanzó su mayor participación en la industria desde la reestructuración de 2021, con un 3,8%.

Ranger registró récords históricos de volumen y participación en el continente. Creció 60%, con 7.435 unidades, y ganó 3,6 puntos porcentuales de participación de mercado –alcanzando el 21,3%–,

ubicándose en el segundo lugar de la categoría. Entre otros aspectos destacados, Ranger se convirtió en líder del segmento de pick ups medianas en Argentina, ampliando su participación de mercado.

El Territorio también alcanzó un récord histórico de ventas en enero, con 2.543 unidades, un crecimiento del 71% respecto al mismo mes de 2024.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Huertos de manzanas afectados por granizo en Carolina del Sur

Epagri lanzó un comunicado ofreciendo apoyo a productores

05.02.2025 | 14:34 (UTC -3)

Pablo Gomes



Foto de : Aires Mariga

El martes por la tarde, Santa Catarina registró granizo en algunas localidades,

principalmente en el municipio de São Joaquim. El fenómeno provocó daños específicos en las propiedades productoras de manzanas. Con el objetivo de ayudar a los productores de fruta, Epagri publicó hoy un comunicado (5) ofreciendo apoyo e informando que está monitoreando la situación.

Según la empresa, el episodio no debe comprometer la cosecha en el municipio, considerado el mayor productor de manzanas de Brasil y cuya cosecha de la variedad Gala ya está en su fase inicial. Los datos indican que la cosecha debe estar próxima al volumen recolectado el año pasado, 290 mil toneladas en la región de São Joaquim. Este año se espera un aumento significativo en la calidad de la fruta, excelente color y mejor

tamaño en comparación con el año pasado.

“Desde hace varios años nuestra institución viene realizando un trabajo intensivo con los productores. La inversión es muy alta en conocimientos, tecnología y dispositivos de protección contra la intemperie. “Esto garantiza a las manzanas locales una productividad y calidad reconocidas internacionalmente”, concluye el gerente regional de Epagri en São Joaquim, Marlon Francisco Couto.

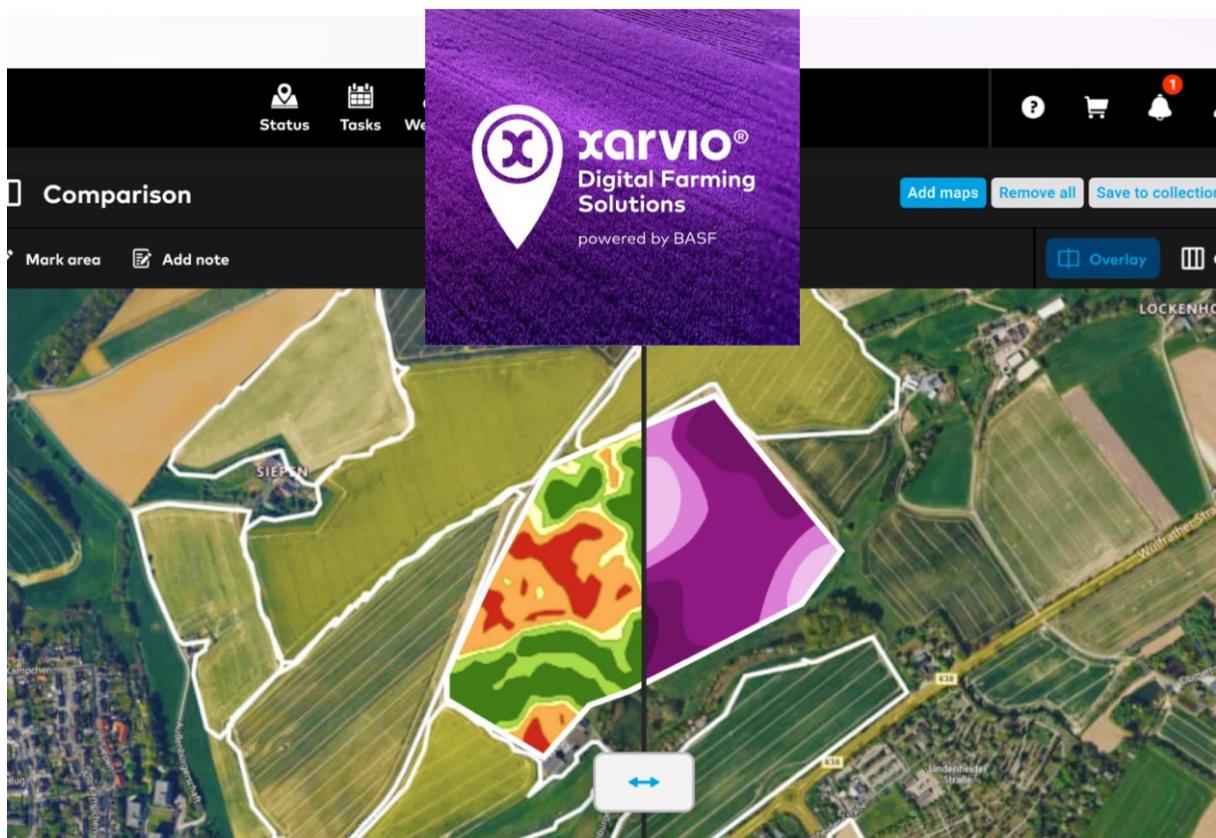
[VOLVER AL ÍNDICE](#)

BASF lanza una plataforma digital para frutas en Europa y Turquía

Inicialmente, la herramienta se implementará en la producción de uva.

05.02.2025 | 08:55 (UTC -3)

Revista Cultivar, basada en información de Nathan Quigley



BASF Digital Farming ha anunciado el lanzamiento global de “Xarvio Field Manager For Fruits & Veggies”, una plataforma digital centrada en la horticultura. Inicialmente, la herramienta se implementará en la producción de vino y uva de mesa en mercados estratégicos de Europa y Turquía a partir de la cosecha 2025/26.

A partir de 2026 se incluirán otros cultivos como el tomate y la patata. El objetivo es optimizar la producción agrícola a través de datos y tecnología digital, ayudando a los productores a tomar decisiones para aumentar la eficiencia, reducir costos y minimizar los impactos ambientales.

Ingresar al sector hortícola es parte de la estrategia de BASF para expandir su presencia en el segmento agrícola digital.

La nueva plataforma integra el Sistema de Soporte de Decisiones (DSS) de Horta, empresa adquirida por BASF en 2022, además de modelos avanzados para la gestión del crecimiento de las plantas, el control de plagas y enfermedades y la gestión del riego.

Xarvio Field Manager proporcionará recomendaciones agronómicas basadas en datos, lo que permitirá a los productores monitorear con mayor precisión sus cultivos. Se espera que esto mejore la productividad y la sostenibilidad de la producción, además de garantizar el cumplimiento de las normas ambientales locales.

Según Konstantin Kretschun, director global de BASF Digital Farming, el lanzamiento marca la entrada de la

compañía en el mercado global de la horticultura y fortalece su presencia en otros segmentos agrícolas.

“La combinación de Xarvio Field Manager con el DSS de Horta aporta una solución digital única al sector, impulsando la productividad, la rentabilidad y la sostenibilidad”, afirmó.



Konstantin Kretschun

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Bunge cierra 2024 con beneficios a la baja

La compañía reportó una utilidad neta anual de US\$1,137 millones

05.02.2025 | 08:36 (UTC -3)

Revista Cultivar



Bunge Global SA publicó sus resultados financieros para el cuarto trimestre y el año completo de 2024, registrando una

caída significativa en los ingresos netos en comparación con 2023.

La compañía reportó un beneficio neto anual de 1,137 millones de dólares, frente a los 2,243 millones de dólares del año anterior. Las ganancias por acción diluidas también cayeron, de \$14,87 en 2023 a \$7,99 en 2024. La disminución fue impulsada por menores márgenes en el procesamiento de granos y aceite, así como por impactos cambiarios.

Rendimiento por segmento

En el sector de agronegocios, Bunge registró un EBIT ajustado de US\$ 1,515 millones en 2024, una caída de 34%

respecto al año anterior. El desempeño se vio afectado principalmente por la reducción de la rentabilidad en el procesamiento de granos, especialmente en América del Norte y del Sur. En contraste, la división de comercio mostró una mejora, con ganancias en los segmentos de servicios financieros, transporte marítimo y comercio mundial de granos.

La división de aceites refinados y especiales también presentó una caída, con un EBIT ajustado de US\$ 739 millones en 2024, frente a US\$ 883 millones del año anterior. La disminución se atribuyó a un mercado más equilibrado en América del Norte y a la incertidumbre en las políticas estadounidenses sobre biocombustibles.

El sector de la molienda tuvo un desempeño mixto. Si bien América del Norte mostró crecimiento, los resultados en América del Sur fueron más débiles, resultando en un EBIT ajustado de \$ 93 millones, frente a \$ 85 millones en 2023.

En el segmento de azúcar y bioenergía, los resultados reflejan sólo un mes de operación debido a la venta de la participación de Bunge en BP Bunge Bioenergía. El EBIT ajustado cayó a 20 millones de dólares, en comparación con los 164 millones de dólares de 2023.

Earnings Trend

- Excellent execution throughout the period
- Recent down trend reflects the moderating market environment



(1) Adjusted Total EBIT and Adjusted EPS are non-GAAP measures. Reconciliations to the most directly comparable U.S. GAAP measure are provided in the appendix attached to this slide presentation posted on Bunge's website.

Proyecciones para 2025

Para 2025, Bunge proyecta ganancias ajustadas por acción de aproximadamente \$7,75, por debajo de los \$9,19 de 2024.

La compañía espera una reducción de las ganancias del sector de procesamiento de granos, con una caída en América del Norte y Europa, mientras que las ventas deberían mostrar una ligera disminución.

El segmento de aceites refinados y especiales también debería seguir en descenso, afectado por una oferta más equilibrada en el mercado norteamericano.

Por otra parte, la expectativa es de crecimiento en el sector de molienda y en la división corporativa.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

FMC Corporation anuncia sus resultados de 2024

Hubo una caída del 5% en los ingresos; El beneficio neto fue de 342 millones de dólares

05.02.2025 | 08:14 (UTC -3)

Revista Cultivar



FY 2024 Results

	FY 2024	FY 2023	2024 VS. 2023
Revenue	\$4,246	\$4,487	(5)%
GAAP Net Income	\$342	\$1,321	(74)%
Adjusted EBITDA ¹	\$903	\$978	(8)%
% Revenue	21.3%	21.8%	(50) bps
GAAP EPS	\$2.72	\$10.53	(74)%
Adjusted EPS ¹	\$3.48	\$3.78	(8)%

Note: Amounts in millions of USD except for EPS

FY 2024 HIGHLIGHTS

- ❖ Volume increase driven by growth portfolio
- ❖ Lower price in all regions
- ❖ Strong growth of new active ingredients fluindapyr and Isoflex™ active with combined sales approaching \$130 million
- ❖ \$165 million of restructuring cost savings
- ❖ Minor reduction in EBITDA¹ margin as reduced revenue was significantly offset by lower costs
- ❖ 7% growth in Plant Health, including higher sales of biologicals

FMC Corporation reportó ingresos de \$4,25 mil millones en 2024, lo que

representa una disminución del 5% respecto al año anterior. La utilidad neta consolidada de la compañía fue de US\$ 342 millones, una reducción de 74% respecto a 2023. A pesar de la caída en las cifras anuales, la compañía reportó crecimiento en el cuarto trimestre, impulsado por un aumento de 7% en las ventas.

La compañía reportó una disminución en los precios promedio de venta, los cuales cayeron un 6% a lo largo del año. El tipo de cambio fue otro factor negativo, con un impacto negativo del 2% en los ingresos anuales, debido principalmente a la devaluación del real brasileño.

Para 2025, FMC proyecta ingresos entre \$4,15 millones y \$4,35 millones, lo que representa estabilidad respecto a 2024. Se

espera que el EBITDA ajustado se ubique entre \$870 millones y \$950 millones, un ligero aumento de 1% en el punto medio de la proyección. Se espera que el flujo de caja libre disminuya significativamente, oscilando entre \$ 200 millones y \$ 400 millones, debido a la normalización de la conversión de efectivo luego de la fuerte recuperación registrada en 2024.



Pierre Brondeau y Ronaldo Pereira

Brasil fue mencionado varias veces durante la presentación de los resultados...

Pierre Brondeau, director general de FMC:

“Los canales de distribución en Brasil han pasado por una fuerte ola de consolidación. Los territorios que estaban bien cubiertos y atendidos ya no tienen el mismo desempeño. Esta es una de las razones por las que decidimos explorar nuevas rutas de acceso al mercado, incluido un enfoque más directo con los grandes productores. Esto requerirá mayores inversiones que se reflejarán en nuestros costos de ventas este año”.

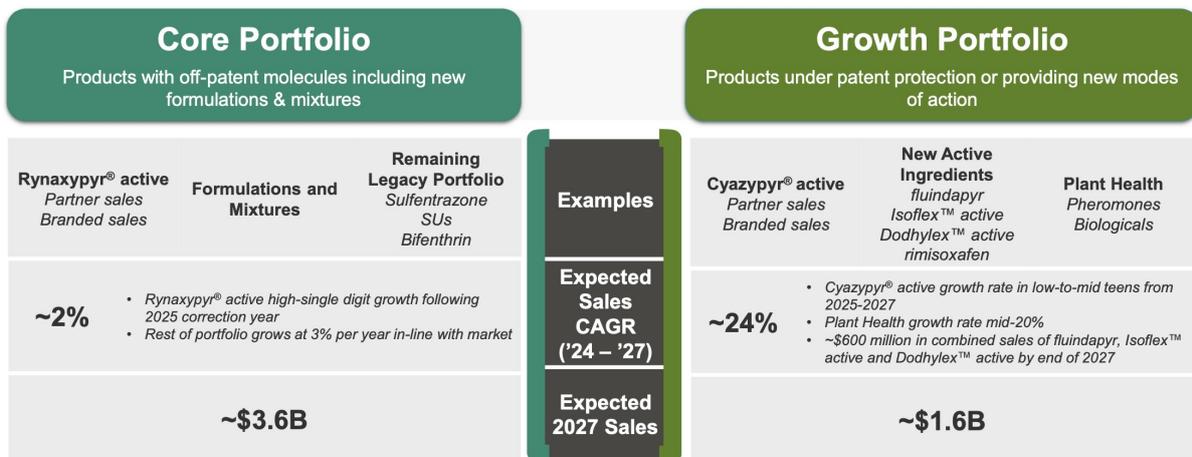
Ronaldo Pereira, presidente de la FMC:

"Si bien la cartera principal crece al mismo nivel o por encima del mercado, esperamos que Cyazypyr y el resto de nuestra cartera de crecimiento crezcan a múltiplos del mercado. Para Cyazypyr, tenemos patentes de proceso vigentes en mercados clave hasta 2025, y en Brasil no expirará hasta mediados de 2026. Además de las patentes de proceso, también tenemos una patente de formulación clave para Cyazypyr hasta 2027 en mercados clave y protección de datos vigente en regiones clave como Brasil, Estados Unidos y Europa. Dependiendo del país, esto puede extender la protección otorgada a la molécula original".

"[...] Isoflex active, un herbicida a base de bixlozona, ofrece un nuevo modo de acción en cereales como el trigo y la cebada. Es más eficaz para controlar gramíneas difíciles, así como algunas malezas de hoja ancha importantes. Hemos estado vendiendo el producto en Australia con buenos resultados. Con los recientes registros aprobados, se ha expandido a Brasil, Argentina, India y el Reino Unido".

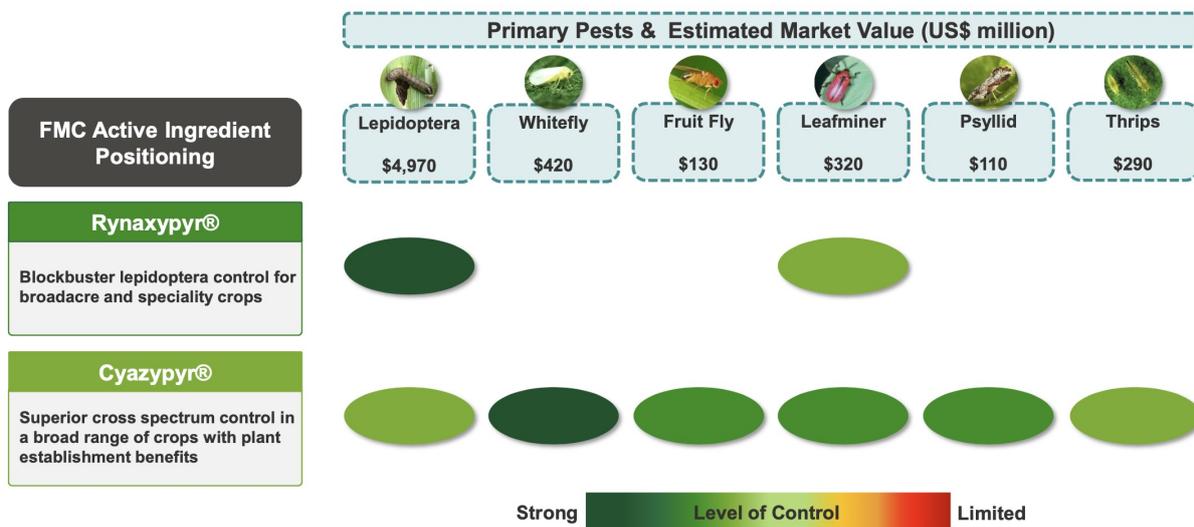
Refined View of FMC Product Portfolio

Anticipates substantial growth through 2027



FMC's Diamides Portfolio

FMC's diamide portfolio consists of two active ingredients with different pest spectrums and performance characteristics



Strong Expected Growth in New Molecules from Additional Registrations, Increased Adoption

Fluindapyr (fungicide)

2025 Selling: Brazil, Argentina, USA, Mexico, South Korea, Paraguay, Colombia, Bolivia

Submitted & Pending Registrations: India, Chile, Guatemala, Honduras, Thailand, Ukraine, Philippines

Expected to Submit Registration: Bangladesh, Peru, South Africa, Ecuador (2025); Ethiopia (2026)

Isoplex™ active (herbicide)

2025 Selling: Brazil, Argentina, India, Australia, China, Pakistan, Chile, Uruguay, UK¹

Submitted & Pending Registrations: EU, **Expected to Submit Registrations:** Algeria, Morocco, Tunisia, Turkey (2025); EU expansion, USA, Canada (2028)

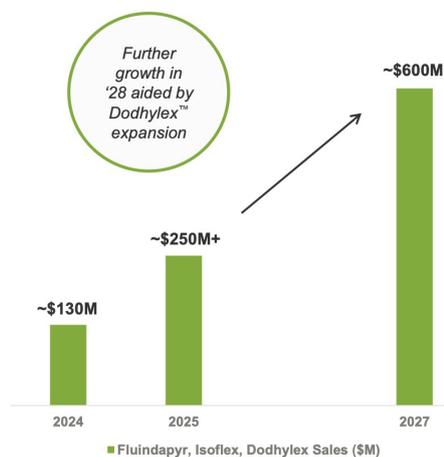
Dodhylex™ active (herbicide)

2025 Selling: Philippines²

Submitted & Pending Registrations: India, Brazil, USA, Colombia, Peru, Japan, Philippines², South Korea, Taiwan, Malaysia

Rimisoxafen (herbicide)

Expected to Submit Registrations: Canada, USA, Australia, Brazil (2026)



[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Cosecha PR 2024/25: lluvias irregulares impactan cultivos

Las lluvias excesivas comienzan a generar preocupación sobre la calidad de la soja

04.02.2025 | 15:54 (UTC -3)

Revista Cultivar, basada en información de Deral



La última semana estuvo marcada por lluvias diarias en Paraná, aunque

desigualmente distribuídas, que trajeron impactos variados en los cultivos. Si bien algunos cultivos se han beneficiado de la humedad, otros enfrentan desafíos debido al exceso de lluvias o la falta de ellas en momentos críticos. Así lo indica el nuevo Boletín de Condiciones Meteorológicas y de Cultivo publicado por el Departamento de Economía Rural (Deral) del estado de Paraná.

CULTURA	ÁREA*		CONDIÇÃO*			FENOLOGIA*					
	Safra	Plantio	Colheita	Ruim	Média	Boa	Germinação	Desenv. Vegetativo	Floração	Frutificação	Maturação
Safra 2024/25											
 Batata (1ª safra)	100	90	-	6	94	-	-	-	14	86	
 Batata (2ª safra)	59	-	-	7	93	17	48	-	35	-	
 Feijão (1ª safra)	100	97	-	8	92	-	-	-	11	89	
 Feijão (2ª safra)	38	0	-	5	95	46	54	-	-	0	
 Milho (1ª safra)	100	11	0	7	93	-	0	1	39	60	
 Milho (2ª safra)	28	-	-	1	99	74	26	-	-	-	
 Soja (1ª safra)	100	23	4	20	76	-	0	4	51	45	

Observação: Os dados expressos com "-" representam zero absoluto; os dados expressos com "0" representam arredondamento de números inferiores a 0,5; dados em 100% podem representar números superiores a 99,5.

fruta creciendo

La cosecha de uva de mesa y de jugo continúa avanzando, con una cosecha mayor que el año pasado, cuando las condiciones climáticas adversas redujeron la productividad. Sin embargo, los productores enfrentan dificultades debido a la falta de mano de obra y casos aislados de deriva de perlas de tierra y 2,4D.

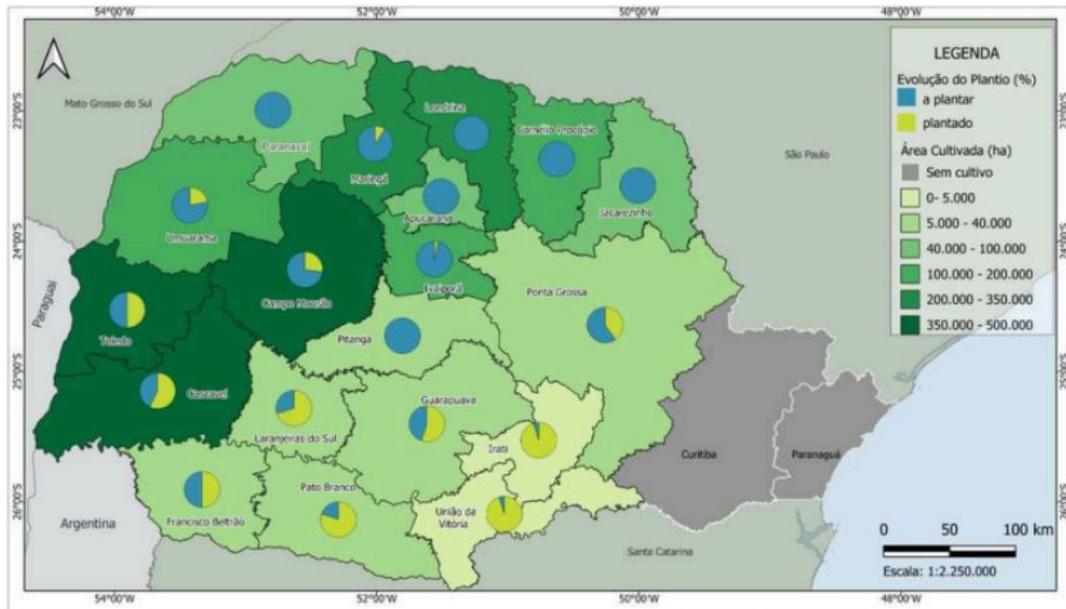
La maracuyá, por el contrario, sufre la falta de lluvias, lo que puede retrasar el inicio de la cosecha. La cosecha de naranjas, peras, mangos y guayabas se ha suspendido temporalmente, pero las ventas continúan.

Frijoles y maíz

La primera cosecha de frijol está prácticamente concluida, alcanzando el 1%, con el 97% de la cosecha en buen estado. La siembra de la segunda cosecha de frijol continúa avanzando y alcanza el 92%, con el 2% de los cultivos en buen estado y el 38% en fase de desarrollo vegetativo.

Sorprendentemente, hubo un aumento en la superficie sembrada con maíz, contrario a la preferencia anterior por el frijol. La primera cosecha de maíz avanza paulatinamente y alcanza el 1%, con un 11% de los cultivos en buen estado.

ÁREA CULTIVADA E PLANTIO DO MILHO 2ª SAFRA



La siembra de la 2da cosecha alcanzó un 28%, con un excelente desempeño inicial, ya que el 99% de los cultivos están clasificados como buenos y el 60% de ellos se encuentran en fase de maduración.

A pesar del buen desarrollo, existe preocupación por la alta presión de chicharritas, que puede afectar la

productividad.

Soja

Las lluvias recientes sólo han beneficiado a los cultivos de soja más jóvenes, mientras que las áreas en la etapa final de fructificación no han visto mejoras significativas en la productividad. Las lluvias excesivas también están empezando a suscitar preocupaciones sobre la calidad de los granos, especialmente en las zonas de precosecha.

La primera cosecha de soja alcanzó un 1%, con un 23% de los cultivos en buen estado. Sin embargo, la alta humedad ha dificultado la aplicación de pesticidas

contra plagas y enfermedades, aumentando el riesgo de roya asiática y Sclerotinia.

Patata y yuca

La primera cosecha de papa alcanzó el 1%, con el 90% de los cultivos en buen estado. La siembra de la segunda cosecha de papa continúa a buen ritmo, alcanzando un 94%, con un 2% de cultivos en buen estado.

La producción de yuca avanza tanto en las zonas con dos ciclos, que se están cosechando, como en las de un ciclo, donde continúan realizándose tratamientos culturales.

Arroz y caña de azúcar

La cosecha de arroz de regadío se desarrolla según el calendario establecido, a pesar de las pérdidas en algunas zonas que se inundaron en diciembre.

Inicialmente se estimó una pérdida total, pero se recuperó parte de la producción, aunque con menor calidad.

La caña de azúcar, a su vez, se encuentra mayoritariamente en fase de desarrollo vegetativo, favorecida por la humedad del suelo. Cerca de las plantas, algunas zonas ya están listas para la cosecha.

Pastizales y riego

Las pasturas muestran un incremento en la producción de masa verde, favoreciendo el pastoreo, aunque la recuperación en el Noroeste del estado aún continúa.

Los ríos, presas y arroyos continúan con buenos niveles de agua, asegurando el abastecimiento de bebederos para animales y el riego de frutas y hortalizas, tanto en campo abierto como en invernaderos.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

El 15 vence plazo para inscribir cultivos de soja en MT

Los productores de soja pueden registrarse en línea o en una de las 140 unidades de Indea distribuidas en todo el estado.

04.02.2025 | 15:30 (UTC -3)

Luciana Cury



Los productores de soja de Mato Grosso tienen hasta el 15 de febrero para registrar

sus unidades de producción en el Instituto Estatal de Defensa Agropecuaria (Indea). El registro es obligatorio y se realiza anualmente en línea, a través del Sistema de Defensa Sanitaria Vegetal (Sisdev). El productor también tiene la opción de registrarse en una de las 140 unidades Indea repartidas en el estado.

Al registrarse, deberá proporcionar el área total plantada, la ubicación geográfica, el tipo de cultivo utilizado y otra información. Quien no se registre dentro del plazo legal estará sujeto a una multa de 10 Unidades Estándar Fiscales (UPF), lo que equivale a R\$ 2.425,50.

En la última cosecha se registraron 16.520 unidades productoras de soja, lo que corresponde a 8.961 productores sojeros

que totalizaron más de 11 millones de hectáreas de superficie sembrada.

Actualmente, Mato Grosso ya cuenta con un total de 8.215 propiedades registradas, lo que corresponde a más de 7 millones de hectáreas ya declaradas por productores de soja que ya registraron sus unidades de producción.

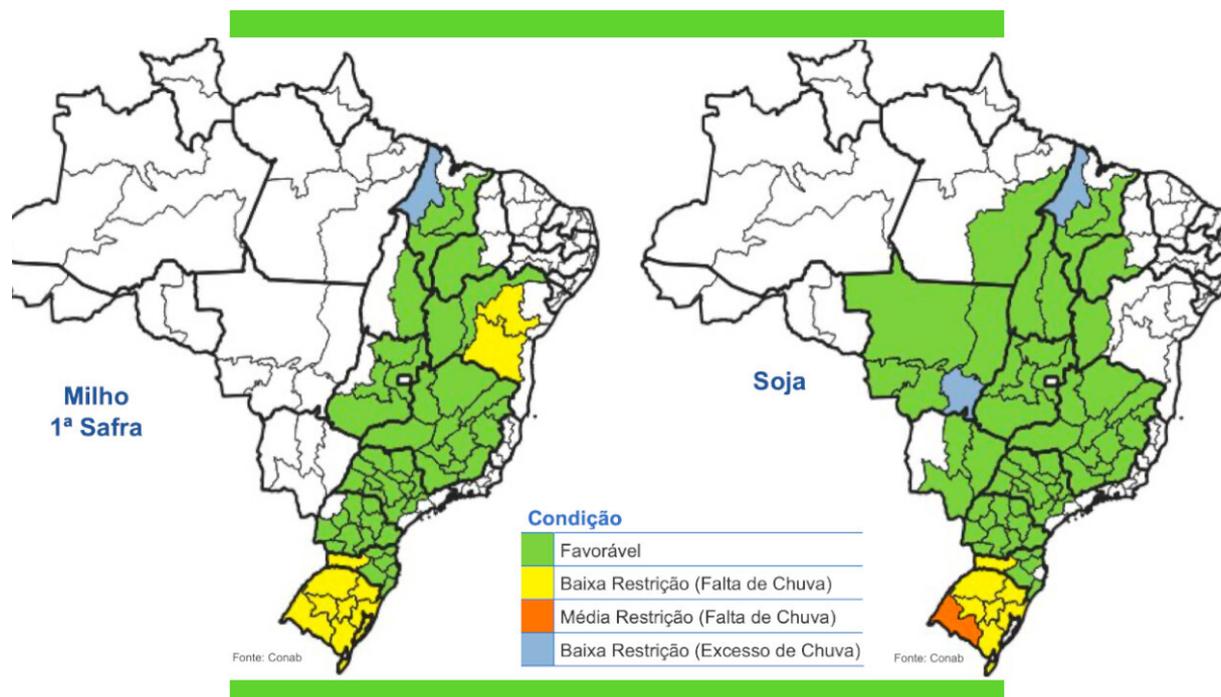
[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Conab: seguimiento de cultivos 4 de febrero de 2025

La cosecha de soja sigue lenta en estados como Mato Grosso

04.02.2025 | 15:06 (UTC -3)

Revista Cultivar



Las condiciones climáticas adversas continúan impactando el avance de la cosecha de granos en Brasil, según el

más reciente levantamiento de la Compañía Nacional de Abastecimiento (Conab).

Mientras algunas regiones enfrentan retrasos en las cosechas debido al exceso de lluvias, otras enfrentan escasez de agua, lo que compromete el potencial de producción.

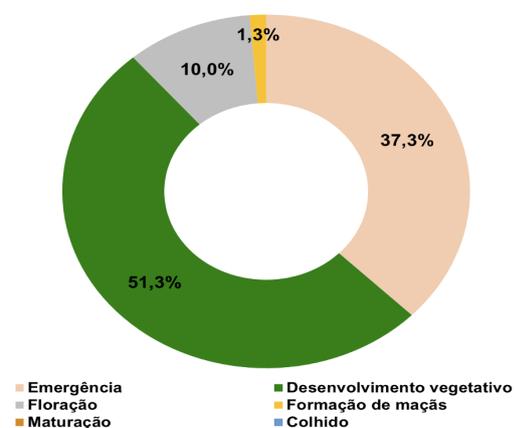
La cosecha de soja se retrasa

La cosecha de soja sigue lenta en estados como Mato Grosso, Paraná y Goiás debido al exceso de lluvias, que también aumenta la presión de enfermedades sobre los cultivos.

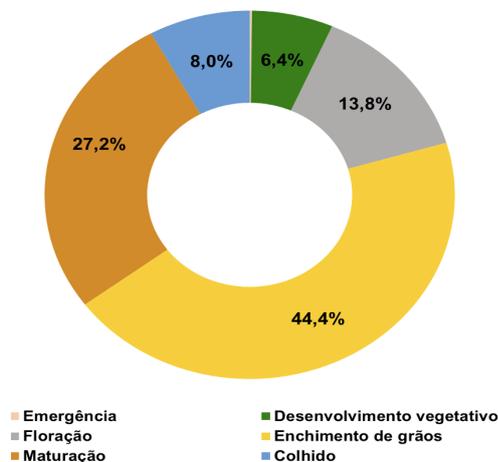
En Mato Grosso do Sul, las primeras parcelas cosechadas presentaron una productividad inferior a la esperada. En Rio Grande do Sul, las lluvias irregulares consolidaron las pérdidas en los cultivos sembrados en octubre.

Por otro lado, Bahía y Minas Gerais han tenido un buen desarrollo de los cultivos, aunque con pérdidas ocasionales debido al ataque de patógenos. En Tocantins y Maranhão, la cosecha avanza, pero en Pará las lluvias dificultan tanto la cosecha como la finalización de la siembra.

Algodão - Safra 2024/25



Soja - Safra 2024/25

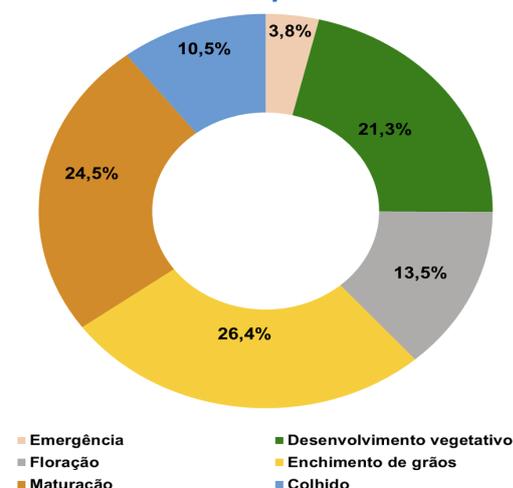


Maíz 1da cosecha

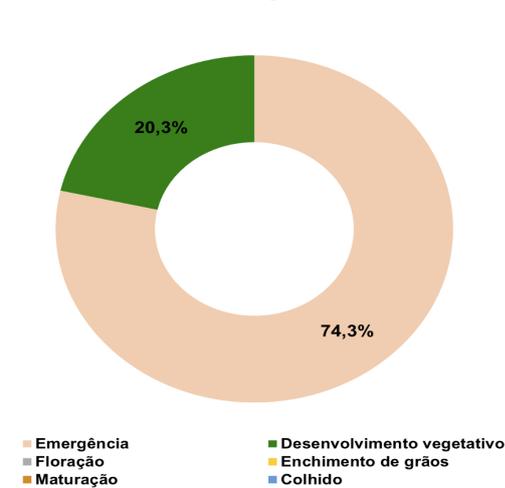
La cosecha de primera cosecha de maíz avanza en Rio Grande do Sul, pero con productividad variable debido a las restricciones hídricas. En Minas Gerais, los cultivos están en buenas condiciones, mientras que en Bahía, el oeste del estado presenta un buen desempeño, pese al aumento de cicadélidos.

En Paraná y São Paulo, las lluvias frecuentes ralentizan el ritmo de la cosecha. En Santa Catarina, la cosecha ya comenzó en el Centro Oeste, con buena productividad. En los estados de Pará y Maranhão, el exceso de lluvias está dificultando el avance de la siembra.

Milho 1ª - Safra 2024/25



Milho 2ª - Safra 2023/24



Arroz: producción se mantiene

La producción de arroz se mantiene estable en Rio Grande do Sul, a pesar de la necesidad de riego intermitente debido a la reducción de los embalses. Santa Catarina registra avances en la cosecha en el Valle de Itajaí, beneficiada por clima favorable.

En Maranhão, la siembra en seco enfrenta dificultades debido al exceso de lluvias, mientras que en Tocantins y Paraná, los cultivos están avanzando hacia la fase de llenado de granos. La cosecha ocurre puntualmente en Mato Grosso y Goiás, con buena productividad.

frijol 1ra cosecha

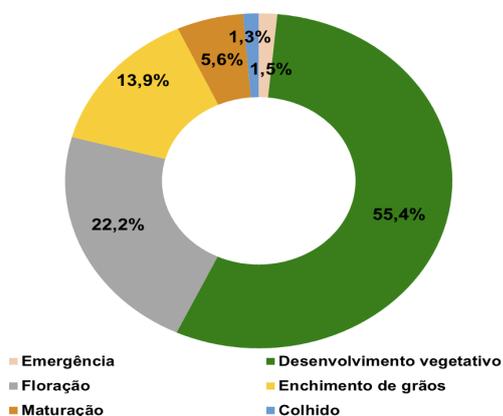
La cosecha del frijol está en su fase final en Paraná, con el 91% del área

cosechada, pero la alta humedad compromete la calidad de los granos.

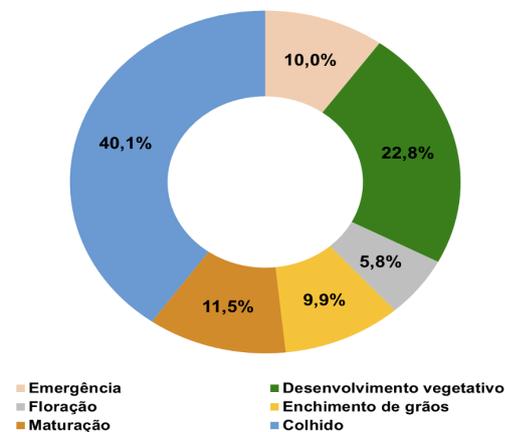
Minas Gerais avanza con la cosecha, impulsada por el clima seco de la última semana. En Goiás, ya se ha cosechado un tercio del área, con destaque para las regiones Sur y Sudoeste, que registran buenas condiciones fitosanitarias.

En Santa Catarina, el frijol negro se acerca a la cosecha, mientras que el frijol de color todavía está en la etapa final de desarrollo vegetativo. En Rio Grande do Sul, las lluvias recientes han favorecido el desarrollo de los cultivos.

Arroz - Safra 2024/25



Feijão 1ª - Safra 2024/25



[VOLVER AL ÍNDICE](#)

ADM anuncia los resultados financieros de 2024

La compañía dijo que espera reducir su plantilla para 2025.

04.02.2025 | 14:43 (UTC -3)

Revista Cultivar



Performance Highlights

Q4 and FY 2024

Q4 2024
Adjusted Earnings Per Share^{1,2}

\$1.14

Down 16% relative to prior year

Q4 2024
Total Segment Operating Profit^{1,3}

\$1.1B

Down 16% relative to prior year

Trailing 4-Quarter
Average Adjusted ROIC¹

8.3%

Down due to lower segment operating profit

FY 2024 Adjusted
Earnings Per Share^{1,2,5}

\$4.74

Down 32% relative to prior year

FY 2024
Total Segment Operating Profit^{1,3}

\$4.2B

Down 28% relative to prior year

FY 2024
Cash Flows From Operations Before
Working Capital^{1,4}

\$3.3B

Cash generation down 30% due to lower operating profit

ADM (Archer-Daniels-Midland Company) ha publicado sus resultados financieros para el cuarto trimestre y el año completo de 2024. La compañía informó un ingreso neto de \$ 1,8 mil millones para el año, con ganancias por acción (EPS) de \$ 3,65 mil millones. \$ 47. Estas cifras representaron una caída del XNUMX% respecto al año anterior.

En el cuarto trimestre, ADM registró una disminución del 9% en sus ganancias antes de impuestos, a 667 millones de dólares. Las ganancias por acción fueron de 1,17 dólares, un 10% más en comparación con el mismo período de 2023. Sin embargo, las ganancias ajustadas por acción cayeron un 16% a 1,14 dólares.

“Estamos enfocados en mejorar nuestro desempeño operativo, acelerar el ahorro de costos y simplificar nuestro portafolio. Como parte de este esfuerzo, estamos anunciando acciones específicas para lograr ahorros de costos de entre 500 y 750 millones de dólares en los próximos años. “Esto representa una continuación del compromiso de ADM de impulsar la simplificación y alinear mejor nuestros recursos para lograr un crecimiento sostenible a largo plazo”, afirmó Juan Luciano, director ejecutivo de la empresa.

La compañía anunció acciones específicas para ahorrar entre 500 y 750 millones de dólares en los próximos tres a cinco años.

ADM dijo que espera lograr la mayoría de los ahorros de costos a nivel anual mediante mejoras en los costos de

fabricación, reducciones en los materiales y servicios adquiridos y reducciones específicas de la fuerza laboral.

La compañía también dijo que espera reducir su fuerza laboral en aproximadamente 600 a 700 puestos a nivel mundial para 2025.

Market Context for 2025 Outlook

1H 2025 Market Drivers

- Trade and biofuels policy uncertainty
- Record soybean production continues to grow stocks
- Improved Argentinian crush rates
- Strong corn demand and lower stocks-to-use intensifies focus on U.S. production
- Canola supply tightness and policy uncertainty
- On-going geopolitical uncertainty

2H 2025 Market Drivers

- 45Z guidance supports domestic vegetable oil demand
- Livestock industry outlook driving an increase in soybean meal demand
- Regulatory clarity on global biofuels policy supports vegetable oil demand

2025 Focus

Execution and simplification to address external uncertainty

External Environment Uncertainty

- Potential impact of trade policy decisions
- Potential impact of regulatory policy decisions
- Ongoing impact of supply / demand balance



Execution and Cost Focus

- Address AS&O targeted plant efficiency + restore operations at Decatur East plant
- Address demand fulfillment issues in Pet
- Pricing and operating leverage in Nutrition
- Leverage data analytics to identify new savings opportunities
- Reduce 3rd party spend and drive targeted SG&A reductions
- **Expect to generate ~\$200 – 300 million of savings in 2025 / \$500 – 750 million over the next 3 – 5 years**



Simplification Focus

- Address performance, demand and capacity challenges
- Review capex needs that do not meet returns objectives
- Target overlaps in capability / asset footprint through synergies, closures and divestitures
- Determine best owner / operator model for non-strategic assets
- Prioritize organization focus on most critical sources of value
- **Identified a pipeline of ~\$2 billion in portfolio opportunities**

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Embrapa y socios desarrollan nuevas variedades de soja

Los cultivares son tolerantes a herbicidas, resistentes a plagas y cuentan con tecnología Intacta2/Xtend (I2X)

04.02.2025 | 14:23 (UTC -3)

Lebna Landgraf



Ya están a disposición de los productores dos nuevos cultivares de soja con la

innovadora tecnología denominada Intacta2/Xtend (I2X), que agrega tolerancia a los herbicidas glifosato y dicamba y resistencia a las principales orugas y enfermedades de la soja. Desarrolladas en asociación entre Embrapa y la Fundación Meridional, BRS 2361 I2X y BRS 2058 I2X tienen un gran potencial de impacto en la cosecha 2024/2025, ya que aún tienen un techo de producción alto, superior al de las variedades que se encuentran en el mercado.

Según el investigador de Embrapa Soja (PR) Carlos Lásaro Melo, BRS 2361 I2X es un cultivar con un perfil innovador que, en pruebas de evaluación, produjo más de 5 mil kilos por hectárea (kg/ha), superando varios cultivares actualmente disponibles

en el mercado.

“Además, es resistente a las principales enfermedades que afectan a la soja: cancro del tallo, pudrición de la raíz y *Phytophthora*, pústula bacteriana y resistencia moderada a la mancha ojo de rana”, destaca.

Melo refuerza que BRS 2361 I2X pertenece al grupo de madurez 6.1, con un ciclo promedio de 120 días, en los ambientes probados, y tiene mayor potencial de producción en altitudes superiores a 600 metros en Paraná y São Paulo (REC 201).

“Otro punto a destacar es que permite una siembra temprana, posibilitando sembrar maíz de segunda cosecha en la mejor

‘ventana’ de siembra, en la región donde está indicado el cultivar”, añade.

Lanzar

Los dos cultivares serán lanzados en una ceremonia que tendrá lugar en la Muestra de Tecnología de Embrapa, en la Muestra Rural Coopavel, que ocurre del 10 al 14 de febrero, en Cascavel (PR).

El otro lanzamiento es el BRS 2058 I2X, que ofrece amplia adaptabilidad a la Región Sur, también con altos techos de productividad, superando a los principales competidores del mercado.

“Esta variedad tiene excelentes rendimientos, especialmente en altitudes superiores a los 650 metros”, destaca el

investigador Antonio Pipolo. Es un cultivar del grupo de madurez 5.8, con un ciclo promedio de 125 días, y se recomienda para Rio Grande do Sul (REC 102 y 103), Santa Catarina (REC 102 y 103), Paraná (REC 102 y 103) y São Paulo (REC 103).

En cuanto al aspecto sanitario, es resistente a las principales enfermedades de la soja: cancro del tallo, pústula bacteriana y podredumbre radicular.

Phytophthora – y resistencia moderada a la mancha de ojo de rana y al nematodo agallador *M. javanica*. “Resistencia a *Phytophthora* “es un diferenciador importante para BRS 2058 I2X, ya que es una enfermedad que ha estado causando muchas muertes de plantas en cultivares de soja susceptibles en las últimas cosechas, especialmente en regiones más

frías, donde está indicada y tiene un alto potencial de producción”, informa.

El gerente ejecutivo de la Fundación Meridional, Ralf Udo Dengler, destaca que el lanzamiento de estos dos cultivares con la plataforma I2X es un marco importante en la asociación con Embrapa, que recientemente cumplió 25 años.

“Estamos planificando una importante producción de semillas en la zafra 2024/2025 y, así, podremos ofrecer una cantidad adecuada a las demandas del mercado. Tenemos grandes expectativas, pues BRS 2058 I2X y BRS 2361 I2X ya demostraron su gran potencial de producción, en ensayos y en áreas de demostración. Los productores seguramente generarán una gran

demanda de semillas y estaremos listos para atenderlos”, destaca.

Gestión de orugas



Foto de : Fabiano Bastos

La tecnología Intacta2/Xtend (I2X) presente en los lanzamientos reúne tres proteínas (Cry1A.105, Cry2Ab2 y Cry1Ac), que aumentan la protección contra seis especies de orugas que afectan al cultivo

de soja: *Helicoverpa armígera*, *cosmioides spodoptera*, falso gusano medidor (*Chrysodeixis includens*), oruga de la soja (*Anticarsia gemmatalis*), oruga de la manzana (*Cloridea virescens*) y taladro de axila (*Crociosema aporema*).

El investigador Daniel Sosa Gómez explica que la piramidación de tres proteínas reduce la probabilidad de ruptura de la resistencia. “Sin embargo, un aspecto fundamental para evitar la selección de poblaciones de orugas resistentes en cultivos que utilizan esta tecnología es la plantación de áreas de refugio estructuradas”, apunta.

La recomendación actual de refugio para los cultivos de soja es de al menos el 20% del área con tecnología distinta a I2X.

Según el investigador, se trata de una medida preventiva que consiste en sembrar parte del cultivo con otras opciones de soja no Bt (sin toxinas Bt) *Bacillus thuringiensis* (Bt)), a una distancia máxima de 800 metros de cultivos con tecnología I2X.

“La adopción del área de refugio permite el apareamiento aleatorio de polillas de áreas con tecnología I2X y áreas de refugio, favoreciendo el mantenimiento de poblaciones susceptibles y retrasando la selección de poblaciones resistentes”, afirma.

Sosa Gómez destaca también que el manejo de plagas en cultivos con tecnología I2X sigue las premisas del Manejo Integrado de Plagas (MIP), como

el monitoreo y control cuando las plagas alcanzan el nivel de acción, además de priorizar el uso de insecticidas más selectivos.

I2X en el manejo de malezas

Las variedades de soja con tecnología I2X son tolerantes a los herbicidas glifosato y dicamba, que son eficientes en el manejo de malezas de hoja ancha, como buva, caruru, corda-de-viola, picão-preto, entre otras.

“Dicamba es un herbicida registrado únicamente para aplicación durante la resiembra de soja. “Es fundamental seguir la información contenida en el

prospecto, ya que su uso en contra de las indicaciones técnicas puede ocasionar problemas en cultivos no destinados a la aplicación del herbicida”, advierte el investigador Fernando Adegas.

Adegas afirma que la integración entre las prácticas de manejo pasa por el control químico, principalmente la rotación de mecanismos de acción de los herbicidas, pero también prácticas alternativas como la rotación de cultivos, el uso de cultivos de cobertura en la contra estación de la soja para generar buena paja, la limpieza de la maquinaria agrícola. y herramientas, y el uso de semillas de calidad libres de malezas resistentes para evitar la reproducción de estas especies.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

CNH publica resultados de 2024

El segmento agrícola fue uno de los más afectados

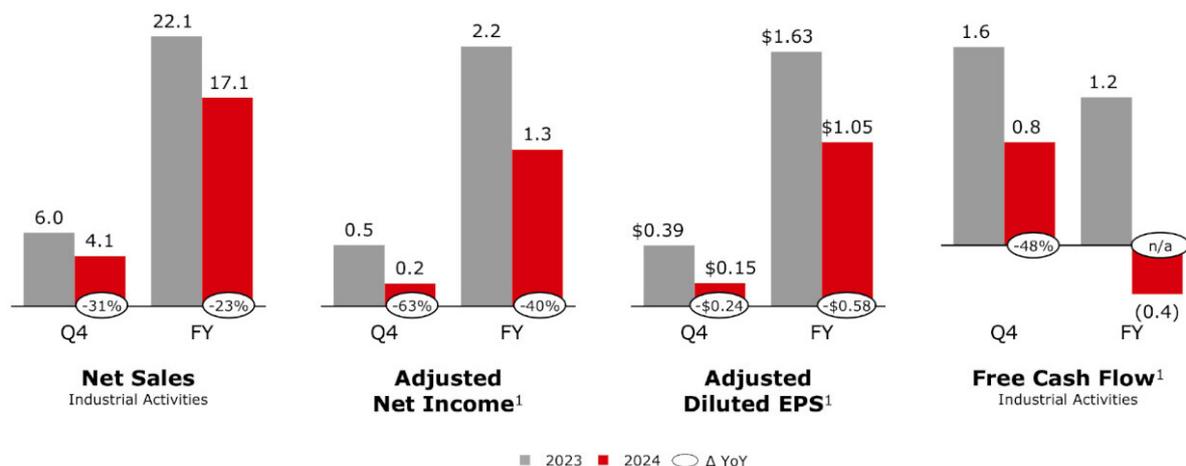
04.02.2025 | 09:11 (UTC -3)

Revista Cultivar



Q4 / FY 2024 | FINANCIAL HIGHLIGHTS

(\$B, except EPS)



CNH Industrial NV cerró el año 2024 con un descenso en sus indicadores financieros. Los ingresos consolidados anuales de la compañía fueron de 19,84

millones de dólares, un 20% menos en comparación con 2023.

Los ingresos netos de la compañía cayeron de 2,287 millones de dólares en 2023 a 1,259 millones de dólares en 2024, mientras que las ganancias ajustadas por acción cayeron de 1,69 dólares a 0,99 dólares.

Impactos en el segmento agrícola

El segmento agrícola fue uno de los más afectados en 2024. La demanda mundial de estos equipos disminuyó, con caídas importantes en las principales regiones.

En América del Norte, la demanda de tractores de más de 140 CV cayó un 34%,

mientras que los modelos por debajo de ese nivel vieron una reducción del 10%. La demanda de cosechadoras en la región cayó un 33%.

En Europa, Oriente Medio y África (EMEA), los pedidos de tractores cayeron un 6% y los de cosechadoras, un 31%.

En Sudamérica, las caídas fueron del 5% y 21%, respectivamente.

La única excepción fue la región Asia-Pacífico, que registró un crecimiento del 10% en la demanda de tractores, aunque la demanda de cosechadoras cayó un 1%.

Las ventas netas del segmento agrícola disminuyeron 31% en el último trimestre del año, totalizando US\$ 3,4 millones. El ingreso operativo ajustado (EBIT) cayó drásticamente de \$ 635 millones en el

cuarto trimestre de 2023 a \$ 244 millones en 2024, lo que refleja la disminución en los volúmenes de ventas.

La inversión en investigación y desarrollo aumentó hasta el 6,2% de las ventas netas, frente al 5% del año anterior.

Outlook para 2025

El director general de CNH Industrial, Gerrit Marx, enfatizó que la compañía continuará ajustando su producción para reducir los inventarios y enfrentar las continuas y desafiantes condiciones del mercado.

“Esperamos que el escenario adverso persista al menos hasta el primer semestre de 2025, y mantendremos la

producción en niveles reducidos para evitar la acumulación de inventarios en el canal de venta”, indicó.

Para 2025, la compañía prevé una caída en las ventas netas del sector agrícola, estimando una reducción de entre 13% y 18% respecto a 2024, considerando efectos cambiarios. Se espera que el EBIT ajustado del segmento esté entre el 8,5% y el 9,5%.

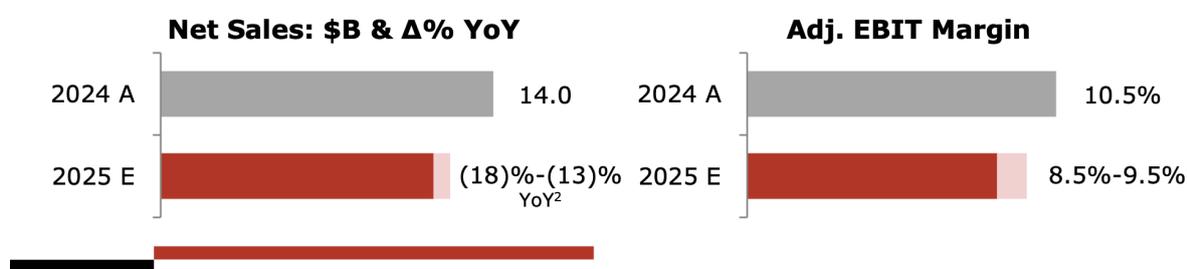
2025 OUTLOOK – AGRICULTURE

Total Industry Unit Forecast¹

	North America	EMEA	South America	APAC
LHP Tractors	(10)% – (5)%	(5)% – flat	flat	(5)% – flat
HHP Tractors	(30)% – (25)%			
Combines	(25)% – (20)%	flat – 5%	flat	(10)% – (5)%

Total Industry Volume % change FY 2025 vs. FY 2024 reflecting the aggregate for key markets where the Company competes.

CNH Agriculture – Main Assumptions



[VOLVER AL ÍNDICE](#)

John Deere lanza un kit para agricultura de precisión

"Precision Essentials" tiene como objetivo reducir los costos iniciales para los productores

04.02.2025 | 08:24 (UTC -3)

Revista Cultivar, basada en información de Jenni Badding



John Deere ha anunciado en Estados Unidos el lanzamiento del kit de hardware "Precision Essentials". Es un producto de agricultura de precisión desarrollado para

reducir costos iniciales. El kit incluye pantallas universales G5 o G5Plus, receptor StarFire 7500 y módem JDLink M o R.

La nueva función permite a los usuarios automatizar sus máquinas con el último hardware y software de John Deere, así como integrar operaciones en el Centro de Operaciones John Deere, una plataforma que permite la gestión centralizada de toda la propiedad.

Precision Essentials también ofrece la oportunidad de modernizar equipos antiguos de John Deere y flotas mixtas con la tecnología necesaria para mejorar la productividad, al tiempo que se obtienen conocimientos para optimizar la gestión de la granja.

Christopher Murray, gerente de tecnología de John Deere, destacó que el nuevo kit tiene como objetivo atender los crecientes desafíos que enfrentan los agricultores, como aumentar la producción, reducir los costos de insumos y adoptar prácticas sustentables.

“Precision Essentials está diseñado para ayudar a todo tipo de agricultores a enfrentar estos desafíos, ofreciendo flexibilidad financiera con un bajo costo inicial y beneficios inmediatos en términos de eficiencia operativa”, afirmó Murray.

El kit Precision Essentials requiere una licencia anual, con cuatro opciones disponibles: licencia AutoTrac (2 años), licencia Precision Essentials (1 año), licencia Precision Essentials + SF-RTK (1

año) y licencia Advanced (1 año).

Después del primer año, los clientes pueden renovar una de estas opciones o elegir una nueva versión de licencia anual.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Avanza adopción de cultivos de cobertura en Brasil

Una investigación realizada por Embrapa Cerrados mostró que el 74% de los productores participantes utilizan cultivos de cobertura

03.02.2025 | 14:20 (UTC -3)

Juliana Miura

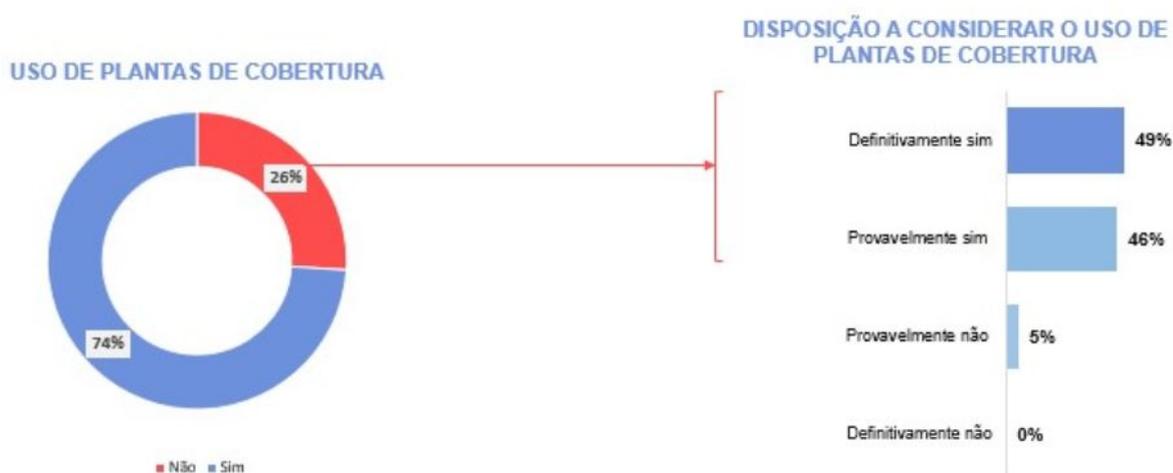


Foto: Robélio Marchão

La encuesta de opinión realizada por Embrapa Cerrados mostró que el 74% de los productores rurales que respondieron el cuestionario utilizan cultivos de cobertura en sus propiedades. Sin embargo, entre el 26% que dijo que no adoptaría la tecnología, prácticamente todos están dispuestos a considerar su uso.

De los 709 cuestionarios respondidos, el 38% eran productores rurales y el 4% eran gerentes agropecuarios, perfiles que fueron foco del trabajo. El cuestionario fue analizado en base a las respuestas dadas por estos participantes, un total de 300 personas. Los demás participantes se identificaron como representantes de universidades y educación, consultores técnicos, representantes del sistema

público de asistencia técnica y extensión rural y técnicos de empresas privadas relacionadas con el sector agropecuario.



Para el investigador Marcelo Ayres, coordinador de la investigación, este fue un buen resultado, ya que fue la primera experiencia con este tipo de encuesta realizada directamente con los públicos objetivos de la tecnología. “Nuestro objetivo es comprender los criterios que

llevan a los productores rurales a adoptar o no cultivos de cobertura en sus propiedades y el nivel de conocimiento sobre sus beneficios, además de identificar las dificultades que tienen en relación a la tecnología. Para una primera aproximación obtuvimos información importante, que nos ayudará a orientar nuestras acciones”, explica.

El investigador relata que la idea es repetir la investigación, para monitorear la situación de la adopción de cultivos de cobertura en el país, como se hace en Estados Unidos: “Tenemos una asociación con el USDA [Servicio de Investigación Agrícola] y la Universidad de Florida. Allí se llevan a cabo investigaciones similares desde hace más de diez años, con

actualizaciones anuales. Aquí también tenemos intención de realizar esta encuesta periódicamente”.

Información tecnológica

Entre los productores rurales que utilizan cultivos de cobertura en sus sistemas agrícolas, aproximadamente el 50% ha adoptado esta práctica durante más de cinco años. Otro 30% lleva haciéndolo más de diez años. La mitad de los encuestados utiliza cultivos de cobertura en una superficie equivalente al 40% del área agrícola de la propiedad.

Entre las especies más utilizadas se citaron *Brachiaria ruziziensis* (57%) y mijo

(54%), seguidos por el nabo forrajero con 37%. Los cultivos comerciales más comúnmente plantados en las propiedades de los entrevistados son el maíz y la soja.

Como factores más importantes para ampliar el área con cultivos de cobertura en la propiedad, los encuestados señalaron la disponibilidad de semillas comerciales en cantidad, calidad y origen conocido e información sobre qué especies utilizar.

En general, los productores rurales y administradores agrícolas perciben varios beneficios del uso de cultivos de cobertura, entre los que se destacan: mejoramiento del suelo – estructura física, retención de humedad, reducción de la

compactación, además del aumento de la materia orgánica.

Respecto al uso de áreas sembradas con cultivos de cobertura para pastoreo, el 40% respondió que realiza este tipo de manejo. Otro 7% produce ensilaje y un 2% produce heno.

Casi el 70% de los productores compran semillas para sembrar. Mientras que el 34% produce su propia semilla. “Esta información sugiere un gran mercado para semillas de especies de cultivos de cobertura”, analiza Ayres.

Otras preguntas del cuestionario abordaron el uso de mezclas de cultivos de cobertura, los métodos de cultivo y la gestión de los cultivos de cobertura y el

costo de los precios de las semillas.

Perfil de la propiedad

En cuanto a las propiedades de los entrevistados, Minas Gerais fue el estado más representado, seguido de Paraná, São Paulo y Goiás. “Este dato fue una sorpresa para mí. “Pensé que recibiríamos más participación de los estados del Centro-Oeste, como Mato Grosso y Mato Grosso do Sul”, destaca el investigador de Embrapa Cerrados.

Respecto a la asistencia técnica, se señalaron diversas opciones, entre ellas consultores privados, consultores técnicos vinculados a empresas de insumos y equipo técnico propio, mientras que un

21% manifestó no recibir ningún tipo de asistencia.

La encuesta de opinión

La encuesta de opinión se desarrolló en el marco del proyecto “Fertilize 4 Life - Reducción de la dependencia de fertilizantes mediante el uso de leguminosas como cultivos de cobertura en sistemas de integración de cultivos y ganadería” y se llevó a cabo entre noviembre y diciembre, mediante un formulario en línea. .

El objetivo fue evaluar el nivel de adopción de cultivos de cobertura en sistemas agrícolas y en pasturas formadas con integración cultivo-ganadería (ILP). El

cuestionario se difundió a través de un informe publicado en la prensa, cooperación con instituciones que trabajan con el sector agrícola, apoyo de varios centros de investigación de Embrapa y contacto vía WhatsApp.

Marcelo Ayres agrega: “Se está preparando el informe con el análisis de todos los datos e información para la divulgación completa de los resultados. “Tenemos en nuestras manos un conjunto muy rico de información que ayudará a orientar políticas públicas, nuevas investigaciones y acciones de comunicación y transferencia de tecnología, además de subsidiar el desarrollo de prácticas agrícolas para reducir las dificultades de gestión en los sistemas de producción en todo el país”.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Lavoro presenta resultados del primer trimestre fiscal de 2025

Durante el período, la compañía registró una pérdida de R\$ 267,1 millones.

03.02.2025 | 10:38 (UTC -3)

Revista Cultivar



Lavoro registró ingresos consolidados de R\$ 2,05 mil millones en el primer trimestre fiscal de 2025, una caída del 13% en

comparación con el mismo período de 2024. La reducción fue influenciada por la deflación en los precios de los insumos en el sector minorista agrícola de Brasil, aunque el segmento "Crop Care" Ha mostrado crecimiento. En términos de dólares, los ingresos cayeron un 24% a 370,2 millones de dólares.

En el período, la compañía registró una pérdida de R\$ 267,1 millones, frente a R\$ 71 millones en el mismo período de 2024. Según información de la empresa, la principal razón de este aumento de la pérdida fue la variación de los activos por impuestos diferidos y la aumento de los costos financieros.

Lavoro revisó sus provisiones para el ejercicio 2025, proyectando ingresos consolidados entre R\$ 6,5 mil millones y

R\$ 7,5 mil millones. Las dificultades operativas se debieron principalmente a la escasez de inventarios en los meses críticos de noviembre y diciembre, impactados por las restricciones al financiamiento de inventarios.

El segmento Crop Care tuvo un desempeño positivo, con un aumento del 68% en ingresos, impulsado por las filiales Unión Agro y Perterra. Por otro lado, el segmento minorista agrícola en Brasil cayó un 23%, lo que refleja los desafíos que enfrentan los agricultores con respecto a la liquidez y los precios de los insumos.

"Si bien la confianza de los agricultores y las proyecciones de rentabilidad siguieron mejorando en Brasil, las restricciones de liquidez en el sector, que ya eran

significativas, aumentaron considerablemente hacia fines de año. Los eventos de quiebra, incluido el de un gran minorista agrícola, desencadenaron un marcado aumento del riesgo “La aversión entre los proveedores y las instituciones financieras ha llevado a un endurecimiento significativo de las condiciones de financiamiento de inventarios para Lavoro y otros pares de la industria”, dijo Ruy Cunha, CEO de Lavoro (en la foto de arriba).

Consolidated Results (BRL)	1Q24	1Q25	Chg. %
<i>(in millions of Brazilian reais)</i>			
Revenue by Segment	2,366.0	2,052.7	(13%)
Brazil Ag Retail	2,017.9	1,549.9	(23%)
Latam Ag Retail	324.2	337.0	4%
Crop Care	175.0	293.7	68%
Intercompany eliminations	(151.2)	(127.9)	
Revenue by Category	2,366.0	2,052.7	(13%)
Inputs revenue	2,140.0	1,943.1	(9%)
Grains revenue	226.0	109.6	(52%)
Gross Profit	293.3	321.2	10%
Brazil Ag Retail	176.3	189.0	7%
Latam Ag Retail	44.7	47.8	7%
Crop Care	75.9	84.3	11%
Intercompany elim.	(3.6)	0.1	
Gross Margin	12.4%	15.6%	320 bps
Brazil Ag Retail	8.7%	12.2%	350 bps
Latam Ag Retail	13.8%	14.2%	40 bps
Crop Care	43.3%	28.7%	-1460 bps
Gross Margin (% of Inputs revenue)	13.7%	16.5%	280 bps
Brazil Ag Retail	9.7%	12.8%	310 bps
Latam Ag Retail	15.2%	15.9%	70 bps
Crop Care	43.3%	28.7%	-1460 bps
SG&A (excl. D&A)	(270.1)	(275.1)	2%
Other operating income (expense)	0.4	1.3	
EBITDA	23.6	47.4	101%
(+) Adjustment items	33.7	7.0	
Adjusted EBITDA	57.2	54.4	(5%)
Brazil Ag Retail	48.2	45.1	(6%)
Latam Ag Retail	15.2	10.4	(32%)
Crop Care	29.0	35.9	24%
Corporate & Intercompany elim.	(35.2)	(37.1)	
Adjusted EBITDA Margin %	2.4%	2.7%	20 bps
Adjusted EBITDA Margin (% of Inputs)	2.7%	2.8%	10 bps
Share of profit of an associate	(1.0)	10.2	
D&A (incl. PPA amortization)	(50.2)	(43.9)	
Finance income (costs)	(129.0)	(189.7)	
Income taxes, current and deferred	85.5	(91.1)	
Profit (loss)	(71.0)	(267.1)	
(+) Adjustment items	42.5	(3.2)	
(+) Income tax impact of adjustments	(14.5)	1.1	
Adjusted Profit/Loss	(42.9)	(269.2)	

Results in BRL	1Q24	1Q25
<i>(figures in millions of Brazilian reais)</i>		
Consolidated - Profit (loss)	(71.0)	(267.1)
(+) Income taxes	(85.5)	91.1
(+) Finance income (costs)	129.0	189.7
(+) Depreciation and amortization	50.2	43.9
(+) Share of profit of an associate	1.0	(10.2)
(+) M&A expenses	16.9	0.4
(+) Stock-based compensation	6.0	2.3
(+) DeSPAC related bonus	6.5	-
(+) Related party consultancy services	4.2	4.3
Consolidated - Adjusted EBITDA	57.2	54.4
Brazil Ag Retail - Profit (loss)	(25.7)	(249.3)
(+) Income taxes	(86.0)	87.7
(+) Finance income (costs)	121.8	171.2
(+) Depreciation and amortization	36.3	29.4
(+) Share of profit of an associate	1.5	6.2
(+) DeSPAC related bonus	0.2	-
Brazil Ag Retail - Adjusted EBITDA	48.2	45.1
Latam Ag Retail - Profit (loss)	4.8	0.8
(+) Income taxes	2.3	(1.1)
(+) Finance income (costs)	5.4	7.8
(+) Depreciation and amortization	2.8	3.0
Latam Ag Retail - Adjusted EBITDA	15.2	10.4
Crop Care - Profit (loss)	11.1	8.5
(+) Income taxes	(0.6)	4.5
(+) Finance income (costs)	12.6	16.5
(+) Depreciation and amortization	5.8	4.7
(+) Share of profit of an associate	(0.5)	0.9
(+) Stock-based compensation	0.2	0.3
(+) Related party consultancy services	0.5	0.3
Crop Care - Adjusted EBITDA	29.0	35.8
Corporate & Intercompany Elim. - Profit (loss)	(61.2)	(27.0)
(+) Income taxes	(1.2)	-
(+) Finance income (costs)	(10.8)	(5.8)
(+) Depreciation and amortization	5.3	6.7
(+) Share of profit of an associate	-	(17.3)
(+) M&A expenses	16.9	0.3
(+) Stock-based compensation	5.8	2.0
(+) DeSPAC related bonus	6.3	-
(+) Related party consultancy services	3.8	4.0
Corporate & Intercompany Elim. - Adjusted EBITDA	(35.2)	(37.1)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

CNH tiene un nuevo ejecutivo "Chief Information Officer"

Yara Cristina Carvalho Ávila fue recientemente nombrada para el cargo

03.02.2025 | 10:12 (UTC -3)

Revista Cultivar

The logo for CNH, consisting of the letters 'CNH' in a bold, black, sans-serif font, centered on a light gray rectangular background.

Yara Cristina Carvalho Ávila ha sido nombrada para el cargo de “Chief Information Officer (CIO) Latam & Global IT Financial Services” en CNH. El ejecutivo, con más de 20 años de experiencia, liderará el área de Tecnologías de la Información y Servicios Financieros de la compañía en América Latina y el mundo.

Con trayectoria en empresas como HSBC, Santander, Tata Consultancy Services y Nextel, Yara tiene experiencia en gestión de proyectos tecnológicos y liderazgo de equipos. Antes de asumir el nuevo cargo, fue CIO de CNH para la región de América Latina (desde octubre de 2022).

En su nuevo rol, será responsable de definir e implementar servicios de TI y gestionar proyectos alineados con los

objetivos estratégicos de la compañía.
Yara también tendrá la misión de
identificar oportunidades para el uso
eficiente de las tecnologías, optimizar los
procesos de negocio y fomentar las
innovaciones.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)



*La revista **Cultivar Semanal** es una publicación de divulgación técnico-científica enfocada en la agricultura en Brasil.*

Fue diseñada para ser leída en teléfonos móviles.

Se publica los sábados.

Grupo Cultivar de Publicações Ltda.

revistacultivar-es.com

FUNDADORES

Milton de Sousa Guerra (*in memoriam*)

Newton Peter (director)

Schubert Peter

EQUIPO

Schubert Peter (editor)

Charles Ricardo Echer (comercial)

Rocheli Wachholz

Miriam Portugal

Nathianni Gomes

Sedeli Feijó

Franciele Ávila

Ariadne Marin Fuentes

CONTACTO

editor@grupocultivar.com

comercial@grupocultivar.com