

14 de febrero de 2026

Nº 66

Cultivar *Semanal*

Tecnologías en Show Rural Coopavel 2026

Índice

Show Rural 2026 generó R\$ 7,5 mil millones en cinco días. 06

Corteva lanza el potenciador nutricional Re-Up. 10

Sumitomo Chemical presenta nuevas tecnologías en la Feria Rural Coopavel 2026. 17

Bayer destaca el manejo de malezas en la Feria Rural Coopavel 2026. 25

John Deere destaca la cosechadora S4 en el Show Rural. 29

Plaga cuarentenaria detectada por primera vez en São Paulo. 34

Mercado Agrícola - 13 de febrero de 2026 40

Índice

Baldan trae alternativas crediticias a Show Rural 2026 48

Quicke Brasil presenta la Serie V en el Show Rural 2026 53

Embrapa destaca soja baja en carbono en la Feria Rural Coopavel. 56

LongPing anuncia nuevo Director de Ventas y Marketing. 61

El silenciamiento del gen Akt compromete la muda del minador de las hojas del tomate. 65

El parasitoide Praon volucre exhibe una tendencia hacia la izquierda en el apareamiento. 71

Kuhn lanza el pulverizador Arbo 400 en la Feria Rural Coopavel 2026 78

Índice

New Holland apuesta por la familia T5 en el Show Rural 2026	86
La molécula de Syngenta mejora el control de nematodos.	92
Yara aumenta sus beneficios en 2025	99
Massey Ferguson presenta nuevos tractores en Show Rural 2026.	103
Adama lanza Galil Nano en Brasil.	111
Case IH presenta tractores en la Feria Rural Coopavel.	114
BASF destaca soluciones para soja y maíz en Show Rural 2026	119
Mahindra amplía su portafolio con nuevos lanzamientos de productos en Show Rural 2026.	125

Índice

Valtra lleva tecnología de precisión a Coopavel 2026 132

Stara presenta la máquina multifuncional Spartakus en el Show Rural. 138

Nuevos modelos de la línea Uniport son presentados por Jacto en el Salón Rural. 144

Adama nombra nuevo director de producto global. 150

Bayer está realizando cambios en sus posiciones estratégicas en América del Norte. 153

Show Rural 2026 generó R\$ 7,5 mil millones en cinco días.

La 38ª edición del evento recibió 430,3 visitantes, un nuevo récord histórico.

13.02.2026 | 16:50 (UTC -3)

Jean Paterno



La 38.ª edición de la Feria Rural Coopavel recibió 430,3 visitantes durante cinco días de visitas técnicas, del lunes 9 al viernes 13 de febrero, un récord histórico, según

informó esta tarde el presidente Dilvo Grolli. La mejor marca anterior se registró en 2025, cuando el evento recibió a más de 407 personas.

El valor de ventas de los expositores este año fue de R\$ 7,5 millones, superior a los R\$ 7,05 millones de la edición anterior. La asistencia a este quinto día de visitas técnicas, el 13.º, fue de 61.476 visitantes; la asistencia a la misa del domingo fue de 40 personas, pero no se incluye en el resultado final.

Dilvo atribuye el éxito del evento a la calidad de las innovaciones presentadas, a la fuerte inversión de las empresas en investigación y desarrollo y también a la creciente y cada vez más necesaria búsqueda por parte de los productores

rurales de información y conocimiento que puedan mejorar la calidad de la producción con menores costos y sostenibilidad.

La próxima edición ya tiene fecha.

“Estamos todos muy contentos porque hemos cumplido con el propósito del evento, que es acercar la mejor información técnica a los productores rurales, contribuyendo a acelerar el proceso de aplicación de nuevos conocimientos al campo y optimizar resultados”.

Superar desafíos es un objetivo constante de Show Rural, uno de los tres eventos

más grandes de su tipo en el mundo. Con el tema "La fuerza que nace de dentro", la 38.^a edición recibió a decenas de delegaciones brasileñas y más de 20 internacionales. También hubo una cifra récord de estudiantes de escuelas técnicas.

El presidente de Coopavel también anunció la fecha de la edición de 2027, que se celebrará del 1 al 5 de febrero. «Esperamos verlos a todos en febrero del próximo año para la 39.^a edición de la Feria Rural de Coopavel», invita Dilvo.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Corteva lanza el potenciador nutricional Re-Up.

Producto con mezcla de micronutrientes que aumenta la tolerancia al estrés y fortalece las barreras fisiológicas.

11.02.2026 | 11:22 (UTC -3)

Revista Cultivar, basada en información de Corteva



Corteva Agriscience ha lanzado Re-Up, un potenciador nutricional para soja, maíz y algodón. La solución contiene una mezcla de micronutrientes. La empresa informa un aumento de hasta 8,3 bushels por hectárea en maíz en ensayos de campo.

Según la empresa, la fórmula combina zinc, manganeso y cobre, entre otros nutrientes. Estos nutrientes contribuyen a la producción de lignina, fortalecen los sistemas antioxidantes, favorecen la síntesis de proteínas y la fotosíntesis, y ayudan a la planta a afrontar el estrés biótico y abiótico.

Según Carlos Landerdahl, director de marketing de protección de cultivos y productos biológicos de la empresa en Brasil y Paraguay, la solución aumenta la tolerancia al estrés hídrico, al calor y al

frío. La planta reacciona con mayor rapidez ante condiciones climáticas adversas. Un manejo adecuado puede aumentar la productividad y la rentabilidad.

Re-Up fortalece las barreras físicas y bioquímicas. Las barreras físicas reducen la incidencia de patógenos. Las barreras bioquímicas aumentan la tolerancia a condiciones climáticas y edáficas adversas. El producto puede integrarse en programas con fungicidas, insecticidas y herbicidas.

El cobre aumenta la resistencia a la penetración de insectos chupadores. Este nutriente promueve la translocación de fotoasimilados. El zinc acelera la respuesta al estrés abiótico. El manganeso aumenta el gasto energético para la penetración de enfermedades.

Este elemento impide la entrada de patógenos y promueve la translocación de fotoasimilados.

En el maíz, el producto ayuda a la planta a superar los efectos del raquitismo. Esta enfermedad se produce por mollicutes transmitidos por la chicharrita del maíz. El problema reduce el crecimiento, acorta los entrenudos y altera el color de las hojas. Las mazorcas pueden presentar granos arrugados. Las pérdidas pueden alcanzar el 70 %. La aplicación debe realizarse antes del estrés y en la parte aérea de la planta.

En la soja, el potenciador aporta nutrientes que reducen el impacto de las enfermedades. La empresa menciona la roya asiática de la soja, la mancha blanca,

la antracnosis, el moho blanco y enfermedades tardías como la cercospora foliar y la mancha púrpura.

Ensayos de campo

Los ensayos de campo indican un aumento de la productividad, según informa Corteva. En la temporada 2021/22, investigaciones en diversas regiones registraron hasta 117 kg/ha adicionales de rendimiento de soja. Las pruebas en 26 zonas mostraron hasta 1,6 sc/ha. Estudios con cinco consultoras en Tocantins, Mato Grosso, Maranhão y Goiás, en la temporada 2024/25, registraron hasta 3,2 sc/ha.

En maíz, los ensayos con Esalq en Piracicaba en 2023 indicaron un aumento

de 23,8 centímetros en la altura de la planta. La masa seca de la parte aérea aumentó un 49,5 %. El diámetro del tallo aumentó un 27,3 %. La producción de grano por planta aumentó un 97,3 % cuando la aplicación se realizó antes de la inoculación para el enanismo.

En colaboración con la Fundación MS, en Maracaju, durante la zafra 2024/25, el producto aumentó la productividad hasta en 8,3 sc/ha. El promedio alcanzó 129,8 sc/ha.

La empresa afirma que los resultados dependen del clima, el suelo, el manejo y las condiciones del mercado. Se deben seguir las instrucciones de dosificación y aplicación proporcionadas. Se recomienda consultar con un ingeniero agrónomo para evaluar la compatibilidad con pesticidas y

productos biológicos.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Sumitomo Chemical presenta nuevas tecnologías en la Feria Rural Coopavel 2026.

Companhia destaca pesquisa local e antecipa lançamentos estratégicos para o agronegócio

10.02.2026 | 15:04 (UTC -3)



Sumitomo Chemical estará presente en la
Feria Rural Coopavel 2026 con iniciativas

que celebran 50 años de actuación en Brasil y refuerzan su trayectoria en investigación, descubrimiento de moléculas y desarrollo de tecnologías para el sector agroindustrial nacional.

Según Luciano Jaloto, Director de Marketing de Sumitomo Chemical en Brasil, la participación en el evento simboliza la conexión entre el pasado, el presente y el futuro de la empresa en el país. Afirma que la trayectoria de la empresa en Brasil refleja una construcción basada en las relaciones, la innovación y la presencia en el sector. El ejecutivo señala la Feria Rural Coopavel como un entorno estratégico para compartir esta trayectoria y presentar los próximos pasos de la empresa.

Para 2026, la compañía lanza un nuevo concepto de estructura y comunicación para ferias comerciales corporativas, que se extenderá durante todo el año. El espacio guía a los visitantes a través del "Viaje Sumitomo Chemical: del presente al futuro". El concepto combina historia, ciencia, lanzamientos de productos y networking. La estructura incluye áreas de conocimiento, un laboratorio inmersivo, la presencia del Centro de Investigación para América Latina, un túnel del tiempo que muestra los hitos de las operaciones de la compañía en Brasil y un búnker exclusivo para presentar los próximos lanzamientos de los productos Velera y Empera.

Tras el lanzamiento del fungicida Excalia Max y el herbicida ZethaMaxx Evo,

Sumitomo Chemical impulsa su estrategia de innovación en el país. La compañía cuenta con una trayectoria pionera en el descubrimiento de moléculas como flumioxazin, piriproxifeno e indiflin, así como de soluciones BioRational de origen biológico y vegetal. Su portafolio respalda un sólido plan de nuevos ingredientes activos, modos de acción y combinaciones estratégicas. La compañía proyecta el lanzamiento de más de 20 productos en Brasil para 2028.

Herbicida Empera

Entre los nuevos productos, el herbicida Empera representa una nueva generación con doble aptitud para el control de malezas de hoja ancha y gramíneas. El

producto ofrece una respuesta más eficiente a problemas recurrentes como el pasto ganso, el pasto cuaresmero, el amaranto y el botón de hierba. La tecnología proporciona una velocidad de control sin precedentes y permite la siembra entre cero y cinco días después de la aplicación. En Brasil, el producto aún se encuentra en fase de registro.

Fungicida Velera

Otro producto destacado es el fungicida Velera, que utiliza la molécula Pavecto, metiltetraprol, descubierta por Sumitomo Chemical. Es la primera y única tetrazolinona del mercado, perteneciente a una nueva clase química. El producto se desarrolló para superar la mutación

genética G143A, asociada con la resistencia fúngica a las estrobilurinas tradicionales. Gracias a su diseño molecular específico, mantiene la eficacia de los inhibidores de quinona, bloqueando la respiración celular de los patógenos incluso en zonas con resistencia establecida.

Según Mauro Alberton, Director de Marketing e Innovación para Latinoamérica de Sumitomo Chemical, Velera, combinado con difenoconazol, amplía las opciones para el manejo de enfermedades difíciles de controlar como la ramularia, la mancha diana y las manchas foliares. Esta tecnología representa una innovación revolucionaria en fungicidas QoI. Se espera que el producto esté disponible en Brasil para

cultivos como soja, algodón, maíz, trigo, cebada, frijol, maní, sorgo y mijo, con especial atención al control de las manchas foliares y las enfermedades de fin de ciclo.

En el segmento de insecticidas, la empresa refuerza su estrategia de la Familia Optera. Este concepto integra soluciones para el manejo a lo largo de todo el ciclo del cultivo. Además de OpteraDuo, un insecticida foliar con dos modos de acción complementarios: efecto de derribo rápido, efecto residual prolongado y registro para aplicación aérea, la empresa avanza con OpteraSeed. Este producto, destinado al tratamiento de semillas, amplía la presencia de la familia al inicio del ciclo, promoviendo el vigor de las plántulas y un

establecimiento más uniforme del cultivo.
La Familia Optera continúa expandiéndose con nuevos productos previstos para 2026, incluyendo OpteraEvo, dirigido a los cultivos de caña de azúcar y café.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Bayer destaca el manejo de malezas en la Feria Rural Coopavel 2026.

Empresa destaca Xtendimax 2 y Convintro Duo para soja.

09.02.2026 | 23:26 (UTC -3)

Revista Cultivar



Bayer presenta nuevos productos fitosanitarios en la Feria Rural Coopavel 2026. La compañía fortalece su portafolio con herbicidas pre y post emergentes y un nuevo fungicida para el manejo de enfermedades relevantes en el campo.

Uno de los productos más destacados es Xtendimax 2. Esta tecnología basada en dicamba reduce el riesgo de volatilidad y deriva. Se recomienda para aplicaciones postemergentes en cultivos de soja y algodón. El producto ayuda a controlar malezas de hoja ancha como la hierba de caballo y el amaranto. Bayer prevé su disponibilidad comercial para la temporada de cultivo 2026/27.

“Este es un avance importante para el mercado de la protección de cultivos, ya que se trata de una tecnología que aporta

aún mayores niveles de seguridad y fiabilidad al control de malezas. Además, es fundamental destacar que, al usarse según las recomendaciones de la etiqueta y las buenas prácticas agrícolas, el producto no representa un riesgo para las zonas vecinas ni para el cultivo tratado”, afirma Rodrigo Nuernberg de Bayer.

Otro lanzamiento de producto es Convintro Duo. Este herbicida preemergente combina diflufenicam y metribuzina. Su formulación amplía el espectro de control de malezas.

En el sector de semillas y biotecnología, la empresa destaca Intacta2 Xtend y el próximo Intacta 5+. La feria también presenta herramientas digitales como Climate FieldView y programas de agricultura digital y regenerativa.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

John Deere destaca la cosechadora S4 en el Show Rural.

El equipo fue desarrollado para propiedades en el Sur y zonas con maniobrabilidad limitada.

09.02.2026 | 13:57 (UTC -3)

Danielle Romanelli, edición de la revista Cultivar



John Deere trae al Salón Rural Coopavel 2026 una gama de soluciones orientadas a las características productivas de la región Sur, con foco en la cosechadora

S4, desarrollada para operar eficientemente en áreas menores, terrenos accidentados y cultivos diversificados.

Según la empresa, el S4 fue diseñado principalmente para atender a pequeños y medianos productores, el perfil predominante en el sur del país, e incluye cultivos como soja, maíz, trigo, arroz, avena, cebada y frijoles. El modelo está disponible en las versiones S4 300 y S4 400.

“El S4 nació al escuchar las necesidades de los productores de la región sur, quienes trabajan en zonas más accidentadas y a menudo con pendientes. La máquina combina simplicidad operativa, tecnología y reducción de pérdidas”, afirma Horacio Meza, Director

de Ventas de John Deere Brasil.

Operación en terrenos escarpados y reducción de pérdidas

Entre las características distintivas de la cosechadora se encuentra el sistema de Ajuste Automático del Terreno (ATA), que mejora la adaptación al terreno y ayuda a reducir las pérdidas en pendientes. La máquina también fue diseñada para facilitar el trabajo diario en el campo, con mejor acceso para inspecciones, mayor visibilidad y una electrónica preparada para tecnologías futuras.

El S4 incluye de serie funciones como Machine Sync, que permite la

sincronización entre la cosechadora y el remolque, piloto automático, cámara de visión trasera e iluminación LED para operaciones nocturnas. La cabina ha recibido mejoras en ergonomía, reducción de ruido y distribución de controles digitales, buscando una mayor comodidad del operador durante largas jornadas de trabajo.

El tanque de granos cuenta con dos ventanas de visualización, un sensor de nivel y una nueva estructura de acceso, lo que facilita el monitoreo de la operación.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Plaga cuarentenaria detectada por primera vez en São Paulo.

Mapa confirma brote de *Amaranthus palmeri* y cierra propiedad en la región de São José do Rio Preto.

09.02.2026 | 10:43 (UTC -3)

Ministerio de Agricultura, edición Revista Cultivar



El Ministerio de Agricultura (Mapa) confirmó la primera detección de la planta invasora. *Amaranthus palmeri* El brote de

amaranto, conocido como amaranto Palmer o amaranto gigante, en el estado de São Paulo, fue identificado en la región de São José do Rio Preto y marca la ampliación del área de ocurrencia de esta plaga cuarentenaria en Brasil, que hasta ahora estaba restringida a los estados de Mato Grosso y Mato Grosso do Sul.

Según el Mapa, la propiedad donde se detectó el virus fue puesta en cuarentena de inmediato. Por lo tanto, está prohibida la retirada de material vegetal de la especie, residuos de cultivo, desechos de limpieza y productos vegetales, así como tierra de la zona afectada.

La cosecha de soja cultivada en la parcela donde se encontró la plaga sólo se autorizará después de la eliminación

completa de las plantas plaga. *Amaranthus* spp., según los procedimientos que definirá la Coordinación de Defensa Agropecuaria del estado de São Paulo. Paralelamente, se han iniciado estudios de delimitación para identificar la extensión y el alcance del brote.

Historia de la peste en Brasil

El amaranto palmero se identificó por primera vez en Brasil en 2015, en el estado de Mato Grosso, donde actualmente está presente oficialmente en ocho municipios. Años después, se confirmó un nuevo brote en Mato Grosso

do Sul, ahora restringido a dos municipios. Su presencia en São Paulo amplía el área de atención de las autoridades fitosanitarias y del sector productivo.

Considerada una de las plantas invasoras más difíciles de controlar en el mundo, esta especie posee características biológicas que favorecen su rápida propagación y la competencia con los cultivos agrícolas. Además, el amaranto palmero tiene un historial de resistencia a herbicidas con diferentes mecanismos de acción, lo que dificulta aún más su manejo.

La presencia de esta planta invasora en áreas productivas representa un riesgo significativo de reducción de la productividad de los cultivos,

especialmente en cultivos como soja, maíz y algodón.

Riesgo de dispersión y medidas de control

Según el Mapa, la dispersión de *Amaranthus palmeri* Se produce principalmente a través de maquinaria e implementos agrícolas contaminados, así como de la mezcla de semillas. Por lo tanto, la adopción de rigurosas medidas de higiene y el control del movimiento de maquinaria se consideran fundamentales para prevenir nuevos brotes.

En mayo de 2024, el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Abastecimiento (MAPA) estableció el Programa Nacional

de Prevención y Control de... *Amaranthus palmeri*, mediante la Ordenanza SDA/Mapa N.º 1.119. El reglamento establece directrices para la prevención, detección temprana, delimitación y control de la plaga en todo el territorio nacional.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Mercado Agrícola - 13 de febrero de 2026

Precios de la soja suben en Chicago, apoyados por derivados y pérdidas en la cosecha brasileña.

13.02.2026 | 15:59 (UTC -3)

Vlamir Brandalitze - @brandalitzeconsulting



El mercado internacional de la soja reaccionó esta semana. Los precios de

Chicago volvieron a subir, con contratos que superaron los US\$11 por bushel. La harina y el aceite impulsaron el aumento. El duro invierno en el hemisferio norte impulsó el consumo de piensos y aceites vegetales. India entró en el mercado de compra de aceite, impulsando los derivados de la soja y el grano.

En Brasil, las primas cayeron. Los precios en reales variaron poco. La demanda china se debilitó durante la semana. La atención volvió a centrarse en la cosecha brasileña.

La cosecha avanza a pesar de las inclemencias del tiempo. Mato Grosso se enfrenta a lluvias excesivas y registra pérdidas. La Conab (Compañía Nacional de Abastecimiento) informó una reducción

de aproximadamente 3 millones de toneladas en el estado en comparación con el año pasado. En Rio Grande do Sul, la estimación ha disminuido a poco más de 20 millones de toneladas. El potencial inicial alcanzó los 25 millones de toneladas. La sequía en el sur ha comprometido los cultivos.

La Conab indicó una cosecha cercana a los 178 millones de toneladas. El USDA elevó su proyección a 180 millones en febrero. El mercado cuestionó la cifra. Las estimaciones privadas oscilan entre 175 y 180 millones.

La cosecha ha alcanzado el 25% de la superficie nacional. Mato Grosso lidera con aproximadamente el 50% cosechado. Rondônia alcanza el 35%. Paraná

representa el 28%. Goiás y Bahía se ubican en el 12%. En Rio Grande do Sul, la cosecha aún no ha cobrado impulso.

Las ventas de la cosecha del año pasado alcanzaron el 96,2% del volumen cosechado. Esta cifra se mantiene cercana al promedio histórico. La nueva cosecha ya ha vendido el 34,5%, un porcentaje inferior al del año pasado y al promedio. Los productores están reteniendo parte del volumen. Las deudas vencen en mayo y podrían acelerar las ventas.

Los envíos avanzan. El país ya totalizó casi 4 millones de toneladas en febrero. En el mismo período del año pasado, el volumen alcanzó los 3 millones. Se espera superar los 7 millones de toneladas para el

mes.

situación del maíz

El maíz sigue los precios de la soja. Chicago mantiene las ganancias, impulsada por la demanda de alimento para animales. El mercado opera bajo el supuesto de que el consumo mundial superará la producción. Persisten las dudas sobre la segunda cosecha de maíz en Brasil. Parte de la siembra se está realizando al final de la ventana ideal.

La Conab proyectó una cosecha total de maíz de 138,4 millones de toneladas. Este volumen es inferior a los 141,2 millones de toneladas del ciclo anterior. La empresa estatal redujo la producción en 500

toneladas con respecto a enero. Se espera que las exportaciones alcancen los 46,5 millones de toneladas. El consumo interno se proyecta en 94,5 millones de toneladas. El sector del etanol está aumentando la demanda.

La cosecha de la primera cosecha se acerca al 30%. Rio Grande do Sul lidera con hasta el 50%. Santa Catarina alcanza el 35%. Paraná ha alcanzado el 30%. La siembra de la segunda cosecha ha alcanzado el 35% de la superficie. La Conab estima 17,89 millones de hectáreas. La producción de la segunda cosecha podría descender a 109,3 millones de toneladas.

Situación del arroz

Los precios del arroz se mantienen estables en Rio Grande do Sul. Se están concretando ofertas entre R\$ 53 y R\$ 54 en la frontera oeste. El mercado espera envíos superiores a 100 toneladas en febrero. La industria está liquidando existencias para dar cabida a la nueva cosecha.

Situación de los frijoles

Los frijoles lideran el aumento de precios en el mercado nacional. El frijol carioca premium supera los R\$ 320 por saco, según informes de ventas. El frijol comercial se cotiza entre R\$ 275 y R\$ 295, con pedidos que alcanzan los R\$ 300. El frijol negro oscila entre R\$ 175 y R\$ 190. La Conab ha reducido su

estimación para la primera cosecha. La superficie destinada a la segunda cosecha se está reduciendo. El mercado anticipa una menor oferta hasta mayo.

por **Vlamiir Brandalizzi** -
@brandalizzeconsulting

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Baldan trae alternativas crediticias a Show Rural 2026

Los productores pueden encontrar acuerdos de trueque, consorcios y financiamiento a través del programa Plano Safra, además de incentivos adicionales para las compras.

12.02.2026 | 17:08 (UTC -3)

Mariana Moraes Speltd



Baldan participa en la 38.^a edición de la FERIA Rural Coopavel 2026 con una completa cartera de soluciones financieras

destinadas a facilitar el acceso de los productores rurales a la tecnología, la modernización y la expansión productiva. Durante la feria, la empresa presentará opciones como el trueque y la financiación en consorcio, y también ofrecerá todas las líneas de crédito disponibles del Plan Cosecha 2025/2026, incluidas las destinadas a la agricultura familiar.

Como incentivo adicional, los productores que adquieran máquinas Baldan durante el evento recibirán un cupón de descuento del 5% para compras de herramientas de Milwaukee, socio posventa oficial de Baldan, ampliando las ventajas del acuerdo y fortaleciendo el ecosistema de socios de la marca.

Entre las alternativas disponibles, el trueque, en colaboración con Grão Direto,

una plataforma digital de comercio que conecta a compradores y vendedores de granos, destaca por permitir a los productores adquirir productos Baldan pagando con su producción. El financiamiento en consorcio, a su vez, surge como una opción planificada y sin intereses, ideal para productores que buscan previsibilidad financiera y organización a mediano y largo plazo. También existe la posibilidad de financiar hasta el 100% de la maquinaria e implementos Baldan a través del Plan Cosecha 2025/2026, incluido el Programa Nacional de Fortalecimiento de la Agricultura Familiar (Pronaf).

Según Robson Zofoli, director comercial de Baldan, las expectativas de participación en la feria son muy positivas.

«Show Rural Coopavel es uno de los principales escaparates de la agroindustria brasileña y un espacio estratégico para fortalecer las relaciones con productores, socios y cooperativas. Nuestro objetivo es presentar soluciones que beneficien al productor y que favorezcan decisiones de inversión más seguras y eficientes», afirma.

El ejecutivo también destaca las condiciones únicas que se ofrecen durante el evento. "Además de la tecnología integrada en nuestros equipos, aportamos a la feria soluciones financieras diseñadas para apoyar la planificación del productor y hacer más viable la inversión", añade.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Quicke Brasil presenta la Serie V en el Show Rural 2026

Fabricado en Brasil, el equipo prioriza la estabilidad y capacidad de carga.

12.02.2026 | 15:58 (UTC -3)

Revista Cultivar, basada en información de Quicke



Quicke Brasil participa en la Feria Rural Coopavel 2026 en Cascavel (PR), con el foco puesto en la presentación de la Serie V de cargadores frontales e implementos

agrícolas. La línea de productos, ya disponible en otros mercados, se presentará al público brasileño durante el evento.

La empresa, de origen sueco y con 75 años de experiencia en el sector, fabrica los equipos en Brasil con tecnología desarrollada por su matriz europea. Según la empresa, los cargadores están diseñados para operaciones como el manejo de ensilado, big bags, suministros y fardos, entre otras actividades habituales en propiedades rurales.

Según el fabricante, la Serie V fue desarrollada con un enfoque en la estabilidad operativa, la distribución de la carga y la capacidad de elevación, características que impactan directamente en la eficiencia del trabajo en el campo.

Durante la feria, los visitantes podrán descubrir diferentes configuraciones de cargadoras e implementos compatibles con tractores de diversas potencias. La empresa también destaca su red de soporte técnico y servicio en todo el país.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Embrapa destaca soja baja en carbono en la Feria Rural Coopavel.

La diversificación de cultivos y el manejo del suelo reducen las emisiones y aumentan la sostenibilidad del sistema de producción.

12.02.2026 | 10:54 (UTC -3)

Revista Cultivar, basada en información de Lebna Landgraf



Embrapa destaca la importancia de las buenas prácticas agrícolas para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero en la producción de soja durante la Muestra Rural Coopavel, que se realiza en Cascavel. La institución replica parte del modelo adoptado en la Muestra de Soja de Bajo Carbono de Embrapa Soja.

El modelo aprovecha la temporada baja para diversificar el sistema con plantas como brachiaria y crotalaria.

Posteriormente, se siembra soja en zonas que han recibido cultivos capaces de formar mantillo y mejorar la calidad física, química y biológica del suelo. Este proceso se produce mediante el aporte de carbono y, en el caso de la crotalaria, también de nitrógeno.

El investigador Marco Antonio Nogueira explica que el carbono y el nitrógeno componen la materia orgánica del suelo. Según él, el mantillo protege el suelo del impacto de la lluvia. Esta práctica reduce la pérdida de agua por evaporación. La cubierta mantiene temperaturas más templadas. El sistema aumenta la infiltración de agua. El mantillo también ayuda a controlar las malezas. El material aporta carbono al sistema a través de la biomasa aérea y las raíces.

Estructuración del suelo

Nogueira afirma que las raíces desempeñan un papel fundamental en la estructuración del suelo. Abren poros,

facilitando la entrada de agua y aire. Sirven como fuente de alimento para los microorganismos. Este proceso mejora la calidad biológica del suelo.

En el sistema de producción, las raíces son fundamentales. La diversificación de cultivos modifica la forma en que las raíces ocupan el suelo. Este proceso mejora la porosidad, aumentando la permeabilidad y mejorando la infiltración del suelo y la capacidad de almacenamiento de agua.

Parte del carbono incorporado por las plantas permanece estabilizado en el suelo en forma de materia orgánica. Esta acumulación contribuye a un balance de carbono más favorable a lo largo del tiempo. Si bien parte del carbono regresa a la atmósfera, los sistemas bien

gestionados retienen una fracción mayor en el suelo. A largo plazo, esta retención reduce las emisiones netas y aumenta la sostenibilidad de la producción de soja.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

LongPing anuncia nuevo Director de Ventas y Marketing.

Gustavo Ortiz asume el cargo con el foco puesto en el crecimiento de las marcas Morgan, Forseed y Tevo, que operan en tres países.

12.02.2026 | 10:36 (UTC -3)

Cristian Buono, edición Revista Cultivar



LongPing High-Tech anuncia a Gustavo Ortiz (en la foto) como su nuevo Director Nacional de Ventas y Marketing. El

ejecutivo, quien anteriormente se desempeñó como Director de Ventas para las regiones Norte y Centro Sur de Paraguay y Argentina, asume este nuevo rol para integrar la estrategia comercial, el posicionamiento del portafolio y la ejecución del mercado.

“Asumir el rol de marketing es un gran orgullo para mí. Es el resultado de todo el aprendizaje, el trabajo en equipo y la confianza que he ido ganando en LongPing High-Tech. Ahora, espero contribuir al crecimiento de la empresa y sus marcas Morgan, Forseed y Tevo”, afirma Ortiz.

Esta decisión forma parte de un proceso continuo de desarrollo de la estructura organizativa de LongPing High-Tech,

implementado durante el último año y alineado con las directrices de crecimiento sostenible, la longevidad del negocio y las expectativas de los accionistas. Para este nuevo ciclo, la compañía avanza en el fortalecimiento de la integración entre áreas estratégicas, buscando una mayor sinergia, eficiencia operativa y un enfoque cada vez más orientado a resultados y con una visión a largo plazo.

Ortiz es ingeniero agrónomo egresado de la Universidad Estatal del Norte de Paraná. Posee un posgrado en gestión de cooperativas y agronegocios por la Fundación Educativa del Municipio de Assis (SP).

Cuenta con 20 años de experiencia en el sector agrícola, acumulando experiencia en áreas comerciales enfocadas en el

mercado y el desarrollo de productos. Ha trabajado en empresas como Dow AgroSciences. En LongPing, desarrolló su carrera profesional ocupando puestos de gerente de desarrollo de productos, gerente de ventas y líder, hasta llegar a director de ventas.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

El silenciamiento del gen Akt compromete la muda del minador de las hojas del tomate.

Estudio identifica a TaAkt como un regulador central de 20E, hormona juvenil y vitelogenénesis en *Tuta absoluta*.

12.02.2026 | 10:31 (UTC -3)

Revista Cultivar



Foto de : Marja van der Straten - NVWA

Silenciamiento del gen *Akt* en *Tuta absoluta* Reduce la emergencia de los adultos, disminuye los niveles hormonales y perjudica la reproducción. El bloqueo de la interferencia de ARN disminuyó la tasa de muda, afectó el metabolismo de la quitina, redujo la hormona juvenil y la vitelogenina, y redujo a la mitad la puesta y la eclosión de huevos. Los datos indican que TaAkt es un objetivo estratégico para el control de plagas mediante la interferencia de ARN.

Este estudio caracterizó el gen TaAkt, que codifica una serina/treonina quinasa de 512 aminoácidos. La proteína contiene dominios conservados de la familia PKB/Akt. El análisis filogenético agrupó a TaAkt con ortólogos de lepidópteros. La

expresión se observó en todos los estadios. El pico se observó en larvas de cuarto estadio, pupas de primer día y adultos recién emergidos. Las alas y la cabeza mostraron una mayor expresión tisular.

Transcripción genética

La inyección de dsTaAkt en pupas hembra redujo la transcripción génica entre un 81 % y un 93 % en 72 horas. Solo el 58 % de las pupas tratadas completaron la transición de pupa a adulto, en comparación con el 98 % del grupo control con dsGFP. Algunas pupas murieron antes de mudar. Otra fracción comenzó a mudar, pero no completó el proceso.

El silenciamiento redujo los títulos de 20-hidroxicdisona en un 58 %. Los genes involucrados en la vía biosintética de los ecdiesteroides y la señalización de 20E mostraron una marcada reducción en su expresión. El contenido de quitina disminuyó un 37 %. Los genes relacionados con la remodelación de la cutícula, como TaCDA1, TaCHT5 y TaCHS, mostraron una transcripción reducida. Estos resultados vinculan a TaAkt con el control de la muda y la formación de la cutícula.

Impacto en la reproducción

El impacto se extendió a la reproducción. Las hembras provenientes de pupas tratadas presentaron ovarios más pequeños. La longitud de los ovariolos disminuyó un 48 %. El tamaño de los ovocitos se redujo un 43 %. El período de oviposición se redujo de 10,45 a 6,70 días. El tamaño promedio de puesta disminuyó de 157,3 a 66,4 huevos por hembra. La tasa de eclosión se desplomó del 86 % al 46 %.

El título de la hormona juvenil disminuyó un 25 % tras el silenciamiento. Los genes de la vía de síntesis y señalización de la hormona juvenil (JH), como TaJHAMT, TaMet y TaKr-h1, mostraron una expresión reducida. El contenido de vitelogenina se redujo un 28 %. Las transcripciones de TaVg y TaVgR también

disminuyeron.

Los autores concluyen que TaAkt integra la señalización nutricional, la producción de 20E, el metabolismo de la quitina, la síntesis de JH y la vitelogénesis. El bloqueo simultáneo de la muda y la fertilidad potencia el potencial del gen como diana molecular. Esta estrategia podría reducir la supervivencia y la fecundidad del minador de la hoja del tomate.

Más información en

doi.org/10.3390/insects17020183

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

El parasitoide Praon volucre exhibe una tendencia hacia la izquierda en el apareamiento.

Un estudio muestra que la lateralización acelera la cópula y aumenta el éxito reproductivo.

12.02.2026 | 10:31 (UTC -3)

Revista Cultivar



Parasitoides machos *praon volucre* Las hembras se montan preferentemente desde el lado izquierdo. Este sesgo reduce el tiempo de cortejo y aumenta el éxito de la cópula. El origen del hospedador no altera significativamente el rendimiento reproductivo. Los datos indican estabilidad conductual relevante para los programas de control biológico. El estudio evaluó a vírgenes adultas de *praon volucre* surgió de dos pulgones: *Macrosiphum euphorbiae*, en *Citrus aurantium*, y con *Aulacorthum solani*, en *Malva neglecta* Los investigadores observaron a 44 parejas de *M. euphorbiae* y 47 de *a. solani* Los análisis se realizaron en condiciones controladas. El equipo registró el momento de la detección de la

hembra, el aleteo, la persecución, el intento de apareamiento, los toques antenales y la duración del apareamiento.

Sesgo de izquierda

Entre los machos originarios de *Macrosiphum euphorbiae* De los encuestados, el 54,6 % realizó la monta del lado izquierdo. Estos individuos detectaron a las hembras en 13,1 segundos. Los machos con monta del lado derecho tardaron 20,3 segundos. La monta del lado izquierdo también redujo el tiempo de contacto antenal y la duración de la cópula. La cópula duró 61,1 segundos en los machos con monta del lado izquierdo y 69,8 segundos en los machos con monta del lado derecho.

En individuos que surgieron de *Aulacorthum solani* El 51,1 % de los participantes se montó desde el lado izquierdo. El tiempo de detección se redujo a 12,3 segundos en este grupo, en comparación con los 20,8 segundos en los hombres con sesgo derecho. Las demás etapas no mostraron una diferencia estadística, aunque los hombres con sesgo izquierdo realizaron la mayoría de las fases en menos tiempo.

El éxito del apareamiento también favoreció al lado izquierdo. Los machos con montas en el lado izquierdo lograron una mayor proporción de cópulas exitosas en ambas poblaciones. La lateralización no alteró significativamente la tasa general de éxito al considerarse de forma aislada,

pero el patrón favoreció el sesgo hacia el lado izquierdo.

Diferencias estadísticas

La comparación entre los parasitoides originarios de los dos hospedadores no mostró diferencias estadísticas en la duración de las etapas de apareamiento. Los machos que emergen de *Macrosiphum euphorbiae* Detectaron a las hembras un poco más rápido y ejecutaron el aleteo y la persecución en menos tiempo. Los machos, por otro lado, *Aulacorthum solani* Presentaron tiempos más cortos en los toques antenales, los intentos de cópula y la duración de la cópula. Las diferencias no alcanzaron significación estadística.

Los autores describen la secuencia de apareamiento como estructurada y similar a la observada en otros Braconidae. El patrón incluye la detección de la hembra, el aleteo, la persecución, el montaje, el toque de las antenas y la cópula. La reducción de estos pasos aumenta la eficiencia reproductiva, un factor crucial para los himenópteros parasitoides de corta vida.

Los resultados indican que *praon volucre*
El pulgón mantiene un sistema reproductivo estable incluso después de desarrollarse en diferentes hospedadores. Este hallazgo favorece las estrategias de cría masiva. El cambio de especie de pulgón durante la multiplicación en laboratorio no compromete el rendimiento reproductivo tras la liberación en campo.

El sesgo comportamental hacia la izquierda se presenta como una característica de la especie y podría contribuir a una mayor eficiencia poblacional en los programas de control biológico.

Más información en
doi.org/10.3390/insects17020192

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Kuhn lanza el pulverizador Arbo 400 en la Feria Rural Coopavel 2026

El modelo aparece en la apertura del calendario agrícola nacional.

12.02.2026 | 09:34 (UTC -3)

Tatiane Mizetti, edición de la revista Cultivar



Kuhn do Brasil está presente en la 38.^a edición de Show Rural Coopavel. Como

evento inaugural del calendario agrícola nacional, la feria es el escenario elegido por la marca para presentar tecnologías que prometen transformar la eficiencia operativa y la rentabilidad de los productores brasileños. El punto culminante es el lanzamiento del pulverizador Arbo 400, que se exhibe al público por primera vez.

Con foco en la precisión, robustez y reducción de costos, Kuhn también presenta en su stand la tecnología Airspray, el sistema de dirección 4-Wheel Turn para las líneas Stronger y Accura y la alta productividad de la segadora triple GMD 8730.

En la Feria Rural Coopavel, el mercado obtiene una visión más clara del ritmo que

debería marcar el resto del año, especialmente en el primer semestre. Este evento también será el escenario del debut de la Arbo 400, presentada previamente en nuestra reunión exclusiva para socios y colaboradores a finales de año, además de la segadora triple GMD 8730, que completa nuestra gama y demuestra nuestra fortaleza en la henuficación, destaca Lucas Moraes Castro, Gerente de Marketing y Desarrollo de Redes.

La presencia en la Feria Rural Coopavel 2026 también marca el lanzamiento de la campaña de Kuhn do Brasil para este año, con el mensaje "Fuerza que perdura a través de las generaciones". El objetivo es valorar la confianza construida entre la

marca y los productores, con una visión que considera las raíces sin perder de vista el futuro.

Arbo 400

El producto estrella para los pequeños y medianos productores que buscan transformar la eficiencia en rentabilidad es el nuevo Arbo 400. Desarrollado para ofrecer una aplicación precisa y segura, el equipo combina un diseño moderno con la robustez necesaria para las condiciones de campo más desafiantes.

El Arbo 400 fue diseñado para garantizar la máxima uniformidad en las aplicaciones, reduciendo el desperdicio y optimizando el uso de insumos. El modelo llega al

mercado como una alternativa de inversión enfocada en la eficiencia y la consistencia en los resultados durante toda la temporada de cultivo, ayudando a los productores que buscan mejorar la calidad de sus fincas.

Sistema de pulverización de aire

Kuhn eleva el nivel de sus pulverizadores autopropulsados ??Boxer, Fighter y Stronger HD con el sistema Airspray. Esta tecnología utiliza un sistema de control electroneumático para gestionar múltiples secciones con respuesta instantánea.

La diferencia clave es la recirculación continua, que mantiene la cola en

constante movimiento incluso con las boquillas apagadas, asegurando una dosis uniforme en toda el área y una limpieza superior del circuito, evitando sedimentos y bloqueos.

Girar sobre las cuatro ruedas

El stand de Kuhn do Brasil en la Feria Rural Coopavel también presenta el pulverizador Stronger HD y el distribuidor Accura 8.0 HD, equipados con tecnología de dirección en las cuatro ruedas. Este sistema redefine la agilidad en el campo, permitiendo maniobras hasta un 35 % más precisas y un radio de giro reducido.

El modelo incluye beneficios como reducción de hasta un 40% en daños al cultivo, maniobras hasta 2,5 veces más rápidas que los sistemas convencionales y el “Modo Cangrejo”, que mantiene la máquina alineada en pendientes laterales, garantizando estabilidad en terrenos complejos y reduciendo la compactación del suelo.

Cortadora triple GMD 8730

Dirigida específicamente a ganaderos, Kuhn también presenta la GMD 8730, una segadora de triple disco trasera, conocida como "modelo mariposa". Con un ancho de corte de hasta 8,80 metros en combinación con el modelo frontal, esta

máquina está diseñada para una alta productividad. Incorpora una barra de corte Optidisc Elite que elimina la necesidad de cambios de aceite y suspensión hidroneumática Lift-Control, que permite la adaptación a terrenos irregulares y la protección contra obstáculos.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

New Holland apuesta por la familia T5 en el Show Rural 2026

Los modelos T5.100 y T5.110 combinan transmisiones versátiles y conectividad a bordo.

11.02.2026 | 16:35 (UTC -3)

Revista Cultivar, basada en información de João Maroni



New Holland Agriculture lleva al Salón Rural Coopavel 2026 una estrategia

centrada en la versatilidad. Uno de los focos de la marca está en los tractores de la nueva familia T5, diseñados para satisfacer las necesidades de diferentes tipos de productores, desde pequeños hasta grandes, desde la preparación del suelo hasta la cosecha.

La línea de productos presentada consta de los modelos T5.100 y T5.110. Estas máquinas tienen 100 y 110 caballos de fuerza, respectivamente. El objetivo es ofrecer mayor potencia y eficiencia con comodidad operativa.

Potencia y fiabilidad

El motor FPT S8000 es el motor principal de los tractores. Su objetivo es garantizar un rendimiento constante en diferentes

condiciones de campo, ya sea en operaciones ligeras o en tareas más exigentes.

La cabina fue diseñada con visión de 360 ??grados. El objetivo es aumentar la visibilidad y reducir los puntos ciegos. El operador gana en seguridad y precisión, y mantiene su productividad durante toda la jornada laboral.

Versatilidad de transmisión y operación

Uno de los aspectos técnicos más destacados de la familia T5 son sus opciones de transmisión.

El productor puede elegir entre el ePower Shuttle HiLo 24x24 o el 40x40 con superreductor. Ambos permiten cambios de marcha más suaves y un ajuste preciso de la velocidad según la operación. Esta flexibilidad es crucial en actividades como la siembra y la pulverización. También marca la diferencia en el transporte y la maniobrabilidad en áreas más pequeñas. El objetivo es ofrecer control y eficiencia en el uso de la energía disponible.

Conectividad en el campo

Los tractores incorporan telemetría a bordo. Esta función mejora la gestión de la flota y permite la monitorización remota del

rendimiento. En un contexto de agricultura digital, la monitorización en tiempo real se convierte en una herramienta estratégica. Reduce las paradas no planificadas, optimiza el mantenimiento y facilita la toma de decisiones.

Como características opcionales, los modelos ofrecen ejes con brida y pasantes. Esta configuración amplía las posibilidades de acoplamiento de implementos y facilita las adaptaciones según la actividad.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

La molécula de Syngenta mejora el control de nematodos.

La tecnología Tymirium será presentada por la empresa en Show Rural 2026.

11.02.2026 | 14:25 (UTC -3)

Tarcila Galdino, edición Revista Cultivar



Syngenta eligió la Feria Rural Coopavel 2026 para presentar Victrato, un tratamiento de semillas formulado con..., al mercado brasileño. [Tecnología Tymirium](#),

una molécula desarrollada para el control de nematodos y enfermedades tempranas de los cultivos.

Los nematodos se consideran una de las principales amenazas invisibles para la producción agrícola. Según una encuesta realizada por Syngenta en colaboración con Agroconsult y la Sociedad Brasileña de Nematología, estos parásitos están presentes en más del 90 % de las muestras de suelo recolectadas en Brasil y pueden reducir la productividad de los cultivos hasta en un 25 %. El impacto financiero estimado alcanza los 150 000 millones de dólares estadounidenses al año. Solo en la soja, las pérdidas pueden alcanzar los 27 700 millones de reales anuales.

Según la empresa, la tecnología ofrece control de todas las especies de nematodos en soja, maíz, algodón y otros cultivos, además de actuar sobre enfermedades transmitidas por el suelo, como... *Fusarium* spp., *macrofomina* spp. Es *esclerotinia* spp. El producto también muestra eficacia en el manejo de enfermedades foliares en etapa temprana.

“El lanzamiento comercial de Victrato refuerza el compromiso de Syngenta con la innovación. Creemos que la llegada de Tymirium marca una nueva etapa en el manejo de nematodos en Brasil”, afirma André Savino, presidente de Syngenta Crop Protection en Brasil.

Durante la feria, celebrada del 9 al 13 de febrero en Cascavel (PR), la empresa

ofrece una experiencia inmersiva para mostrar su tecnología a los visitantes. El stand retoma el concepto de la campaña "Botina no Campo", que destaca la estrecha relación de la empresa con los productores rurales.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

Nuestro portafolio incluye productos biológicos y protección de cultivos.

Además del lanzamiento, Syngenta refuerza en el evento su portafolio de productos biológicos, destacando el

bioactivador Megafol, orientado a mitigar estreses como déficit hídrico y altas temperaturas, Yieldon, enfocado al aumento de la productividad, y el fungicida microbiológico Reverb, indicado para el manejo de enfermedades de la soja.

En la línea de protección de cultivos, la empresa presenta soluciones estratégicas para el ciclo de la soja, como los fungicidas Alade, Miravis PRO y Seeker, además del insecticida Verdavis, formulado con tecnología Plinazolin, indicado para el manejo de plagas de difícil control dentro del MIP (Manejo Integrado de Plagas).

Nuevos híbridos de maíz y variedades de soja

Syngenta Seeds también participa en el Show Rural con nuevas variedades de maíz y soja. Entre los híbridos de maíz, destacan NK501 VIP3, NK401 VIP3 y el recién lanzado NK490 VIP3. Las nuevas ofertas de Nidera incluyen NS66 VIP3 y NS22PRO4, de maduración muy temprana.

En soja, las marcas están introduciendo nuevos cultivares centrados en el alto potencial de rendimiento, la estabilidad y la adaptación regional, como NS5624I2X y materiales de Golden Harvest, ampliando el portafolio para diferentes entornos de producción.

Los visitantes también pueden explorar el Comparador de Semillas, una herramienta digital que ayuda a elegir cultivares según el perfil de cada región.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Yara aumenta sus beneficios en 2025

Las entregas crecen un 4% este año; la empresa reduce deuda.

11.02.2026 | 11:07 (UTC -3)

Revista Cultivar



Yara cerró 2025 con un EBITDA sin extraordinarios de US\$2,803 millones. Este resultado superó el de 2024 en un 37

%. La compañía incrementó los márgenes en productos nitrogenados, incrementó los volúmenes y redujo los costos fijos a lo largo del año.

Los ingresos y otros ingresos totalizaron \$15,715 millones en 2025, en comparación con los \$13,934 millones del año anterior. El beneficio neto alcanzó los \$1,372 millones, en comparación con los \$15 millones de 2024.

El volumen total entregado alcanzó 32,061 millones de toneladas, un incremento del 4% respecto a 2024. Las ventas de fertilizantes totalizaron 23,758 millones de toneladas, frente a los 22,781 millones del año anterior.

La producción total de amoníaco alcanzó los 7,073 millones de toneladas. La

producción de fertilizantes terminados y productos industriales, excluyendo mezclas a granel, alcanzó los 19,978 millones de toneladas.

El flujo de caja operativo totalizó US\$1,894 millones en 2025, un aumento de US\$608 millones en comparación con 2024. La compañía redujo las inversiones en activos fijos durante el período.

El ratio de deuda neta sobre EBITDA ajustado de los últimos 12 meses se redujo a 1,17. El ratio de deuda neta sobre capital propio disminuyó a 0,37. La compañía propuso un dividendo anual de 22 coronas noruegas por acción.

La gerencia está planificando una nueva fase del programa de mejora. El objetivo es lograr una ganancia incremental de

US\$200 millones en EBITDA para 2027 y
US\$150 millones adicionales para 2030.

Full year condensed statement of income

MUSD	2025	2024	Variance
Revenue and other income	15 715	13 934	1 781
Raw materials, energy costs and freight expenses	(11 285)	(10 200)	(1 085)
Change in inventories of own products	77	70	7
Payroll and related costs	(1 418)	(1 543)	125
Depreciation and amortization	(1 084)	(1 047)	(37)
Impairment loss	(16)	(82)	66
Expected and realized credit loss on trade receivables	(5)	(9)	4
Other operating costs and expenses	(413)	(437)	24
Operating costs and expenses	(14 143)	(13 248)	(895)
Operating income	1 571	686	886
Share of net income/(loss) in equity-accounted investees	17	19	(1)
Interest income and other financial income	66	55	10
Foreign currency exchange gain/(loss)	383	(321)	704
Interest expense and other financial items	(259)	(259)	(1)
Income before tax	1 778	180	1 598
Income tax expense	(406)	(165)	(241)
Net income/(loss)	1 372	15	1 356
Basic earnings per share (USD/share)	5.37	0.05	
Weighted average number of shares outstanding	254 725 627	254 725 627	



1) Before tax

Comments

- Higher revenues and variable costs reflect higher prices for both finished products and raw materials
- Lower payroll cost driven by cost reduction program
- Currency gain mainly reflects gain on US dollar denominated debt positions and gain on internal positions in other currencies than USD
- Effective tax rate for 2025 is 22.8%
- Net income in 2024 negatively impacted by mainly non-cash special items and a currency translation loss, totaling to appx. 565 MUSD

12

VOLVER AL ÍNDICE

Massey Ferguson presenta nuevos tractores en Show Rural 2026.

Entre los modelos más destacados se encuentran el tractor MF 8S Xtra y las versiones base de los tractores MF 4700 y MF 7718.

11.02.2026 | 10:33 (UTC -3)

Flavia Amarante



Massey Ferguson está presente en la Feria Rural Coopavel presentando nuevas

incorporaciones a su portafolio de tractores, reforzando su estrategia de ofrecer soluciones adaptadas a las diversas realidades de los productores rurales. Entre los aspectos más destacados de la feria se encuentran el lanzamiento del tractor MF 8S Xtra, que incorpora avances en eficiencia operativa y agricultura de precisión, las nuevas versiones de los tractores MF 4700 y el nuevo modelo de la serie MF 7700 Dyna 6, el MF 7718, desarrollado con énfasis en la robustez, la simplicidad y la rentabilidad.

“El Show Rural Coopavel es un evento estratégico para presentar soluciones que surgen de la escucha activa del productor. Nuestro portafolio evoluciona para

satisfacer las necesidades de los productores que buscan máquinas confiables, sencillas y eficientes para el uso diario”, destaca Lucas Zanetti, Gerente de Marketing de Producto de Massey Ferguson.

MF 8S Extra

El principal lanzamiento de la marca en la feria, el tractor MF 8S Xtra llega al mercado como una evolución de la aclamada serie MF 8S, incorporando nuevo diseño y tecnologías que aumentan la disponibilidad de la máquina en el campo, la comodidad del operador y la sostenibilidad de las operaciones.

Entre las principales características diferenciadoras se encuentra la hélice

reversible, que permite la limpieza automática con accionamiento directo desde la cabina, reduciendo la acumulación de impurezas en el capó y contribuyendo a un mejor rendimiento térmico del motor, especialmente en operaciones de cosecha de granos.

Otro punto a destacar es el nuevo diseño, que proporciona mayor visibilidad al operador, mayor comodidad, mayor eficiencia operativa y mejoras en el acceso y el mantenimiento. Además, incorpora tecnología avanzada que contribuye a una mayor sostenibilidad y a la reducción de los costes operativos.

El MF 8S Xtra está disponible en versiones de 265 CV, 285 CV y ??305 CV, con la reconocida transmisión Dyna-VT

(CVT) y el exclusivo concepto Protect-U, con una distancia al suelo de 24 cm entre el motor y la cabina. Este sistema reduce drásticamente el ruido (68 dB), el calor y las vibraciones, mejorando el confort, la visibilidad de 360° y la eficiencia del motor gracias a un aire más fresco.

Nuevas versiones del MF 4700

Massey Ferguson también presenta la nueva versión básica del tractor MF 4700, desarrollado para productores que buscan un tractor versátil, robusto y fácil de operar, especialmente para la citricultura y la ganadería. El modelo mantiene las características de la línea 4700, con motor AGCO Power, gestión electrónica,

turbocompresor e intercooler, lo que garantiza un consumo eficiente de combustible. La transmisión 12x12 con inversor mecánico facilita las operaciones que requieren cambios de dirección frecuentes, además de ofrecer simplicidad operativa y alta disponibilidad en el campo.

Con una capacidad de elevación de 3.000 kg, un caudal hidráulico de 65 litros por minuto y una cabina con visibilidad de 360°, la versión base del MF 4700 responde a una amplia gama de implementos y se posiciona como una solución que ofrece rendimiento, robustez y rentabilidad.

MF 7718 Dyna 6

Otro punto destacado de la feria es el nuevo modelo de la serie MF 7700 Dyna-6, el MF 7718, con motor de seis cilindros y 180 CV, desarrollado para productores que exigen potencia continua, eficiencia operativa y rentabilidad.

Equipado con transmisión Dyna-6 (24x24), este modelo ofrece cambios de marcha automáticos y un alto rendimiento en diversas aplicaciones. El tractor incluye de serie piloto automático y predisposición hidráulica, lo que permite mejoras tecnológicas según las necesidades del cliente.

El sistema hidráulico, con un caudal de 150 litros por minuto, fue diseñado para satisfacer las demandas de implementos exigentes, como las sembradoras neumáticas. La MF 7718 estará disponible

en tres versiones: granos, caña de azúcar y arroz, lo que refuerza el compromiso con soluciones adaptadas a las diversas realidades regionales de la agroindustria brasileña.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Adama lanza Galil Nano en Brasil.

El producto estrena la plataforma de nanotecnología de la compañía y se lanzará durante el Show Rural.

10.02.2026 | 17:17 (UTC -3)

Revista Cultivar



Rafael Malandrino

Adama introduce el insecticida Galil Nano en el mercado brasileño para el control de

chinchas hediondas en la soja y las cicadélidas del maíz. El lanzamiento tuvo lugar durante la Feria Rural Coopavel. Los ingredientes activos del producto son:

bifentrina e imidacloprid.

Galil Nano utiliza partículas a nanoescala. Según la empresa, su tamaño reducido acelera la absorción por la planta y aumenta la contaminación por insectos. Esta tecnología aumenta la cobertura de la superficie foliar. El efecto de choque se produce con mayor rapidez en el control de plagas. Este rendimiento cobra relevancia en el control de la chinche hedionda marrón y la chinche hedionda verde, contribuyendo a reducir las pérdidas y a preservar el potencial productivo, incluso en situaciones de difícil control.

“El mayor desafío en el control de chinches es asegurar que la plaga entre en contacto con el ingrediente activo. Galil nano ofrece una cobertura altamente efectiva”, afirma Raphael Malandrino, Gerente de Insecticidas de Adama. Según él, la nanotecnología aumenta la biodisponibilidad del ingrediente activo e intensifica el contacto tarsal, lo que resulta en un control más eficiente y seguro.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Case IH presenta tractores en la Feria Rural Coopavel.

Entre los más destacados se encuentran Farmall C, Puma 260 CVX y el nuevo Magnum.

10.02.2026 | 16:51 (UTC -3)

Revista Cultivar, basada en información de Jessica Adriani



Case IH, una marca de CNH, inaugura la temporada de ferias agrícolas en Brasil

con su participación en la Feria Rural Coopavel. La empresa presenta su nueva generación de tractores e innovaciones en equipos de pulverización y cosecha.

Case IH planea renovar toda su flota para 2028. La feria marca el inicio del calendario anual y sirve como referencia para la planificación para 2026, según Denny Pérez, Director Comercial de Case IH Brasil.

Case IH mantiene una gama de motores que abarca desde 80 hp hasta 645 hp. Entre los modelos más destacados para los productores de Paraná se encuentran el Farmall C, el Puma 260 CVX y el nuevo Magnum.

La línea Farmall cuenta con más de 100 años de experiencia. Sirve a la agricultura

y la ganadería. Opera con potencias de 80 a 140 hp. El Farmall C amplía la familia. Ofrece resistencia, economía y un manejo sencillo. Disponible en versiones de 100 hp y 110 hp. Cuenta con una transmisión HiLo de 24 velocidades. Ofrece la mayor capacidad de elevación de su categoría. Incluye telemetría y conectividad. El piloto automático DirectSteer está disponible como opción.

El Puma 260 CVX amplía la gama y posiciona a la marca en el segmento de transmisiones CVT, en auge en el país. Esta tecnología mejora la eficiencia de combustible al trabajar con potencia y torque a bajas revoluciones. El motor genera 260 hp nominales y hasta 300 hp máximos. El modelo adopta una nueva arquitectura electrónica. Utiliza monitores

Pro 1200. Ofrece confort en una cabina de alta calidad.

El nuevo Magnum opera entre 265 y 405 hp. Incluye un sistema de freno a embrague que facilita su manejo.

Incorpora nuevas ruedas simples y dobles. La principal novedad es la transmisión nacional, desarrollada para la agricultura tropical brasileña. El tractor se estrena con una garantía extendida de dos años durante la feria.

La línea Steiger también forma parte del stand. Opera entre 425 y 645 hp. Presenta un nuevo diseño. Incluye control de presión de neumáticos, paquete de iluminación y una versión con cabina de lujo.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

BASF destaca soluciones para soja y maíz en Show Rural 2026

La cartera reúne semillas, protección de cultivos y agricultura digital para respaldar la toma de decisiones durante toda la temporada de crecimiento.

10.02.2026 | 16:30 (UTC -3)

BASF, edición de la revista Cultivar



BASF Soluciones Agrícolas participa en la Feria Rural Coopavel 2026, con un enfoque en soluciones integrales para los cultivos de soja y maíz. La compañía presenta innovaciones en semillas de alto rendimiento, protección de cultivos y agricultura digital, en un momento en que la cosecha de soja avanza en todo el país y el sector proyecta una cosecha 2025/26 más favorable.

Durante la feria, la empresa destacará alternativas a desafíos recurrentes en la producción agrícola, como el manejo de nematodos, la resistencia a plagas y enfermedades, la selección de cultivares más productivos y el uso de datos para apoyar la toma de decisiones en campo.

Nuevas variedades de soja

Entre los nuevos lanzamientos, BASF presenta nuevas variedades de soja bajo las marcas Credenz y SoyTech, con especial atención a la región sur. La CZ 26B26 I2X de Credenz se recomienda para la apertura de nuevas áreas, combinando precocidad y alto potencial de rendimiento. SoyTech lanza tres cultivares: ST 570 I2X, que destaca por su salud radicular; ST 655 I2X, con alto potencial de rendimiento y uniformidad; y ST 670 I2X, que combina altura de planta controlada y resistencia.

La variedad ST 616 I2X, lanzada en la cosecha anterior, continúa destacándose

tras registrar rendimientos superiores a los 210 sacos por alqueire en zonas comerciales, con un rendimiento consistente y tolerancia al calor.

Según José Gomes, responsable del negocio de semillas de soja y biotecnología de BASF, el foco está en ofrecer mayor estabilidad a los productores desde la siembra en adelante, incluso frente a la variabilidad climática y la presión de plagas.

Insecticidas y fungicidas

En el control de plagas, uno de los productos más destacados es el insecticida Efficon, ahora también

recomendado para la soja. Con un mecanismo de acción diferenciado, el producto actúa con el llamado "Efecto Congelante", paralizando rápidamente al insecto, especialmente en el control de la mosca blanca. Esta tecnología también está indicada para el control de cicadélidos y pulgones en maíz, así como para aplicaciones en algodón.

En fungicidas, BASF continúa expandiendo el uso de la molécula Revysol, presente en los productos Melyra y Belyan. Belyan, en particular, se ha destacado en el control de enfermedades como la cercospora, la mancha diana y el complejo de la mancha foliar de la soja, gracias a su amplio espectro de acción.

Para Patrícia Guerra, Gerente Senior de Marketing de Portafolio de Cultivos y Soja,

la integración de diferentes herramientas a lo largo del ciclo del cultivo es fundamental para reducir riesgos y preservar el potencial productivo de los cultivos.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Mahindra amplía su portafolio con nuevos lanzamientos de productos en Show Rural 2026.

La empresa presenta un nuevo tractor de la línea OJA y presenta la retroexcavadora VX90 en el evento.

10.02.2026 | 10:44 (UTC -3)

Luciana Bambrilla, editora de Revista Cultivar



Mahindra inaugura el calendario de importantes ferias agrícolas de 2026 con dos lanzamientos de productos en la 38.^a edición de Show Rural Coopavel. Líder mundial en ventas de tractores, con una producción anual superior a las 420 unidades, la compañía presentará el nuevo tractor OJA 3140, de 40 CV, y la retroexcavadora VX90, ampliando así su presencia en el mercado brasileño.

Según la empresa, los nuevos productos refuerzan su estrategia de ofrecer soluciones robustas, económicas y eficientes, especialmente adaptadas a las demandas de los productores rurales.

Mahindra considera a Paraná un mercado clave para la marca.

Paraná es estratégico para Mahindra. Más del 80% de las ventas de tractores en el estado se concentran en máquinas de menos de 120 hp, precisamente la gama donde contamos con un portafolio completo. Por eso la participación de Mahindra en esta feria es tan importante, afirma Jak Torretta Jr., director ejecutivo de Mahindra en Brasil.

Línea destacada de tractores

Durante los cinco días del evento, Mahindra exhibirá una muestra representativa de su línea de tractores, con potencias de entre 25 y 110 hp. Entre los modelos presentados se encuentran los tractores 2025 (25 hp), 5050 (50 hp),

6075 (80 hp) en versiones con plataforma y cabina, 6075E (80 hp), 7095 (95 hp) y 8110 (110 hp), así como diferentes configuraciones con cargadores frontales y un pulverizador de 2.000 litros.

Uno de los productos más destacados del stand es el OJA 3140, parte de la nueva línea global Mahindra OJA. Este modelo forma parte de una plataforma de tractores ligeros desarrollada en colaboración entre los equipos de ingeniería de Mitsubishi Mahindra Agriculture Machinery en Japón y Mahindra Research Valley en India.

El nombre "OJA" proviene del sánscrito "OJAS", que representa vitalidad, energía y fuerza. La línea se produce en la fábrica de Zaherabad, India, considerada una de las más avanzadas del grupo, con capacidad para fabricar más de 330

modelos de tractores de entre 20 y 100 CV.

Con 40 hp de potencia, el OJA 3140 amplía las opciones de Mahindra para la agricultura familiar, ofreciendo versatilidad para diferentes tipos de cultivos, manejos y actividades como el uso en granjas avícolas.

Equipo de construcción

Otro producto lanzado por primera vez en la Feria Rural es la retroexcavadora VX90, que marca la entrada de Mahindra en el segmento de equipos de construcción en Brasil, conocido como la Línea Amarilla. Desde su lanzamiento, ya se han vendido más de 3.000 unidades de este equipo en otros mercados.

Aunque inicialmente desarrollado para proyectos de infraestructura y construcción, el VX90 también atiende las necesidades del sector agrícola, siendo adecuado para operaciones como movimiento de suelo, construcción de canales de riego, nivelación de terrenos, construcción de caminos rurales y transporte de materiales.

Con la llegada del VX90, Mahindra amplía su portafolio en el país, apostando por equipos que combinan potencia, tecnología y versatilidad para aplicaciones en el campo.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Valtra lleva tecnología de precisión a Coopavel 2026

Los visitantes de la feria podrán ver de cerca el galardonado tractor de la serie S6 y ver varias soluciones de plantación inteligentes.

10.02.2026 | 09:31 (UTC -3)

Beatriz Voltani



Valtra estará presente en Show Rural Coopavel 2026. Entre los platos fuertes de la feria de este año, la compañía exhibirá

máquinas referentes en innovación, como la Serie S6, así como sistemas de siembra de precisión.

“La feria es el escenario perfecto para demostrar cómo la tecnología está transformando la eficiencia en el campo. Con esta maquinaria, ofrecemos al productor la potencia y precisión más modernas para garantizar que el agricultor obtenga el máximo rendimiento de cada hectárea con el menor coste operativo posible”, comenta Claudio Esteves, director comercial de Valtra.

Serie S6: el gigante de Valtra

La Serie S6 es la familia de tractores más potente de Valtra. Fue creada para operadores experimentados que valoran el alto rendimiento y necesitan un par motor ágil, eficiente y fiable a un bajo coste operativo. Incluye tres modelos: S346, S376 y S416, con potencias máximas de 345 CV, 375 CV y ??hasta 425 CV, y un par motor de hasta 1.750 Nm.

Su motor AGCO Power de 8,4L cuenta con una gran cilindrada y un nuevo sistema de admisión de aire monoturbo, lo que se traduce en mayor ahorro de combustible y fiabilidad, alcanzando la potencia máxima a 1.850 rpm. Esto significa un 7 % menos de revoluciones y entre un 10 % y un 15 % menos de consumo de combustible.

La transmisión CVT de Valtra, referente en fiabilidad y suavidad de funcionamiento, proporciona una aceleración y cambios de marcha eficientes sin interrupciones, garantizando el máximo control y comodidad, tanto en campo como durante el transporte. La Serie S6 ha sido galardonada con el Premio Good Design, el Premio iF Design AWA RD y el prestigioso Premio Red Dot: Diseño de Producto 2025.

Conjunto de plantación

La Serie Q5, una de las principales atracciones de la feria, destaca por su reconocimiento internacional y su combinación de potencia e inteligencia en el campo. Con modelos de entre 265 y

305 CV, los tractores de esta línea están equipados con un motor AGCO Power de 7,4 litros y transmisión CVT Valtra, lo que garantiza un alto rendimiento, maniobrabilidad y una visibilidad superior. La tecnología SmartTurn permite giros automáticos en cabeceras sin intervención del operador, lo que aporta mayor precisión y eficiencia a las operaciones.

Junto con la Serie Q5, también se incorporará la sembradora Momentum, que ofrece 18 hileras de siembra e incorpora la tecnología Weight Transfer (en los modelos 18 a 24), distribuyendo la carga central del chasis a las puntas, proporcionando una profundidad de siembra homogénea y una mejor calidad de siembra. La Momentum también incorpora el Sistema de Siembra de

Precisión, considerado la mejor tecnología de singulación del mercado, que promueve un control total de la población y una monitorización completa en tiempo real.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Stara presenta la máquina multifuncional Spartakus en el Show Rural.

El equipo combina funciones de fertilización, pulverización y siembra en una sola unidad autopropulsada.

09.02.2026 | 17:48 (UTC -3)

Carlos Henrique Correia, editor de la Revista Cultivar



Stara presentó al mercado un nuevo concepto de maquinaria agrícola durante

la Feria Rural Coopavel. Se trata del Spartakus, el primer esparcidor y pulverizador de barra del mundo. Esta innovación busca consolidar la posición de la empresa como referente en el desarrollo de productos diseñados para las realidades del suelo brasileño, combinando las funciones de distribución de fertilizantes, pulverización y siembra de barra en una sola máquina autopropulsada.

Átila Stapelbroek Trennepohl (en el video), CEO de Stara, destaca que la Spartakus se desarrolló a partir de los sistemas ya consolidados de la marca, añadiendo capacidad y mayor eficiencia, además del paquete tecnológico ya reconocido en el mercado. "Es una máquina diseñada para productores que buscan reducir y

optimizar costos, con alta precisión en sus operaciones", afirma.

Una de las características distintivas de la máquina es su capacidad para distribuir fertilizante en las barras de pulverización. Con un sistema neumático y un ancho de aplicación de 30 metros, la Spartakus está equipada con 12 secciones de distribución, ubicadas a lo largo de las barras a una distancia de 2,5 metros entre sí. «El operador puede controlar la tasa de aplicación y desactivar las secciones individualmente, lo que garantiza mayor practicidad, precisión y ahorro de fertilizante», explica Cristiano Buss, Director de Investigación y Desarrollo de Stara.

Además de proporcionar una distribución uniforme incluso con viento, el pulverizador autopropulsado se caracteriza por su fácil calibración y configuración. «Solo es necesario ajustar la dosis a distribuir, eliminando la necesidad de calibrar el rango de aplicación mediante bandejas, independientemente del producto a distribuir», añade Cristiano.

Soluciones para múltiples funciones

Para los productores que adoptan cultivos de cobertura, la Spartakus también permite la siembra mediante el mismo sistema de distribución. En cuanto a la pulverización, la máquina incorpora

soluciones que mejoran el rendimiento del campo y garantizan una aplicación excelente, como los sistemas de boquilla por boquilla y de recirculación continua.

Como complemento a este paquete tecnológico, destacan el sistema Up and Down y la Dirección Inteligente en las 4 Ruedas, así como el exclusivo sistema de barra central, que contribuye a una mayor estabilidad y eficiencia operativa. «Con una cabina espaciosa, cómoda y silenciosa, la comodidad durante el trabajo es otro gran diferenciador de Spartakus», enfatiza Buss, destacando el equilibrio entre las capacidades de los tanques, con capacidad para 3.000 litros de líquido y 4 m³ de fertilizantes y semillas.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Nuevos modelos de la línea Uniport son presentados por Jacto en el Salón Rural.

La compañía también anunció actualizaciones de varios modelos enfocadas en aumentar la productividad.

09.02.2026 | 17:07 (UTC -3)

Sibelle Freitas, edición de la Revista Cultivar



En su participación en la Feria Rural Coopavel 2026, Jacto presenta

BalanceControl, una nueva tecnología de estabilidad de barra en su línea de pulverizadores Uniport. Esta innovación, presente en los modelos 3030 y 4530, con barras de 32 y 36 m, respectivamente, busca transformar el rendimiento de las operaciones de pulverización en el campo, con mayor eficiencia, precisión y productividad.

BalanceControl se diseñó para ofrecer una mejor cobertura de pesticidas en las plantas, lo que resulta en una mayor densidad de gotas por centímetro cuadrado en toda la franja de aplicación. Además, el sistema permite tiempos de operación más largos dentro de la altura de pulverización ideal, lo que reduce las fluctuaciones y proporciona ganancias operativas de hasta un 30 %.

“Al proporcionar una pulverización más uniforme y estable, incluso en terrenos irregulares, la tecnología contribuye directamente al uso racional de pesticidas, reducción de pérdidas y aumento de la productividad”, afirma Rodrigo Madeira, gerente comercial de Jacto.

El sistema consta de soluciones mecánicas, hidráulicas y electrónicas que ajustan automáticamente la posición de los brazos en tiempo real según las variaciones del terreno. Este mecanismo permite que el movimiento de la máquina sea independiente de los brazos, activando el sistema solo cuando es necesario, lo que reduce el desgaste de los componentes y aumenta su durabilidad.

La principal ventaja de esta tecnología reside en la mayor precisión y uniformidad de aplicación, con mejoras de hasta un 72 % en la cobertura y hasta un 92 % en la densidad de gotas por cm² en comparación con los sistemas convencionales. Además, reduce la necesidad de intervención del operador y aumenta la seguridad durante la operación, explica.



[Clique aqui e veja no Instagram](#)
[Click here and watch on Instagram](#)

Actualizaciones sobre pulverizadores

Otro destaque de Jacto en este inicio de año son los pulverizadores Uniport 2030 y 2530, cuyo sistema de aplicación pasa de 8 a 11 secciones con tecnología MultiControl, que proporciona mayor economía en la aplicación de agrotóxicos.

Para facilitar la operación, los modelos Uniport 2000 y Uniport 2030 incorporan una nueva solución de apertura de hileras, y un nuevo ancho de vía de 3,05 m o 3,60 m está disponible para los modelos Uniport 2030, 2530 y 3030. La marca también anuncia una nueva línea de pantallas EVOS 800 y Evos 1000 para los pulverizadores Uniport 2030 y 2530, lo que refuerza el avance tecnológico de la línea con un enfoque en la facilidad de uso para el operador.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Adama nombra nuevo director de producto global.

Thilo Arend-Heidbrinck tiene 17 años de experiencia en agronegocios y asume un rol de gestión enfocado en el control de insectos.

09.02.2026 | 16:29 (UTC -3)

Revista Cultivar



Adama Ltd. ha nombrado a Thilo Arend-Heidbrinck (en la foto) como Gerente Global de Producto, cargo que ocupará

desde Schaffhausen, Suiza. Su función consistirá en apoyar a agricultores de todo el mundo con soluciones innovadoras y eficaces para el control de plagas de insectos.

Con 17 años de experiencia en el sector agroindustrial, Arend-Heidbrinck desarrolló su carrera en Syngenta, donde ocupó puestos de liderazgo relacionados con la cartera de insecticidas y tratamiento de semillas. Antes de incorporarse a Adama, fue responsable de la cartera de Control de Insectos para la región Eame (Europa, Oriente Medio y África).

El ejecutivo tiene una licenciatura del Programa de Liderazgo Agrícola de la Universidad de Purdue y una maestría en Ingeniería Industrial de la Technische Universität Berlin.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)

Bayer está realizando cambios en sus posiciones estratégicas en América del Norte.

Tom Eickhoff asume la vicepresidencia de investigación; Kelly Gillespie dirige Soluciones Digitales.

09.02.2026 | 16:14 (UTC -3)

Revista Cultivar



Bayer está experimentando cambios en su estructura organizativa en Norteamérica,

con modificaciones en puestos estratégicos relacionados con la investigación y las soluciones digitales. Entre los cambios, Tom Eickhoff asume el cargo de Vicepresidente y Director de Investigación e Información sobre Agronegocios (ARI), tras siete años en Climate, una empresa de la división Bayer Crop Science. En consecuencia, Kelly Gillespie asume el cargo de Directora Científica, anteriormente ocupado por Eickhoff, con especialización en Soluciones Digitales para la Agricultura.

Con 19 años de experiencia en la agroindustria, Eickhoff desarrolló su carrera principalmente en Bayer y Monsanto. El ejecutivo tendrá su base en Saint Louis, Missouri. "Agradezco la confianza depositada en mí, las personas

con las que trabajaré y la oportunidad de contribuir a definir cómo ARI apoyará nuestra cartera de productos y a nuestros clientes en el futuro", declaró.

Kelly Gillespie lleva siete años en Bayer y cuenta con experiencia en áreas relacionadas con la innovación, la investigación y el desarrollo (I+D), así como en puestos de liderazgo como la vicepresidencia de Servicios y Operaciones del Ecosistema Digital. También trabajará en Saint Louis.

Agradezco el liderazgo de Tom y la comunidad científica global. Mi motivación es transformar los datos en herramientas sencillas y fiables que permitan tomar decisiones de campo con mayor claridad. Cuando la innovación se integra en la vida diaria de productores y consultores, la

ciencia produce sus mejores resultados. Mi compromiso es fortalecer una cultura de colaboración, mentoría e intercambio de conocimientos para generar un impacto real para Bayer y sus clientes, afirmó.

[VOLVER AL ÍNDICE](#)



*La revista **Cultivar Semanal** es una publicación de divulgación técnico-científica enfocada en la agricultura en Brasil.*

Fue diseñada para ser leída en teléfonos móviles.

Se publica los sábados.

Grupo Cultivar de Publicações Ltda.

revistacultivar-es.com

FUNDADORES

Milton de Sousa Guerra (*in memoriam*)

Newton Peter (director)

Schubert Peter

EQUIPO

Schubert Peter (editor)

Charles Ricardo Echer (comercial)

Rocheli Wachholz

Nathianni Gomes

Sedeli Feijó

Franciele Ávila

Ariadne Marin Fuentes

CONTACTO

editor@grupocultivar.com

comercial@grupocultivar.com